



## Delårsrapport januari – juni 2011

### Fortsatt kärv och avvaktande marknad

- Nettoomsättningen uppgick under kvartalet till 9,8 (13,9) MSEK och för perioden januari till juni till 25,8 (24,0) MSEK.
- Rörelseresultatet uppgick under kvartalet till -11,9 (-9,6) MSEK och för perioden januari till juni till -16,9 (-17,9) MSEK. Rörelseresultatet exklusive omstruktureringkostnader uppgick under kvartalet till -9,7 (-7,3) MSEK och för perioden januari till juni till -14,7 (-14,9) MSEK.
- Resultat efter skatt uppgick under kvartalet till -11,8 (-10,9) MSEK och för perioden januari till juni till -16,8 (-11,1) MSEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till -11,3(-2,2) MSEK och soliditeten per 30 juni uppgick till 74% (85%).
- Resultat per aktie före och efter utspädning under kvartalet uppgick till -0,57 (-0,45) SEK och för perioden januari till juni till -0,81 (-0,87).
- I juni tecknades en order med Västra Götalandsregionen avseende Hjärtjournalen. Kontraktet, som ej ingår i räkenskaperna för rapportperioden, är initialt på 20 MSEK över fyra år.
- Åtgärdsprogrammet som pågår har belastat rörelsens kostnader under kvartalet med 2,2 MSEK vilket är den totala kostnaden för programmet. Åtgärderna beräknas ge besparingar på knappt 15 MSEK på årsbasis.

\*) Rapporteringen i denna delårsrapport avser, såvida inget annat anges, kvarvarande verksamheter, dvs. exkluderande den under 2010 sålda nordamerikanska verksamheten.



Ortivus är en ledande leverantör av mobila lösningar för den moderna akutsjukvården. Med 25 års erfarenhet inom kardiologi och från utveckling av mobila övervaknings- och kommunikationslösningar, erbjuder vi våra kunder säkra, patientvänliga och kostnadseffektiva beslutsstödsystem som räddar liv och minskar lidande.

#### FAKTA OM ORTIVUS

Ortivus är ett noterat bolag på NASDAQ OMX Stockholm Small Cap-lista, och etablerades 1985. Bolaget är baserat i Danderyd, Sverige. Ortivus har ca 30 anställda i Sverige och Storbritannien. Mer än 1 000 ambulanser och 500 vårdplatser på akutsjukhus är utrustade med Ortivus lösningar

## VD har ordet

Andra kvartalet 2011 blev omsättningsmässigt svagt men ett relativt starkt första kvartal gav ändå en tillväxt på 8 % för första halvåret 2011. Det tidigare annonserade åtgärdsprogrammet löper enligt plan och kommer att sänka kostnaderna på årsbasis med knappa 15 MSEK. I det korta perspektivet belastas dock kvartalet med omstruktureringskostnader på 2,2 MSEK, vilket är den samlade kostnaden för programmet, och rörelseresultatet blev - 11,9 MSEK.

En viktig milstolpe i vår fokusering på hjärtsjukvård är den order som tecknades i juni med Västra Götalandsregionen (VGR) avseende Hjärtjournalen, en ny produkt i Ortivus sortiment. Kontraktet, som inte ingår i siffrorna för perioden, är initialt på 20 MSEK och leverans beräknas starta under hösten 2011. Hjärtjournalen har utvecklats i samarbete med sjukhuset Borås och VGR's beslut att införa systemet i hela regionen öppnar för nya intressanta affärer med andra sjukhus. Strategin att ta vårt CoroNet-erbjudande till de c:a 70 akutmottagningarna i Sverige har också tagits väl emot. Efter driftsättningen av akuten i Borås har vi under juni levererat i Mora, vår tredje akutinstallation.

Ambulans- och akutsjukvården i Sverige och i Europa behöver förbättras. Det är inte bara snabb uttryckning som är avgörande utan rätt beslut i rätt tid, väl dokumenterade processer och snabb återföring av vunna erfarenheter är avgörande för att rädda liv och höja vårdkvaliteten. Det är det behovet Ortivus tillgodoser med världsledande lösningar. Men steget från insikt om dessa behov till konkret handling i form av inköpsbeslut är långt. De byråkratiska processerna är tunga och långsamma och det är många behov som konkurrerar om begränsade ekonomiska resurser. Vi är övertygade om att det finns en stor och intressant marknad för våra lösningar, såväl i Norden som i övriga Europa, men vi har en stor utmaning att kortsiktigt anpassa verksamheten för en lägre försäljningsvolym. Det påbörjade åtgärdsprogrammet är ett viktigt led i den anpassningen men det är inte uteslutet att vi behöver ta ytterligare steg.

I juni genomfördes traditionsenligt Ortivus kunskaps- och innovationsdagar med deltagande från kunder, återförsäljare och från sjukvården. Här presenterades CoroNet atHand, som ger personalen inne på sjukhuset tillgång till vitala kliniska data på en mobil skärm (t ex en iPad). Vi demonstrerade också MobiMed Smart, som ger ambulanspersonalen nytt beslutsstöd och samma avancerade övervakning som idag finns på hjärtintensivavdelningar. Båda lösningarna är resultatet av ett intensivt utvecklingsarbete under de senaste åren.

Alla våra ansträngningar är nu inriktade på att få balans mellan intäkter och kostnader och att öka vår försäljning.

Jan B Andersson  
CEO  
12 augusti 2011

## Framtidsutsikter

Ortivirus har genomgått en omfattande omstrukturering i syfte att skapa ett företag med ett tydligt kunderbudande baserat på en unik kompetens förvärvad över mer än 25 år. Vi avser att koncentrera våra försäljningsansträngningar på den svenska marknaden, där vi redan har en stark position och på näraliggande marknader som t ex Norge och Danmark. Vi har utvecklat och breddat vårt produkterbudande för att kunna nå nya användningsområden, som t ex akutmottagningar. Vi har förstärkt vår organisation för att få till stånd en aktivare kommunikation med kunder, marknad och övriga intressenter. Vår uppfattning är att efterfrågan på den typ av lösningar som Ortivirus erbjuder är stark och fortsätter att utvecklas positivt. Mot den bakgrunden ser vi positivt på möjligheterna till en god tillväxt i Ortivirus. Och en fortsatt stark tillväxt är en förutsättning för att nå lönsamhet.

# Delårsrapport januari – juni 2011

## FINANSIELL STÄLLNING OCH UTVECKLING ANDRA KVARTALET 2011

### Omsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning för det andra kvartalet uppgick till 9,8 (13,9) MSEK vilket innebär en minskning med 29%. Koncernens bruttoreultat för det andra kvartalet uppgick till 4,6 (8,7) MSEK. Bruttomarginalen för perioden var 47% (63%), till följd av en högre andel hårdvara i produktmixen under perioden jämfört med samma period föregående år. En ökad andel installationstid och anpassningar har också påverkat bruttomarginalen under perioden. Bolagets långsiktiga strategi är att över tid ändra produktmixen till en större andel mjukvara.

Rörelseresultatet för andra kvartalet uppgick till -11,9 (-9,6) MSEK. Rörelsekostnaderna för andra kvartalet uppgick till -17,1 (-18,6) MSEK. Koncernens finansnetto uppgick till 0,1 (0,2) MSEK. Resultatet före skatt uppgick till -11,9 (-9,4) MSEK.

Trots positivt gensvar från pilotinstallationer av den nya plattformen så står Ortivus inför kortsiktiga utmaningar. Verksamheten har höga försäljningsambitioner och en stark tro på att produkterna är marknadsledande och kan skapa den nödvändiga tillväxten. Ortivus verkar i en marknad med långa och komplicerade upphandlingsprocesser, vilket försvårar en säker intäktsprognos. Därför har ledningen och styrelsen genomfört ett åtgärdsprogram i syfte att sänka bolagets kostnadsnivå ytterligare. Programmet startade under våren 2011 och syftar till att på årsbasis sänka kostnaderna med knappa 15 MSEK. Åtgärder förväntas ge en successiv effekt under andra halvåret 2011 och full effekt från första halvåret 2012. Under kvartalet bokfördes därför samtliga omstruktureringskostnader uppgående till -2,2 (-2,3) MSEK relaterade till organisationsförändringar för att stödja företagets strategi.

### Balansräkning

Balansomslutningen är 67,4 (92,1) MSEK.

Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 10,5 (46,1) MSEK. Utöver likvida medel på 10,5 MSEK har företaget 1,1 MUSD (valuta säkrat till 7,55 SEK/USD) avsatt på deponeringskonto avseende försäljningen av de nordamerikanska verksamheterna. Inlåsningsperioden tar slut i september 2011, vilket innebär att kassan förstärks med 8,3 MSEK. Eget kapital är 50,1 (78,0) MSEK.

Koncernens skuldsättningsgrad uppgick till 0 (0).

Inga underskottsavdrag finns aktiverade i koncernen eller bolagen.

Notera att föregående års siffror i texten ovan inkluderar avvecklade verksamheter.

### Kassaflöde och investeringar

Koncernens totala kassaflöde för det andra kvartalet uppgick till -13,1 (-4,6) MSEK.

Den löpande verksamheten gav ett kassaflöde för det andra kvartalet om -11,3 (-2,2) MSEK.

Aktiverade utvecklingsutgifter under kvartalet, härrörande till både CoroNet och MobiMed, uppgick till -1,8 (-1,1) MSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -1,9 (-2,8) MSEK.

Finansieringsverksamheten gav ett kassaflöde om 0 (0,4) MSEK.

### Eget kapital

En extra bolagsstämma hölls den 31 maj där det beslutades om en minskning av aktiekapitalet och reservfonden för täckning av ansamlad förlust. Minskningen av aktiekapitalet skedde utan indragning av aktier.

### Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 9,3 (13,1) MSEK och resultat före och efter skatt

uppgick till -11,9 (-10,7) MSEK. Kassa och bank uppgick vid periodens utgång till 9,1 (40,0) MSEK. Bolaget gjorde under andra kvartalet investeringar i immateriella tillgångar avseende balanserade utgifter om 1,8 (1,1) MSEK.

## FINANSIELL STÄLLNING OCH UTVECKLING UNDER JANUARI - JUNI 2011

### Omsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning för perioden uppgick till 25,8 (24,0) MSEK vilket innebär en ökning med 8%.

Koncernens bruttoresultat för perioden uppgick till 11,3 (14,1) MSEK. Bruttomarginalen för perioden var 44% (59%).

Rörelseresultatet för perioden uppgick till -16,9 (-9,6) MSEK.

Rörelsekostnaderna för perioden uppgick till 29,1 (32,4) MSEK. Under perioden bokfördes omstruktureringskostnader uppgående till -2,2 (-3,0) MSEK relaterade till organisationsförändringar för att stödja företagets strategi.

Koncernens finansnetto uppgick till 0,2 (-0,2) MSEK.

Resultatet före skatt uppgick till -16,8 (-17,8) MSEK.

### Kassaflöde och investeringar

Koncernens totala kassaflöde för perioden uppgick till -17,3 (11,8) MSEK.

Den löpande verksamheten gav ett kassaflöde för perioden om -14,5 (-7,4) MSEK.

Aktiverade utvecklingsutgifter under perioden, härrörande till både CoroNet och MobiMed, uppgick till -2,7 (-2,4) MSEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten under perioden uppgick till -2,8 (47,8) MSEK, vilket under 2010 förklaras av försäljningen av den nordamerikanska verksamheten.

Finansieringsverksamheten under perioden gav ett kassaflöde om 0 (-28,6) MSEK, och var under 2010 främst hänförligt till lösen av banklån på -3,8 MSEK samt aktieägarlån på -25,0 MSEK. Koncernen är skuldfri.

### Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 24,6 (21,8) MSEK och resultat före och efter skatt uppgick till -16,9 (-20,0) MSEK. Kassa och bank uppgick vid periodens utgång till 9,1 (40,0) MSEK. Bolaget gjorde under perioden investeringar i immateriella tillgångar avseende balanserade utgifter om 2,7 (2,4) MSEK.

### Personal

Medelantalet anställda i koncernen uppgick till 30 personer. Tidigare CFO har valt att lämna verksamheten och Leif Carlsson med lång erfarenhet från börsnoterade företag är inhyrd som interimslösning på denna post.

### Produktutveckling

Under perioden har utvecklingen av den gemensamma plattformen för CoroNet och MobiMed fortsatt enligt plan. Utvecklingen av nästa version MobiMed, MobiMed Smart, samt nya kunderbjudanden för CoroNet har också fortgått som planerat.

### Segment

I samband med avyttringen av verksamheten i Nordamerika gjorde bolaget en översyn av segmentsindelningen och beslutade att följa kvarvarande verksamhet bestående av bolagen i Sverige och England som enhet, segmentet Europa. Bolaget har tillsvidare därför enbart ett segment som i sin helhet återspeglas i koncernens finansiella rapporter.



## ÖVRIGT

### **Innovation och produktutveckling**

Ortivus ambition är att ständigt, genom innovativ forskning och vidareutveckling, förstärka kunderbudandet.

#### Gemensam plattform

Under andra kvartalet 2011 har utvecklingen av en gemensam, effektiv, patientsäker och modulär plattform för CoroNet och MobiMed fortsatt. Den nya plattformen kommer under Q3 att installeras hos de första kunderna. Detta kommer ge sjukvården samma avancerade övervakning av patienterna i ambulansen som idag finns på hjärtintensivvårdsavdelningarna. Med en gemensam plattform kan Ortivus effektivisera utvecklingsarbetet och utnyttja redan utvecklade moduler för att paketera nya erbjudanden och skapa mervärde för såväl kunder som aktieägare.

#### CoroNet

Utvecklingen av nya kunderbudanden för CoroNet har under det andra kvartalet 2011 gått enligt plan. Detta ger ökad mobilitet samt gör patientinformation mer tillgänglig för personalen i deras dagliga arbete. Den första installationen av CoroNet baserad på den nya plattformen kommer att utföras hos kund under Q3.

CoroNet erbjuder läkare och sjukvårdspersonal, inom primärt Hjärtintensiven och andra vårdavdelningar fokuserade mot hjärta och akutvård, en bred övervakningsfunktionalitet kombinerad med mobilitet. CoroNet raderar ut gränsen mellan traditionell sängövervakning och telemetri. Detta görs möjligt tack vare den robusta trådlösa Ortivus Bluetooth Teknologin, OBT. Rent konkret innebär detta att en patient kan lämna sjukhussängen och röra sig fritt på avdelningen med bibehållen säkerhet och kvalitet i övervakningen. Detta skapar såväl patientvärde, då övervakningen anpassas till patientens behov och inte till utrustningen, som en effektivare vårdprocess, eftersom patienten kan förflyttas mellan avdelningar utan att informationsflödet bryts.

Under kvartalet lanserades CoroNet atHand. Produkten skapar ytterligare mervärde för kunden då personalen nu kan se patientens vitala data på en liten mobil skärm.

CoroNet har under kvartalet installerats på ytterligare en akutmottagning, denna gång på Mora lasarett. CoroNet finns för närvarande installerad på 18 sjukhus i Sverige samt i ytterligare tre länder och nio sjukhus. CoroNet säljs internationellt av Ortivus partner et Medical under varumärket Cardioline CoroNet. Övriga partners distribuerar under Ortivus varunamn CoroNet.

#### MobiMed

Utvecklingen av nästa version av MobiMed, MobiMed Smart, som innebär väsentligt större konfigurerbarhet och anpassningsbarhet, har under andra kvartalet 2011 fortgått enligt plan. Detta ger utökade möjligheter att skapa en kostnadseffektiv produktportfölj med ökad frihet för kunder och partners att välja hårdvara. Den första installationen av MobiMed Smart kommer att utföras hos kund under Q3.

MobiMed skapar nytta till alla involverade parter i den prehospitala vårdprocessen samt till huvudmannen. Införandet av MobiMed leder till:

- Förbättrat vårdutfall - sjukhusets resurser kan fokuseras på patienten och diagnos kan ställas tidigare i vårdkedjan.
- Ökad patientsäkerhet - klassiskt beslutsstöd som vitalövervakning kompletterat med riktlinjer och att sjukhusets kliniska kompetens görs tillgängligt i ambulans, samt att dokumenterade åtgärder följer patienten från ambulansen in till sjukhuset.
- Effektivare vårdprocesser - införandet av vårdkedjor underlättas då de kan läggas på MobiMed, den pre-hospital triageringen förbättras med MobiMeds IT-stöd, vitala beslut kan tas redan i ambulansen och behandling på den lämpligaste vårdnivån säkerställs.

Under kvartalet lanserades nya MobiMed Smart. Produkten är nu helt baserad på den nya plattformen och innehåller samma övervakning som finns i CoroNet.

I Sverige används MobiMed av två tredjedelar av landstingen. MobiMed finns för närvarande installerad i ambulanser i nio länder.

### Hjärtjournalen

Hjärtjournalen är en IT-lösning som säkerställer kvaliteten samt följsamheten till fastställda rutiner på kardiologiska avdelningar. Ortivus har ett exklusivt marknadsavtal med Domitor Consulting AB avseende Hjärtjournalen.

Under kvartalet har Hjärtjournalen upphandlats av Västra Götalandsregionen. Upphandlingen innehåller ett unikt innovativt samarbete mellan leverantör och beställare då det gäller utveckling av systemet. Upplägget säkerställer att Västra Götalandsregionen har ett ständigt aktuellt och anpassat IT-stöd för sin hjärtsjukvård. Detta ger kraftigt förbättrade möjligheter till uppföljning och verksamhetsutveckling, samt att fastställda riktlinjer följs. Sammantaget innebär detta bättre vårdresultat, ökad kvalitet och bättre resursutnyttjande. Hjärtjournalen används också sedan 2004 framgångsrikt på Södra Älvsborgs Sjukhus (SÄS) i Borås.

### Software Assurance och Service Level Agreement

Software Assurance ger kunden en framtidssäker funktionalitet. Software Assurance är en prenumeration på årligen återkommande nya releaser av mjukvara. Service Level Agreement ger kunden en funktionsgaranti på utrustningen. Historiskt har bolaget saknat en affärsmodell för denna typ av återkommande intäkter. Med början 2009 har MobiMed-kunderna i Sverige erbjudits Software Assurance avtal och i dagsläget har ca 50 % av kunderna i Sverige tecknat sådana avtal. Till dags dato har även drygt 50 % av CoroNet-kunderna tecknat Software Assurance avtal.

### **Redovisningsprinciper**

Denna delårsrapport har upprättats enligt IFRS med tillämpning av IAS 34 Delårsrapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder som i senaste årsredovisningen har tillämpats med undantag för nya och omarbetade standarder och tolkningar med tillämpning från den 1 januari 2011. Dessa förändringar har inte medfört några väsentliga effekter på Ortivus finansiella rapporter. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden, vilket är i enlighet med bestämmelserna i RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

### **Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång**

Inga väsentliga händelser.

### **Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**

Ortivus är som alla bolag utsatt för risker av många olika slag. Bolaget har, i syfte att hantera dessa risker, en riskhanteringsprocess och riskfrågor diskuteras regelbundet i såväl ledningen som styrelsen.

En beskrivning av bolagets risker, såväl verksamhetsmässiga såväl som finansiella, finns i Ortivus Årsredovisning för 2010 i not 24. Läsaren uppmanas ta del av denna information för en mer komplett bild av Ortivus riskbild. Motsvarande risker gäller även för moderbolaget.

Givet bolagets aktuella situation vid rapportperiodens utgång bör i synnerhet riskerna kopplade till bolagets finansiella situation beaktas. Ortivus verksamhet genererar inte ett positivt kassaflöde. Trots det beslutade åtgärdsprogrammet är bolaget beroende av en tydlig försäljningsökning för att säkerställa en långsiktigt stabil finansiell situation och som alla ambitioner kring försäljningsökningar är denna förknippade med väsentliga risker både kring volym och tidsperspektivet. Genomförandet av det beslutade åtgärdsprogrammet innebär också ytterligare risker i den aktuella situationen utöver de mer generella riskerna.

Givet ovanstående risker, likväl som andra som till del beskrivs i Årsredovisningen, kan det inte uteslutas att det kommer finnas behov att, under 2011 eller senare, vidta ytterligare åtgärdsprogram, strukturåtgärder, kapitalanskaffningar och/eller andra extraordinära åtgärder. Möjligheterna att framgångsrikt genomföra sådana åtgärder är svårbedömda och förknippade med risker i sig.



Styrelsen och verkställande direktören försäkras att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Danderyd den 12 augusti 2011  
Ortivus AB (publ)

Crister Stjernfelt  
Ordförande

Peter Edwall  
Ledamot

Annemarie Gardshol  
Ledamot

Jon Risfelt  
Ledamot

Anna Söderblom  
Ledamot

Jan B Andersson  
CEO

Ortivus offentliggör denna information enligt svensk lag om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande kl 09.00 den 12 augusti 2011.

Ortivus AB, Org.nr 556259-1205, Box 713, 182 17 Danderyd, Sverige

#### Kommande finansiella rapporter

Delårsrapport för kvartal 3 publiceras den 14 oktober 2011

Kommuniké för 2011 publiceras den 20 februari 2012

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisorer.

#### För ytterligare information

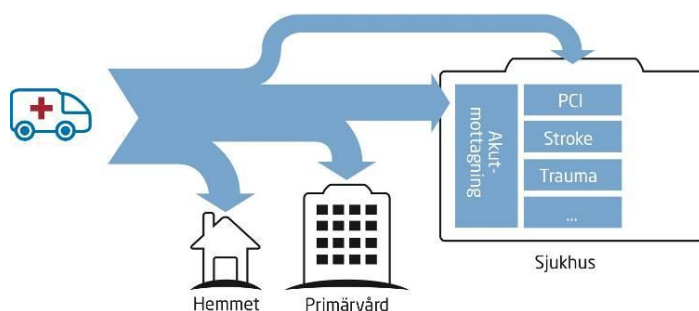
Jan B Andersson, CEO, telefon 08-446 45 00 eller

e-post: [treinitialer@ortivus.com](mailto:treinitialer@ortivus.com)

Leif Carlsson, CFO, telefon 08-446 45 00 eller

E-post: [fornamn.efternamn@ortivus.com](mailto:fornamn.efternamn@ortivus.com)

Besök även [www.ortivus.com](http://www.ortivus.com)



## KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>apr-juni 2011</i>	<i>apr-juni 2010</i>	<i>jan-juni 2011</i>	<i>jan-juni 2010</i>	<i>jan-dec 2010</i>
Nettoomsättning	9 773	13 860	25 775	23 952	47 726
Kostnad för sålda varor	-5 182	-5 138	-14 511	-9 876	-22 175
<b>Bruttoresultat</b>	<b>4 591</b>	<b>8 722</b>	<b>11 264</b>	<b>14 076</b>	<b>25 551</b>
Övriga rörelseintäkter	589	290	916	412	1 292
Försäljningskostnader	-4 352	-4 964	-7 907	-9 008	-15 573
Administrationskostnader	-6 956	-5 811	-10 091	-8 789	-15 524
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5 329	-6 964	-10 342	-12 857	-25 041
Övriga rörelsekostnader	-484	-905	-775	-1 749	-3 299
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-11 941</b>	<b>-9 632</b>	<b>-16 935</b>	<b>-17 915</b>	<b>-32 594</b>
Finansnetto	60	213	154	-180	-31
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-11 881</b>	<b>-9 418</b>	<b>-16 781</b>	<b>-18 095</b>	<b>-32 625</b>
Aktuell skatt	-	-	-	-	-
Uppskjuten skatt	-	-	-	-	-47
<b>Resultat efter skatt från kvarvarande verksamhet</b>	<b>-11 882</b>	<b>-9 418</b>	<b>-16 781</b>	<b>-18 095</b>	<b>-32 672</b>
Resultat efter skatt från avvecklad verksamhet	-	-1 478	-	7 032	10 401
<b>Resultat efter skatt</b>	<b>-11 882</b>	<b>-10 896</b>	<b>-16 781</b>	<b>-11 063</b>	<b>-22 271</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Omräkningsdifferenser	4	618	-34	4 000	4 176
<b>Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt</b>	<b>4</b>	<b>618</b>	<b>-34</b>	<b>4 000</b>	<b>4 176</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>-11 878</b>	<b>-10 278</b>	<b>-16 815</b>	<b>-7 063</b>	<b>-18 095</b>
<b>Resultat efter skatt hänförligt till:</b>					
Moderbolagets aktieägare	-11 882	-10 896	-16 781	-11 063	-22 271
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>					
Moderbolagets aktieägare	-11 878	-10 278	-16 815	-7 063	-18 095
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK (resultat efter skatt/genomsnittligt antal aktier)	-0,57	-0,53	-0,81	-0,53	-1,08
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK från kvarvarande verksamhet	-0,57	-0,45	-0,81	-0,87	-1,58
Antal aktier per balansdagen (tusental)	20 708	20 708	20 708	20 708	20 708
Genomsnittligt antal aktier (tusental)	20 708	20 708	20 708	20 708	20 708
<b>EBITDA</b> (Earnings before interest, taxes, depreciation and amort.)	-10 069	-7 714	-13 355	-13 722	-23 673
<b>EBIT</b> (Earnings before interest and taxes).	-11 941	-9 631	-16 935	-17 915	-32 594

**Omstruktureringskostnader:**

<i>Belopp i MSEK</i>	<i>2011-06-30</i>	<i>2010-06-30</i>	<i>2010-12-31</i>
<b>Rörelsekostnader totalt</b>	<b>-29,1</b>	<b>-32,4</b>	<b>-58,1</b>
Organisationsförändringar i moderbolaget	2,2	1,7	1,7
Omstrukturering av verksamheten i UK	-	1,3	3,0
<b>Total omstruktureringskostnader</b>	<b>2,2</b>	<b>3,0</b>	<b>4,7</b>
<b>Rörelsekostnader exkl omstruktureringskostnader</b>	<b>-26,9</b>	<b>-29,4</b>	<b>-53,4</b>

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>2011-06-30</i>	<i>2010-06-30</i>	<i>2010-12-31</i>
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Övriga immateriella anläggningstillgångar	17 289	18 669	17 613
Materiella anläggningstillgångar	1 539	2 541	2 015
Långfristiga fordringar	-	9 052	-
Uppskjutna skattefordringar	29	103	30
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>18 857</b>	<b>30 365</b>	<b>19 658</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	7 884	7 793	6 299
Kortfristiga fordringar	30 165	7 870	29 416
Likvida medel	10 508	46 085	28 135
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>48 556</b>	<b>61 748</b>	<b>63 850</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>67 413</b>	<b>92 113</b>	<b>83 508</b>
Eget kapital	50 133	77 980	66 948
Långfristiga skulder	402	696	434
Kortfristiga skulder	16 878	13 437	16 126
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>67 413</b>	<b>92 113</b>	<b>83 508</b>
<b>Ställda säkerheter och eventalförpliktelser</b>			
Ställda säkerheter	15 000	15 000	15 000
Eventalförpliktelser	-	7 588	-

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>2011-06-30</i>	<i>2010-06-30</i>	<i>2010-12-31</i>
Ingående balans	66 948	84 630	84 630
Inbetald premie för teckningsoptioner	-	413	413
Summa totalresultat för perioden	-16 815	-7 063	-18 095
<b>Utgående balans</b>	<b>50 133</b>	<b>77 980</b>	<b>66 948</b>

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>apr-juni 2011</i>	<i>apr-juni 2010</i>	<i>jan - juni 2011</i>	<i>jan - juni 2010</i>	<i>jan - dec 2010</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-10 396	-5 249	-13 177	-9 500	-20 511
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-877	3 041	-1 346	2 109	-6 183
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 273	-2 208	-14 523	-7 391	-26 694
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 866	-2 830	-2 810	47 760	49 537
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	413	-	-28 564	-28 337
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-13 139</b>	<b>-4 625</b>	<b>-17 333</b>	<b>11 805</b>	<b>-5 494</b>

KONCERNENS NYCKELTAL

	<i>2011-06-30</i>	<i>2010-06-30</i>	<i>2010-12-31</i>	<i>2009-12-31</i>	<i>2008-12-31</i>
Nettoomsättning	25 775	23 952	47 726	37 748	83 113
Bruttomarginal %	44	59	54	54	73
EBITDA <sup>2)</sup>	-13 355	-13 722	-23 673	-29 339	-41 858
Avskrivningar <sup>2)</sup>	-3 580	-4 193	-8 921	-7 628	-21 062
EBIT <sup>2)</sup>	-16 934	-17 915	-32 594	-36 967	-62 920
Resultat efter skatt <sup>2)</sup>	-16 780	-18 095	-32 672	-18 480	-68 946
Resultatmarginal % <sup>2)</sup>	-65	-76	-68	-101	-53
Resultat/aktie, SEK <sup>2)</sup>	-0,81	-0,53	1,58	-1,84	-3,33
Räntabilitet på eget kapital % <sup>1)</sup>	neg	neg	neg	neg	neg
Räntabilitet på sysselsatt kapital % <sup>1)</sup>	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet, %	74	85	80	52	59
Skuldsättningsgrad	0,00	0,00	0,00	0,34	0,27
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK	2,42	3,77	3,23	4,09	5,14
Medelantal anställda <sup>2)</sup>	30	30	30	40	98

1) Baserat på rullande 12 månader.

2) Exkluderar för år 2009 och framåt de avyttrade dotterbolagen i Nordamerika.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>apr-juni 2011</i>	<i>apr-juni 2010</i>	<i>jan-juni 2011</i>	<i>jan-juni 2010</i>	<i>jan-dec 2010</i>
Nettoomsättning	9 259	13 053	24 591	21 815	44 408
Kostnad för sålda varor	-4 582	-5 675	-13 792	-9 962	-21 391
<b>Bruttoresultat</b>	<b>4 677</b>	<b>7 378</b>	<b>10 799</b>	<b>11 853</b>	<b>23 017</b>
Rörelsekostnader	-16 614	-18 543	-27 817	-30 891	-51 960
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-11 937</b>	<b>-11 165</b>	<b>-17 018</b>	<b>-19 038</b>	<b>-28 943</b>
Resultat från finansiella poster	61	470	155	-1 008	1 219
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-11 875</b>	<b>-10 695</b>	<b>-16 862</b>	<b>-20 046</b>	<b>-27 724</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>-11 875</b>	<b>-10 695</b>	<b>-16 862</b>	<b>-20 046</b>	<b>-27 724</b>

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

<i>Belopp i KSEK</i>	<i>2011-06-30</i>	<i>2010-06-30</i>	<i>2010-12-31</i>
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	17 289	18 669	17 613
Materiella anläggningstillgångar	1 461	2 476	1 934
Långfristiga fordringar	-	9 052	-
Andelar i koncernföretag	9 713	9 713	9 713
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>28 463</b>	<b>39 910</b>	<b>29 260</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	7 709	6 615	6 123
Kortfristiga fordringar	30 147	9 675	32 047
Kassa och bank	9 075	39 971	23 951
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>46 932</b>	<b>56 261</b>	<b>62 121</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>75 395</b>	<b>96 171</b>	<b>91 381</b>
Eget kapital	58 455	82 996	75 318
Avsättningar	402	696	-
Långfristiga skulder	-	-	434
Kortfristiga skulder	16 537	12 479	15 629
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>75 395</b>	<b>96 171</b>	<b>91 381</b>
<b>Ställda säkerheter och eventualförpliktelser</b>			
Ställda säkerheter	15 000	15 000	15 000
Eventualförpliktelser	-	-	-

## HUVUDKONTOR

### **Ortivus AB**

Box 713  
Karlsrovägen 2D  
182 17 Danderyd  
Sverige  
Telefon: +46 8 446 45 00  
Telefax: +46 8 446 45 19  
E-post: [info@ortivus.com](mailto:info@ortivus.com)  
[www.ortivus.com](http://www.ortivus.com)

## DOTTERBOLAG

### **Ortivus UK Ltd**

2 Turnberry House  
Solent Business Park  
Fareham, Hants PO15 7FJ  
Storbritannien  
Telefon: +44 1489 889201  
Telefax: +44 1489 889206  
E-post: [sales@ortivus.co.uk](mailto:sales@ortivus.co.uk)  
[www.ortivus.com](http://www.ortivus.com)