



# ortivus

ÅRSREDOVISNING 2005



› Med patienten, vårdgivaren och verksamheten i fokus utvecklar Ortivus produkter som bidrar till att rädda liv.

Ortivus bidrar till att rädda liv.

Ofta gäller det minuter.

Och det är mycket som ska stämma. Ambulans på plats, journal tillgänglig, uppkoppling direkt mot sjukhuset, tillgång till information från flera avdelningar.

Vi är med och skapar en mer effektiv process i hela kedjan.

## Innehåll

VD har ordet	2
Vision, affärsidé, mål och strategier	4
Marknadsutveckling	6
Ortivirus erbjudande	8

### Applikationsområden

Emergency Services	10
Cardiovascular Disease Management	14
Clinical Information Systems	16
Medarbetare	17
Utveckling	18
Kvalitet och miljö	19

Förvaltningsberättelse	20
<i>Koncernen</i>	
Resultaträkning	26
Balansräkning	27
Förändringar i eget kapital	28
Kassaflödesanalys	29
<i>Moderbolaget</i>	
Resultaträkning	30
Balansräkning	30
Förändringar i eget kapital	31
Kassaflödesanalys	31
Noter	32
Resultatdisposition	49
Revisionsberättelse	50

Bolagsstyrning	51
Koncernledning	54
Styrelse och revisorer	55
Ortivirus aktie	56
Femårsöversikt	59
Ordlista	60



MobiMed, Ortivus telemedicinsystem, används ombord på Ostindiefararen Götheborg. Systemet omfattar övervakning, kliniskt beslutsstöd, telemedicinsk konsultation och vårdokumentation – under hela seglatsen till Kina.

# Ortivirus på 1 minut



Ortivirus utvecklar och marknadsför integrerade IT-lösningar för patientinformation och beslutsstöd som bidrar till att rädda liv och effektivisera sjukvården.

Verksamheten är inriktad på Emergency & Patient Management (akutsjukvårds- och patientinformationssystem).

Ortivirus kärnkompetens är förståelse för räddningstjänstens och sjukvårdens processer, klinisk kunskap samt modern IT och datakommunikation.

Ständiga budgetnedskärningar inom sjukvården, en åldrande befolkning med högre vårdbehov samt mer centraliserad specialistvård är trender som stödjer Ortivus strategi och affärsidé.

Ortivirus har ett fokus på Europa och Nordamerika och har idag egna dotterbolag i Storbritannien, Danmark, Tyskland, Kanada och USA. I Norge, Finland och Italien sker försäljningen genom partners. För närvarande sker en kraftig satsning på uppbyggnad av försäljnings- och distributionskanaler på nya marknader.

Bolaget grundades 1985 och är noterat på OMX Stockholmsbörsens O-lista sedan 1997. Ortivirus har totalt cirka 180 anställda och huvudkontor i Stockholm.

## Våra marknader



## Händelser under 2005

### Januari

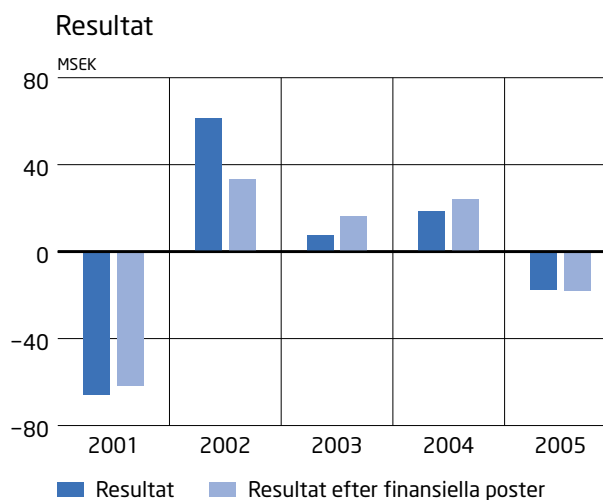
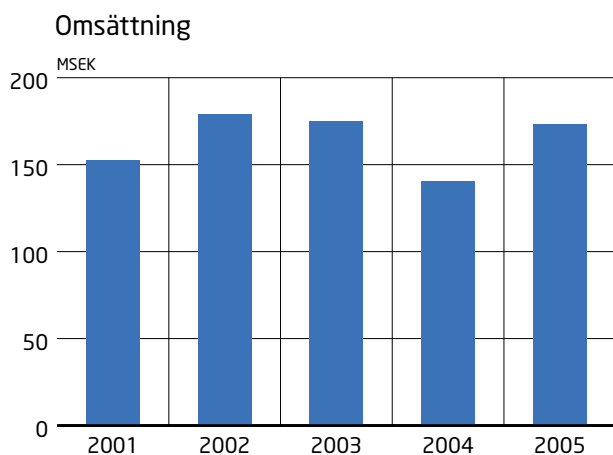
Mikael Strindlund tillträder som VD och en förändringsprocess initieras. Det nya patientövervakningssystemet CoroNet för hjärtsjuka patienter lanseras på den svenska marknaden.

### Mars

Ortivirus erhåller en strategiskt viktig order på 9 MSEK för CoroNet från Sahlgrenska Universitetssjukhuset.

# År 2005 i korthet

- > Omsättningen ökade med 23 procent till 173,6 (140,8) MSEK. Bortsett från förvärvade tyska Medos och tidigare licensintäkter ökade omsättningen för den underliggande verksamheten med 22 procent.
- > Rörelseresultatet uppgick till -21,8 (20,6) MSEK. 2004 års resultat inkluderade licensintäkter motsvarande 46,7 MSEK. Rörelseresultatet har belastats med nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar om 6,9 MSEK.
- > Resultatet efter finansiella poster uppgick till -18,2 (24,1) MSEK.
- > Resultatet efter skatt uppgick till -17,7 (18,6) MSEK.
- > Resultat per aktie uppgick till -1,28 (1,35) SEK.
- > Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2005.
- > Första halvåret 2006 förutses ett negativt rörelseresultat. För helåret väntas en väsentlig resultatförbättring jämfört med 2005.



**Maj**  
Ortivus etablerar sig i Tyskland genom köpet av Medos AG och förstärker därigenom den egna produktportföljen.

**September**  
Utarbetad treårsplan beslutas av styrelsen.

**Oktober**  
Ortivus får sin första tyska order på MobiMed i Mönchengladbach.

**November**  
Ortivus tar hem den största enskilda ordern någonsin på totalt mer än 100 ambulansapplikationer med MobiMed till Helse Midt i Norge. CoroNet och MobiMed lanseras i Tyskland på Medica, den största medicinteknikmässan i Europa.

**December**  
Ortivus får en order att utrusta hjärtklinikerna vid Karolinska Universitetssjukhuset i Solna och Huddinge med CoroNet. Ordersumman är drygt 7 MSEK.



Ortivus bidrar till  
att rädda liv



# Ortivirus har unika produkter och stark potential

*För ett år sedan tillträdde jag tjänsten som VD för Ortivirus med uppdraget att i första hand konsolidera och optimera verksamheten för att skapa en lönsam och stark tillväxt.*

För att möjliggöra detta uppdrag krävdes som första steg rekryteringar för att bygga en stark och professionell företagsledning, likväl som förstärkning av företagets marknads- och försäljningsorganisation. Rekryteringsarbetet med att finna lämpliga kandidater för de olika positionerna har pågått under hela året. I arbetet ingår rekryteringar till ledande befattningar i Tyskland och Nordamerika. Genom denna organisationsförstärkning läggs grunden för en framtida stark tillväxt.

Vi förändrar också företaget från att vara teknikfokuserat till att lägga ett tydligt fokus på en genomgripande kund- och marknadsorientering.

Inom ramen för det pågående konsolideringsarbetet är en gemensam produktplattform av stor vikt. Här har mycket energi lagts på att definiera en gemensam strategi för framtida produktutveckling. Genom en nytillsatt koncernövergripande utvecklingsfunktion har samordning av utvecklingsresurserna initierats mellan samtliga enheter i Ortivirus med målsättning att tillvarata synergieffekter.

## NY FÖRVÄRVSSTRATEGI

Under 2005 initierades en förvärvsstrategi där vi i ett första steg köpte Medos i Tyskland. Förvärvet skapar dels en förstärkning av Ortivirus totala produkterbjudande, dels en kanal för marknadsföring och distribution av utvalda Ortivirusprodukter på den enskilt största europeiska marknaden, Tyskland. För närvarande sker en förstärkning av sälj- och stödorganisationen. Dessutom sker en utvärdering av hur och när Medos produktlösningar ska lanseras utanför Tyskland.

2005 var också det första året då Ortivirus stod på helt egna ben. Det 10-åriga exklusiva samarbetet med Philips Medical Systems avslutades under 2004.

Upphörandet av exklusiviteten har givit Ortivirus möjligheten att applicera eget know-how samt kliniska nätverk inom kardiologiområdet för att i egen regi etablera sig som en stark och specialiserad aktör inom hjärtsjukvården.

Ortivirus har under året satsat stora resurser på produktutveckling och marknads lansering av CoroNet, det helt nya, flexibla och mobila patientövervakningssystemet för hjärtkliniker. Lanseringen av systemet har under dess första levnadsår fokuserats på den svenska marknaden. Mycket glädjande är det positiva kundmottagandet och den kraftiga orderingång som detta system har genererat i stark konkurrens med större internationella aktörer. Flera viktiga order har erhållits, bland annat från Sahlgrenska Universitetssjukhuset i Göteborg och Karolinska Universitetssjukhuset i Huddinge och Solna.

Under november visades CoroNet för första gången på den tyska marknaden när Ortivirus tillsammans med det tyska dotterbolaget Medos ställde ut på den stora medicinteknikmässan Medica. Marknadsbearbetningen och återkopplingen från flera tyska kardiologer är positiv och vi bedömer framtidsutsikterna för CoroNet i Tyskland som goda.

I Norge erhöll Ortivirus sin enskilt största order någonsin på MobiMed. Cirka 100 ambulanser och ett antal räddningsbåtar i region Helse Midt utrustas med Ortivirus mobila systemlösning för överföring av kliniska patientrelaterade data. I och med denna viktiga order säkerställer Ortivirus en stark marknadsposition på den norska marknaden.

Våra nordamerikanska bolag har fortsatt sin övergripande integration och utnyttjande av synergieffekter, genom samordning av företagsledning, marknadsföring, ekonomi och utveckling.

Summerat kan sägas att 2005 var ett konsolideringsår för Ortivirus där ett flertal nödvändiga aktiviteter genomförts som har haft en direkt påverkan på resultatet. Vi har nu lagt grunden för en framtida stark och lönsam tillväxt.

Glädjande är att den underliggande verksamheten 2005, trots bortfallet av licensintäkterna från Philips, omsättningsmässigt ökade avsevärt.

#### **FOKUS PÅ EUROPA OCH NORDAMERIKA**

För Ortivus gäller nu fokusering på snabb organisk tillväxt, både genom att växa på redan etablerade marknader i Norden, Tyskland, Storbritannien och Nordamerika och en utökad internationalisering genom uppbyggnad av nya distributionskanaler på utvalda marknader i övriga Europa. Resultat av dessa aktiviteter förväntas under andra hälften av 2006.

I kombination med den organiska tillväxten ska expansionen fortsätta genom lämpliga kompletteringsförvärv som bidrar till att stärka och utöka Ortivus totala produkt erbjudande till kund.

I Storbritannien har Ortivus numera över 400 ambulanser utrustade med MobiMed – såväl rena telemedicinska lösningar som fullt integrerade IT-lösningar innehållande exempelvis elektroniska patientjournaler. Det är framför allt den senare delen som är avgörande för Ortivus eventuella framgångar i den pågående upphandlingen av övergripande IT-stöd till ett stort antal ambulanser inom ramen för det nationella programmet för IT inom hälso- och sjukvård, "Connecting for Health". Beslut om tilldelning är kraftigt försenat men förväntas tillkännages under 2006.

I Nordamerika kommer satsningen inom området Emergency Services att intensifieras. Ortivus är redan idag marknadsledande inom faktureringsystem för den amerikanska ambulanssjukvården. Framförallt i Kanada ser vi stora möjligheter att sälja vårt MobiMed-system. Från denna marknadsplattform kan sedan övriga delar i portföljen stegvis slussas ut i den takt marknaden mognar.

Genom ovanstående aktiviteter räknar jag med att uppställda mål på organisk tillväxt kan uppnås. Utöver detta ska koncernen växa genom förvärv av företag som



kompletterar de applikationsområden som bolaget nu fokuserar sin verksamhet på.

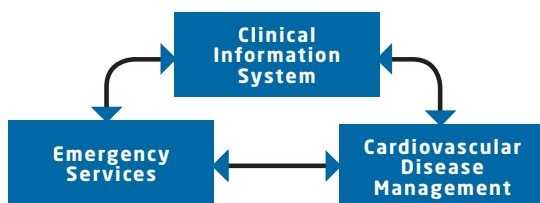
Genom den tydligare fokusering av verksamheten som nu sker kommer vi att från och med 2006 endast redovisa ett verksamhetsområde: Emergency & Patient Management.

Med den övergripande förändring som initierades under 2005 och som fortsätter under 2006 har Ortivus lagt grunden för att i framtiden visa en stark tillväxt och lönsam utveckling.

Danderyd i februari 2006

**MIKAEL STRINDLUND**  
VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

# Vision, affärsidé, mål och strategier



## VISION

Ortivus vision är att vara kundens förstahandsval som leverantör av integrerade informations- och beslutsstödsystem inom verksamhetsområdet Emergency & Patient Management.

## AFFÄRSIDÉ

Ortivus är ett Healthcare IT-företag som utvecklar och marknadsför kompletta informations- och beslutsstödsystem till sjukvård, ambulanssjukvård, polis och räddningstjänst i Europa och Nordamerika.

Ortivus verksamhetsområde omfattar tre applikationsområden:

- > Emergency Services
- > Cardiovascular Disease Management
- > Clinical Information Systems

Inom Emergency Services erbjuder Ortivus sina kunder systemlösningar som effektiviserar processer och ger kliniskt och administrativt stöd inom akutsjukvård, polis och räddningstjänst. En smidig samordning av

informationsflödet mellan alla inblandade parter; larmcentral, ambulans, sjukhus, brandkår och polis, hjälper varje dag till att rädda liv.

Inom applikationsområdet *Cardiovascular Disease Management* (f d Kardiologi) utvecklar och marknadsför Ortivus system för kardiologisk patientövervakning. Vi erbjuder specialiserade och flexibla lösningar som stödjer vårdpersonalens dagliga arbete och komplexa beslut. Samtidigt bidrar lösningarna till ökad bekvämlighet för patienten.

Det tredje applikationsområdet *Clinical Information Systems* tillkom i och med förvärvet av Medos AG i Tyskland. Inom specialistområden som radiologi och patologi marknadsför bolaget IT-applikationer som stödjer och utvecklar arbetsprocesser. Dessutom ges en översikt och analys av diagnostiska bilder, samt tillgång till digitalt lagrade patientdata och elektroniska journaler. Under 2005 har detta område redovisats under rörelsegrenen Emergency Services.

## OPERATIVA OCH FINANSIELLA MÅL 2006

- > etablera försäljningskanaler på ledande europeiska marknader som Frankrike, Spanien och Holland
- > implementera ett gemensamt varumärke inom Ortivuskoncernen

## Ortivus historia

**1985** grundas Ortivus för att utveckla, tillverka och marknadsföra ett unikt system för övervakning av patienter med ischemisk hjärtsjukdom - MIDA (Myocardial Ischemia Dynamic Analysis). Inledande utveckling sker i samarbete med Stiftelsen Medicin & Teknik på Chalmers i Göteborg.

**1987-1991** testas och utvärderas kliniska prototyper av MIDA bland annat på Karolinska sjukhuset och Sahlgrenska sjukhuset.

**1992** lanseras den första kommersiella versionen av MIDA-Coronet på den svenska marknaden. Ett flertal kunder väljer detta

system som får ett starkt fäste i Sverige.

**1994** tecknas ett OEM-avtal (Original Equipment Manufacturer) med Hewlett-Packard (senare Philips Medical Systems) kring MIDA. Ortivus förvärvar Svenska Telemedicin System AB i Göteborg som utvecklar och marknadsför

olika telemedicinlösningar, bland annat MobiMed.

**1995** introduceras MobiMed i full kommersiell skala på den svenska marknaden.

**1997** noteras Ortivus på Stockholmsbörsens O-lista. Ortivus US bildas för att hantera verksam-

heten på den amerikanska marknaden.

**1998** lanseras MobiMed PWS-1000, troligen världens första kompletta bärbara telemedicinterminal för pre-hospital bruk. Ortivus UK bildas för att hantera introduktionen av MobiMed på den brittiska marknaden.

- › utnyttja kanalsynergierna för befintliga produkter mellan Ortivus olika bolag
- › uppnå en väsentlig resultatförbättring jämfört med 2005

### 2007–2008

- › utvärdera ytterligare företagsförvärv inom definierade applikationsområden
- › etablera OEM-relationer med internationella aktörer
- › säkerställa rörelseresultat på 12–15 procent mot slutet av perioden
- › uppnå minst 15 procent organisk tillväxt per år

## STRATEGI

### Övergripande

Under 2005 fastställdes en treårsplan som beskriver en tydlig tillväxtstrategi för bolaget.

Ortivus ska använda sitt processkunnande inom definierade applikationsområden i kombination med klinisk kunskap och ledande teknologi för att skapa ett unikt och djupt specialiserat kunderbjudande.

Ansträngda budgetar inom räddningstjänst och sjukvård, krav på effektivisering, en åldrande befolkning med högre vårdbehov, samt mer informationstung specialistvård, är tydliga trender som stödjer Ortivus framtida strategi.

### Marknadsstrategi

Ortivus ska använda möjliga kanalsynergier mellan Ortivusbolagen, bredda kunderbjudandet med hjälp av tredjepartsprodukter, samt expandera internationellt med hjälp av distributörer i framförallt Europa och Nordamerika.

En lönsam tillväxt för koncernen ska säkerställas genom stark organisk tillväxt med befintliga produkter på existerande marknader, men även genom kompletterande företagsförvärv.

Försäljningen ska ske via egna säljbolag i Sverige, Danmark, Tyskland, Storbritannien, USA och Kanada. I övriga utvalda länder ska försäljningen ske via partners.

Ortivus kunderbjudande ska kompletteras med en eftermarknad av produkter och tjänster, såsom mjukvaruuppdateringar, servicekontrakt, konsultation och utbildning.

### Produktstrategi

Ortivus produkter ska utvecklas i nära samarbete med slutanvändare och kännetecknas av användarvänlighet.

Lösningarna bygger på befintliga standarder och erbjuder öppna gränssnitt för att möjliggöra integration med andra leverantörers produkter samt kundernas befintliga system. Produkterna är uppbyggda av moduler och kan därför erbjudas OEM-partners. Samtliga produkter uppfyller gällande myndighets- och kvalitetskrav.

**2001** förvärvas det amerikanska bolaget Sweet Computer Services Inc. i USA, vilket ger Ortivus en stark marknadsposition inom administrativa system för ambulanssjukvård. Som första företag i världen kan Ortivus presentera en medicinteknisk produkt med integrerad Bluetooth teknik – MobiMed 300.

**2003** förvärvas kanadensiska AVeL-TECH. Detta gör att produktportföljen kompletteras med bland annat positionerings- och utalarmeringssystem för räddningstjänst.

**2004** övergår samarbetsavtalet med Philips till att bli icke-exklusivt. Piloten till ett nytt övervaknings-

system för hjärtintensivavdelningar, CoroNet installeras hos testkund.

**2005** lanseras CoroNet i Sverige, vilket resulterar i beställningar från bland annat Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Karolinska Universitetssjukhuset. Drygt 100 norska ambulanser i en

och samma region utrustas med MobiMed. Ortivus UK är starkt engagerat i upphandlingarna kring det nationella IT-programmet Connecting for Health och Ortivus nordamerikanska bolag stärker sin position inom Emergency Services.

**1 maj 2005** förvärvas Medos AG i Tyskland. Detta innebär såväl en breddning och förstärkning av produkterbjudandet inom Healthcare IT som en etablering på den viktiga tyska marknaden.

SJUKVÅRD I FÖRÄNDRING

# Ökat behov av samordning och standardisering

*Marknaden karakteriseras av en pågående stark konsolidering som skapar utrymme för strategiska partnerskap. Ortivus kompetens och flexibilitet gör företaget till en viktig sådan strategisk partner i större och bredare upphandlingar. Ortivus agerar också som huvudpart i mer riktade upphandlingar.*

Sjuk- och hälsovården i många länder är inne i en kraftfull förändringsfas. En större efterfrågan på kvalitativ vård kopplad till en åldrande befolkning innebär att kostnaderna förväntas öka kraftigt. Förändringen i samhällets ålderssammansättning innebär också att en brist på personal kan förutses. Redan idag brottas sjukvården med finansieringsproblem varför kraven på produktivitet och kostnadseffektivitet ständigt skärps.

Behoven ökar också gällande metoder och arbetssätt som syftar till att ställa tidig, korrekt diagnos, samt ge snabb och riktig behandling på rätt vårdnivå. Dessutom eftersträvas kortare vårdtider, bättre verksamhetsuppföljning och kvalitetssäkring, samt en effektivare administration. Slutligen överförs delar av vården från dagens traditionella och dyrbara vårdplatser till enklare vårdinrättningar eller till hemmet.

Insikten om att det krävs bättre metoder inom vården för att undvika misstag, säkra kvalitet och förbättra dokumentationen ökar generellt. Likaså att olika IT-lösningar, till exempel gemensam elektronisk patientjournal och elektronisk recepthantering, är viktiga redskap i denna strävan. De ger användaren tillgång till rätt och relevant information vid rätt tidpunkt och kan även varna för exempelvis olämpliga kombinationer av läkemedel.

En ökad användning av olika IT-lösningar förespråkas därför från många håll. Processen drivs inte enbart av industrin utan i än högre grad av nationella och internationella samordningsorgan, myndigheter och politiker. Huvudproblemet är inte en brist på IT-lösningar utan snarare saknas en samordning av lösningarna. Sjukvården har heller inte till fullo dragit nytta av de möjligheter till effektivisering och ökad

servicenivå som idag borde kunna erbjudas då det gäller samverkan med patienter och anhöriga kring till exempel bokningar, information, uppföljning och receptförskrivning.

Bristen på standardisering har bidragit till problemen. Detta gäller på alla nivåer ifrån teknik till nomenklatur och terminologi. Det krävs också ett nytänkande kring hur vården ska bedrivas, samt förändringar i sedan länge etablerade makt- och ansvarsstrukturer.

En förändring pågår dock. Ökade krav från myndigheter, nationellt och internationellt, har resulterat i olika standardiserade gränssnitt, som HL7, DICOM, SNOMED CT och IHE, vilka vinner terräng betydligt snabbare än tidigare. Processen förstärks av de krav som ställs i samband med olika upphandlingar och integrationsprojekt, som till exempel "Connecting for Health" i Storbritannien, eller det planerade enhetliga intelligenta patientkortet i Tyskland.

## UTVECKLING INOM PRE-HOSPITAL VÅRD

En ambulansorganisation har två huvuduppgifter att fylla: Dels ska den vara en effektiv och välfungerande transportorganisation, dels ska den initiera en kvalificerad medicinsk vårdprocess. Med produkter och lösningar för fordonsdirigering, positionering samt kommunikation, säkerställs att rätt fordon med rätt utrustning finns på rätt plats. System för dokumentation och verksamhetsuppföljning möjliggör också full kontroll på fordonsflottan, analys och utveckling av verksamheten samt korrekt debitering för utförda tjänster.

För att kunna erbjuda kvalificerad vård krävs produkter och lösningar som underlättar och stödjer personalens arbete, höjer den medicinska kvaliteten, kvalitetssäkrar verksamheten, reducerar kostnader, samt bidrar till ett förbättrat totalt vårdresultat. Allt med målsättning att rädda liv.

Under hela uppdraget ska data från och till ambulansen integreras med information från övriga aktörer i vårdkedjan ända in till sjukhuset.

Mognaden för integrerade lösningar skiljer sig mellan olika länder. Generellt ligger Europa, framförallt de nordiska länderna, långt framme. I Nordamerika liknar Kanada i många avseenden Europa medan USA, bland annat beroende på tradition och ersättningsystem, många gånger saknar samarbeten över organisationsgränserna mellan ambulans och sjukhus.

#### UTVECKLING INOM KARDIOLOGI

Hjärt- och kärlsjukdomar är den vanligaste dödsorsaken i västvärlden och står idag för cirka hälften av alla dödsfall. Bara i USA dör nästan en miljon människor varje år i hjärt- och kärlsjukdomar. I Sverige söker årligen 150 000 personer vård för akut bröstsmärta. Cirka två procent av befolkningen i västvärlden beräknas lida av kronisk hjärtsvikt och den relativa andelen av befolkningen ökar.

Omkring 70 procent av de patienter som läggs in på sjukhus för akut bröstsmärta uppvisar emellertid ingen hjärtinfarkt. Detta medför höga och onödiga kostnader eftersom en vårdplats på en hjärtintensivavdelning beräknas kosta minst 15 000 kronor per dygn. Samtidigt skickas patienter med hjärtinfarkt hem utan att infarkten upptäckts och utan att få den vård de behöver.

En tidig och korrekt diagnos leder därför till bättre kvalitet i vården, ökad effektivitet och därmed kortare vårdtider. Nya och förbättrade verktyg och metoder underlättar sjukvårdens processer och leder framförallt till minskat lidande för drabbade människor.

Kliniska bilder i olika former är en allt viktigare källa för beslutsstöd inom kardiologi. För Ortivus, med verksamhet inom såväl traditionell kardiologisk övervakning som bildhantering, innebär detta nya och intressanta möjligheter.

#### INTEGRATION GER EFFEKTIVARE VÅRDKEDJA

Process- och effektivitetstänkande präglar alltmer akut-sjukvården och olika specialistområden. Gemensamt för flera av dessa områden är att de i stor utsträckning

bygger på bildhantering samt kommunikation och integration med andra verksamheter och system. För att uppnå en effektiv vårdkedja är det därför ytterst viktigt att onödiga fördröjningar undviks i samband med att de ingående tjänsterna utnyttjas.

Genom förvärvet av Medos har Ortivus fått en plattform för att erbjuda produkter, tjänster och lösningar till olika specialistområden. Medos erbjuder idag kliniklösningar inom bland annat radiologi, patologi och nukleärmedicin utgående från egna integrerbara komponenter. Exempel på komponenter är bildarbetsplatser, PACS (Picture Archive and Communications Systems) och elektroniska journalsystem. Dessa utnyttjas, och är anpassade till, standardiserade gränssnitt såsom DICOM, HL7 och IHE.

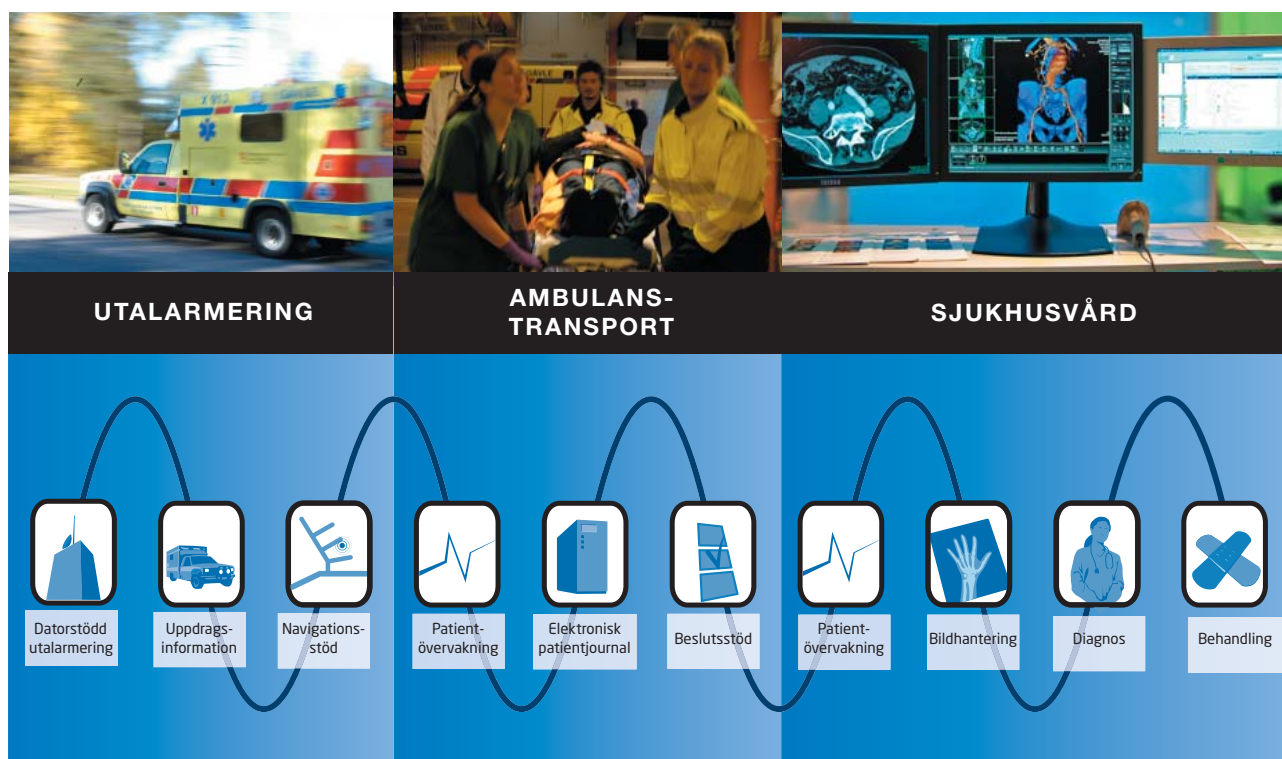
#### KONSOLIDERING ÖKAR BEHOV AV STRATEGISKA PARTNERSKAP

Marknaden består av ett fåtal globala aktörer, några medelstora och delvis internationella företag, samt ett antal små, lokala spelare. Marknaden karakteriseras av en pågående stark konsolidering. Detta gäller såväl inom den mer traditionella medicintekniken som inom den IT-relaterade delen.

Drivkrafterna är flera, bland annat effektivisering, men också en ökad efterfrågan från kunderna på större totala åtaganden från leverantörerna. Sättet att bemöta detta är antingen att vara tillräckligt heltäckande på egen hand eller genom allianser med andra. På samma sätt eftersträvar beställarna synergier, förenklad samordning, samt geografisk enhetlighet, för att därigenom skapa ökad prispress.

Ortivus kompetens och flexibilitet gör företaget till en viktig partner i större och bredare upphandlingar, men även direkt som huvudpart i mer riktade upphandlingar.

# Integrerade lösningar stödjer sjukvårdens processer



*Ortivirus produkter stödjer och effektiviserar kundernas processer. Med patienten, vårdgivaren och verksamheten i fokus utvecklar och marknadsför Ortivirus produkter som bidrar till bättre vård och en effektivare verksamhet.*

## UTALARMERING

Vid larm till en utalarmningscentral tillhandahåller Ortivirus IT-stöd till ambulans, räddningstjänst och polis för larmmottagning, fordonsdirigering, uppdragsöverföring samt navigations- och kartstöd. Under och efter uppdraget tillhandahålls dessutom verktyg för dokumentation och kvalitetssäkring. Ortivirus produkt-sortiment innefattar:

**Sweet EMS-produkter:** Fakturering, utalarming, fordonsnavigering och uppdragsdokumentation för ambulansorganisationer.

**AVeL-TECH-produkter:** Informationssystem och lösningar till polis och räddningstjänst för utalarming, fordonsdirigering, positionering, kartstöd och dokumentation.

## AMBULANSTRANSPORT

I samband med ett uppdrag får ambulanssjukvårdaren hjälp att göra en mer kvalificerad och korrekt vårdinsats genom ett bättre beslutsunderlag. Samtidigt möjliggörs en integrering av ambulanssjukvården i den övergripande vårdprocessen. Redan under färd till

patient överförs all relevant information om patienten mellan ambulans och sjukhus. Vid upphämtning och under färd erbjuds övervakning av patientens vitala funktioner, kliniskt beslutsstöd, telemedicinsk konsultation och vårddokumentation. Ortivus lösningar erbjuder också verksamhetsanalys och uppföljning. Produktportföljen går under benämningen:

**MobiMed:** Processororienterat telemedicin- och informationssystem för ambulans- och annan pre-hospital verksamhet. MobiMed möjliggör övervakning av vitaldata, dokumentation, beslutsstöd samt realtids-kommunikation. Integration med sjukhussystem, såsom elektronisk patientjournal och kliniska system, samt verktyg för verksamhetsuppföljning och analys kompletterar produkterbjudandet.

### **SJUKHUSVÅRD**

Ortivus utvecklar kliniska patientinformationssystem, främst inom kardiologi och radiologi. Inom kardiologi bidrar lösningarna till ökad klinisk precision, bättre beslutsunderlag och flexibilitet vid såväl övervakning som behandling av hjärtpatienter. Radiologisystemen effektiviserar och förstärker avdelningens arbetsprocess genom att integrera och samordna all relevant information kring en patient i ett och samma system. Dessutom tillhandahålls verktyg för bildanalys, dokumentation och rapportering. Ortivus produktportfölj omfattar:

**CoroNet:** Övervakningssystem för hjärtintensivvård bestående av såväl övervakning vid sängplats som centralövervakning och arbetsstation för mer detaljerad analys. Bluetooth-teknik möjliggör en flexibel lösning där patienten kan röra sig fritt när så önskas. I CoroNet ingår Ortivus patenterade och unika MIDA teknologi för analys av ischemi. I produktsortimentet ingår även SmartLead, en nyutvecklad EKG-kabel som både förenklar personalens handhavande och förhöjer patientens komfort.

**Medos PACS** (Picture Archive and Communications System): Ett generellt bildlagrings- och bildhanteringssystem baserat på aktuella och vedertagna standards. Systemet underlättar radiologens granskning, analys och arkivering av bilder från olika källor, samt kommunikation och samverkan med system från andra leverantörer.

**Medos MIS** (Medical Information System): Processororienterade mjukvarulösningar som stödjer arbetsflödet och processerna inom exempelvis radiologiavdelningen. Lösningarna kopplar samman information från olika källor i ett "Multimedia Electronic Patient Record" för att ge en heltäckande bild av patienten och ett tillförlitligt beslutsunderlag.

## EMERGENCY SERVICES

# Stödjer behovet av samordnad kommunikation

*Ortivus lösningar inom applikationsområdet "Emergency Services" ger IT-stöd för hela insatskedjan: Från utalarmering till integrerade lösningar mot sjukhus.*

Ortivus tillhandahåller kompletta system för effektiv fordons- och uppdragshantering, mobil datakommunikation, digitala patientjournaler, diagnos och klinisk behandling av patienter samt verksamhetsuppföljning. Ortivus systemlösningar och produkter för Emergency Services är utvecklade för att motsvara de krav och trender som idag präglar området, exempelvis:

- ökande krav på samordning
- införande av digitala patientjournaler
- ökande krav på integrerade system
- ökande krav på mobil datakommunikation

## SAMORDNING

Ett flertal händelser under senare år har tydligt belyst behovet av en samordnad kommunikation mellan olika aktörer i en räddningsinsats. Samordning krävs såväl vid utalarmering och fordonsdirigering, som vid kommunikation på olycksplats och under exempelvis en ambulanstransport. Introduktionen av det "blåljus-orienterade" mobila nätet Tetra i ett flertal europeiska länder är ett exempel på denna strävan efter ökad samordning. Ortivus utformar sina produkter utifrån dessa behov och har exempelvis en omfattande installation i Storbritannien som använder Tetra.

## DIGITALA PATIENTJOURNALER

Genom att dokumentera genomförda insatser och observationer direkt i ambulansen skapas ett digitalt och lättillgängligt underlag för såväl medicinsk som administrativ uppföljning. Ortivus elektroniska journal-system, som är centralt lagrat och därmed tillgängligt i alla steg i vårdkedjan, bidrar till en effektivisering och kvalitetssäkring av dagens sjukvård.

## INTEGRERADE SYSTEM

Kunderna efterfrågar i allt större omfattning system som löser informationsbehovet genom hela insatskedjan och att olika delsystem kommunicerar med varandra. Produkterna måste vara lätta att integrera med andra system via öppna och standardiserade gränssnitt, exempelvis HL7-protokollet. Ortivus mål är att, med egna produkter eller via gränssnitt och kopplingar till tredjepartslösningar, kunna leverera ett komplett system för pre-hospital sjukvård, anpassat till kundens behov och önskemål.

## MOBIL DATAKOMMUNIKATION

För att säkerställa en snabb insats på plats och omedelbart kunna påbörja en behandling krävs ett integrerat system som ger ambulanspersonalen tillgång till all relevant information om uppdraget som patientdata, destination och färdväg. Data ska kunna överföras kontinuerligt och driftsäkert mellan räddningsfordon och sjukhus eller larmcentral via olika kommunikationssystem som Mobitex, GSM, GPRS eller 3G – även när bandbredden eller den geografiska täckningen är begränsad.

För att möjliggöra en korrekt debitering av utförda tjänster i räddningsfordon har dessutom behovet av att dokumentera insatserna ökat i många länder. Ortivus nordamerikanska produktportfölj erbjuder räddningsorganisationer ett effektivt stöd för de administrativa processerna.

Ortivus kunskaper inom datakommunikation kopplat med kunskap om kliniska och administrativa processer ger en unik konkurrensfördel.

## SÄLJKANALER

Ortivus försäljningsaktiviteter inom Emergency Services-området inriktas primärt på marknader i Europa och Nordamerika med helägda sälj- och servicebolag i Sverige, Danmark, Tyskland, Storbritannien, USA och Kanada. I Finland, Norge och Italien sker försäljningen via partners.

## CASE HEREFORD &amp; WORCESTER AMBULANCE SERVICES

**MobiMed ökar kvaliteten i ambulansvården**

Det tar bara några minuter efter att larmet kommit in till larmcentralen tills information finns tillgänglig på bildskärmen i MobiMed-enheten i närmaste ambulans.

Hereford & Worcester Ambulance Services NHS Trust, med cirka 40 ambulanser och 60 000 patienter per år, har deltagit i utvecklingen av patientjournalssystemet i MobiMed. I januari 2006 rullades systemet ut i full skala. Ambulanspersonalen har tillgång till relevant information och de kan hela tiden kommunicera med specialister på sjukhuset. Den elektroniska patientjour-

nalen uppdateras direkt i datorn på väg in till sjukhuset.

– Det nya systemet innebär fantastiska förbättringar i vården av våra patienter, säger Dominic Robertson, chef för ambulansenheten. Dessutom får vi en effektivare administration och säkrare dokumentation genom digitala patientjournaler. Vi får bättre kontroll över hela vårdkedjan och utvecklar våra rutiner hela tiden.

Dominic Robertson,  
Chef för ambulansenheten,  
Hereford & Worcester Ambulance  
Services

Säljprocessen kännetecknas av en stor andel offentliga upphandlingar, strikta krav på produktcertifiering, långa säljcykler, behov av kunskap inom kliniska och administrativa processer samt modern IT- och data-kommunikation. Ortivus kunder inom Emergency Services utgörs huvudsakligen av offentligt och privat ägda ambulansorganisationer och sjukhus i Europa och Nordamerika. I Nordamerika adresseras även polis och räddningstjänst.

Idag erbjuds den Nordamerikanska marknaden i huvudsak produkter utvecklade av Ortivus bolag i USA och Kanada. I Europa säljs främst produkter utvecklade av de europeiska bolagen. För närvarande sker en utvärdering av en korsvis lansering av vissa produkter på respektive marknad.

## **MARKNADER**

### **Nordamerika**

USA är den enskilt största marknaden i världen för produkter inom området ambulanssjukvård. Ortivus produkt Sweet Billing är det marknadsledande faktureringsystemet för ambulanssjukvården i USA.

I Kanada sker utveckling och marknadsföring av olika applikationer för polis och räddningstjänst. Marknaden för MobiMed-produkterna i Kanada anses vara god.

### **Storbritannien**

Storbritannien har Ortivus enskilt största installerade bas av MobiMed-system med cirka 400 ambulanser och 25 procent av ambulansorganisationerna som kunder. För närvarande pågår upphandlingen i det stora nationella IT-projektet "Connecting for Health" som innebär att varje patient ska ha en egen patientjournal åtkomlig från alla sjukhus och vårdinrättningar över hela landet, även med tillgång direkt i ambulansen.

### **Tyskland**

Säljbolaget i Tyskland har inlett en marknads lansering av MobiMed. För närvarande sker en förstärkning av försäljnings- och supportorganisationen. En första referensinstallation väntas under andra halvåret av 2006. I dagsläget är det ännu för tidigt att göra några uppskattningar av den tyska marknadens potentiella storlek.

### **Norden**

Under 2005 befäste Ortivus sin redan starka position för MobiMed i Sverige. Produkterna används förutom i ambulanser även i helikoptrar och på båtar. Exempelvis används MobiMed på Ostindiefararen Göteborg som övervaknings- och kommunikationssystem på dess seglats till Kina. Ortivus enskilt största order erhöles för MobiMed i sjukhusregionen Helse Midt i Norge med över 100 ambulanser, samt ett antal räddningsbåtar.

### **Italien**

Under året har Ortivus installerat MobiMed-system för sjukhusen i Pienza och Massa. Försäljningspotentialen i Italien bedöms som fortsatt god.

### **Kina**

Försäljningsframgångarna på den kinesiska marknaden har ej uppfyllt förväntningarna varför beslut har tagits att ej aktivt bearbeta marknaden under 2006.

## **ÖVRIGA AKTÖRER PÅ EMERGENCY SERVICES-MARKNADEN**

På flera av Ortivus marknader för Emergency Services-produkter är Ortivus huvudkonkurrenter större internationella företag som erbjuder defibrillatorer, samt i viss utsträckning system för elektronisk patientjournal, informationshantering, fakturering, utalarming och fordonsdirigering. Marknadsledande inom defibrillatorer är amerikanska Medtronic och Zoll. Det finns ytterligare ett antal aktörer som har regional eller begränsad internationell verksamhet.

## CASE NORTHSTAR EMS



### Effektivt IT-stöd bidrar till NorthStars framgång

*NorthStar EMS har vuxit snabbt sedan starten 1992. Företaget sköter akutsjukvård och sjuktransporter i Alabama, USA, och tar varje år hand om mer än 50 000 patienter i 75 välutrustade ambulanser. Nära kundrelationer och högt kvalificerade medarbetare är hjärtat i verksamheten. NorthStar har använt Sweet EMS-produkter från Ortivus sedan starten. Den första produkten man köpte var faktureringsystemet Sweet-Billing.*

*– Produkterna har bidragit till NorthStars framgång och tillväxt, förklarar Jim Isbell, som är ansvarig för Information Systems. De är enkla att använda och Ortivus har utvecklat plattformen för att möta våra komplexa behov.*

*NorthStar är en de första kunder som arbetar med den nya versionen av utalarmeringssystemet Sweet-CAD (Computer Aided Dispatch). Nu står man i begrepp att också införa GoTrack, ett automatiskt fordonslokaliseringsprogram.*

*Jim Isbell ger ett råd till andra företag inom Emergency Services:*

*– Vi anser att det är viktigt att man inte bara ser till teknik och ekonomi när man står i begrepp att köpa ny teknik utan också ser till företaget och människorna bakom. Är de genuint intresserade av att lösa dina problem. Ställ frågor, begär svar och kräv resultat.*

*Jim Isbell, chef Information Systems,  
NorthStar EMS*

## CARDIOVASCULAR DISEASE MANAGEMENT

# Stark specialisering bäddar för framgång

*Genom att kombinera egen expertis inom kardiologi med ledande teknologi har Ortivus tillsammans med användare utvecklat ett nytt flexibelt, patientanpassat system för kardiologisk patientövervakning: CoroNet.*

I CoroNet ingår Ortivus patenterade MIDA-metod. Denna metod följer den syrebrist, så kallad ischemi, som uppstår i hjärtat i samband med hjärtinfarkt eller kärlkramp. MIDA-metoden är en internationellt erkänd metod som idag används av hundratals sjukhus i olika länder.

Genom att länka samman CoroNet med ambulanssystemet MobiMed kan den kliniska information som krävs för att ställa en säker diagnos genereras direkt i ambulansen och kontinuerligt överförs till och från sjukhuset. Härigenom säkerställs en obruten informationskedja från den första kontakten med patienten tills att patienten skrivs ut från sjukhuset.

Förutom de krav på samordning och fullt integrerbara systemlösningar som allmänt präglar sjukvården, så märks följande trender inom kardiologi:

- fler patienter med diffusa hjärtbesvär
- ökande krav på ergonomi och användarvänlighet
- ökande krav på mobilitet

Ortivus system medverkar till att effektivare och säkrare diagnoser kan ställas i situationer där patienten har bröstsmärta. CoroNet bidrar här till att tidigt kunna utesluta eller bekräfta exempelvis en hjärtinfarkt så att sjukhuspersonalen snabbt kan ta beslut om bästa behandling.

## ANVÄNDARVÄNLIGHET

Ergonomiska, tydliga och användarvänliga produkter är en självklarhet för Ortivus. Arbetsmiljön där produkterna används karakteriseras av högt arbetstempo och stress. Misstag eller felaktigt underbyggda beslut kan medföra allvarliga konsekvenser för patienten. Ortivus lösningar underlättar sjukvårdarnas dagliga arbete och stödjer dem att fatta välunderbyggda beslut. Samtidigt erbjuds ett enkelt och praktiskt handhavande av pro-

dukterna. Ett exempel är den nya, patentsökta EKG-kabeln SmartLead som underlättar personalens arbete och reducerar risken för felkopplingar.

## MOBILITET

De ökande kraven på mobilitet avser såväl ökad rörlighet och flexibilitet för patienten som att relevant information ska finnas tillgänglig för beslutsfattaren vid rätt tillfälle.

Ortivus lösning för patientövervakning, CoroNet, innehåller bland annat en bärbar mätenhet som kan kombineras med elektrod kabeln SmartLead. CoroNet tillåter full rörlighet för patienten på avdelningen, samtidigt som all relevant klinisk patientdata kontinuerligt överförs via bluetooth-teknik till centrala övervakningsenheter, utan avbrott eller negativ påverkan på mätnoggrannheten.

Med CoroNet-systemet kan patienten även förflyttas mellan olika avdelningar utan att informationsflödet bryts. Eftersom lösningarna möjliggör integration med sjukhusets övriga informationssystem är den kliniska och patientspecifika informationen alltid tillgänglig för sjukhuspersonalen.

## MARKNADER

Under 2005 fokuserades marknadsföringen och försäljningen av CoroNet först på den svenska och senare på den finska marknaden. Stegvis kommer systemet att introduceras i bland annat Tyskland, Storbritannien, Norge och Danmark via egna dotterbolag eller partners.

I Tyskland förs långtgående diskussioner med potentiella kunder. En första referensanläggning förväntas under andra halvåret av 2006.

Användare av Ortivus tidigare utvecklade MIDA-baserade övervakningssystem är en viktig målgrupp under lanseringen. Under året har detta resulterat i beställningar från bland annat Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Karolinska Universitetssjukhuset.

## ÖVRIGA AKTÖRER INOM KARDIOLOGI

Marknaden för patientövervakningssystem domineras globalt av företag som Philips Medical Systems, Dräger

## CASE KAROLINSKA UNIVERSITETSSJUKHUSET

**CoroNet förenklar livet på hjärtkliniken**

*Patienter på Hjärtintensiven övervakas noga, dygnets alla timmar. Patientens hjärtrytm övervakas på en central monitor som utlöser larm om något inträffar med en patient, personalen kan agera omedelbart om något verkar alarmerande.*

*Ortivus nya CoroNet-system är utvecklat speciellt för hjärtsjukvården. Användning av trådlös bluetooth-teknik gör det möjligt för patienterna att vistas uppe och röra sig fritt på avdelningen. EKG-elektroderna kopplas till en trådlös sändare som skickar signalen direkt till de centrala monitorerna, oavsett om patienten ligger till sängs eller går omkring på avdelningen.*

*– Tvärtemot vad man tidigare trott är det viktigt att hjärtpatienter börjar röra på sig tidigt för att skynda på tillfrisknandet, berättar Stefan Agevall, som är överläkare och chef för Hjärtintensiven på Karolinska Universitetssjukhuset i Stockholm, vars hjärtkliniker har valt CoroNet.*

*– Nu ska vi undersöka om vårdtiderna kan minska. Vid en okomplicerad hjärtinfarkt kan det kanske räcka med tre dygn sjukhuset.*

*Stefan Agevall,  
chef för Hjärtintensiven på Karolinska  
Universitetssjukhuset i Stockholm*



Medical, GE Medical och Nihon Koden. Dessa företag erbjuder i första hand mer övergripande och generella övervakningssystem för sjukhusets samtliga övervakningsbehov, exempelvis intensivvård, operation, uppvak och även hjärtsjukvård. Ortivus specialisering på kardiologisk övervakning och sjukvård ger stora möjligheter

att uppnå en stark position inom denna nisch eftersom de speciella kraven här inte alltid uppfylls av de mer generella lösningarna. Samtidigt erbjuder Ortivus lösning möjligheter till samverkan med andra system.

## CLINICAL INFORMATION SYSTEMS

# System för kliniska processer

*Tillgång till all relevant information rörande en patient är en förutsättning för att kunna effektivisera patient- och vårdprocesser.*

Informationen som krävs för rätt beslut består bland annat av kliniska bilder, rapporter, utlåtanden, ljudfiler och video. Processerna varierar på olika avdelningar. Ortivus lösningar för att möta behoven består av Medos PACS (Picture Archive and Communications System) och Medos MIS (Medical Information System).

## MARKNADSTRENDER

Marknaden för systemlösningar och produkter inom Clinical Information Systems kännetecknas av:

- › krav på förståelse för kundens processer
- › ökande krav på integrerade system
- › ökande behov av skalbara lösningar

## Anpassning till kundens processer

Kunder har löst sina processer på varierande sätt, varför det är viktigt att förstå kundernas behov samt hjälpa dem att optimera sitt arbete. Produkterna måste kunna anpassas till kundens specifika process. Ortivus erbjuder processgenomgång samt konfigurerbara lösningar som lätt kan anpassas.

Kunderna kräver system som löser informationsbehovet i hela vårdkedjan och delsystem som kommu-

nicerar med varandra. Produkterna måste vara lätta att integrera med andra system genom öppna och standardiserade gränssnitt, exempelvis DICOM och HL7-protokollet. Ortivus strategi är att, med egna produkter samt tredjepartslösningar, leverera integrerbara kompletta system för sjukvården.

## Skalbara lösningar

En tydlig trend är att kliniker som traditionellt inte har utnyttjat IT-lösningar för sin bildbehandling eller patientjournalssystem nu ser ett behov av detta, dels som en effekt av det ökande behovet av effektivisering, dels för att de ingår i en större vårdkedja. Ortivus erbjuder lösningar som går att uppgradera vartefter behoven ökar.

## SÄLJKANALER

Ortivus försäljningsaktiviteter inom Clinical Information Systems har inriktas primärt på Tyskland och Danmark, inklusive Grönland, men nu utvärderas huruvida fler marknader kan bli aktuella för lansering.

## MARKNADER

Den generella Healthcare IT-marknaden beräknas växa med 10–15 procent årligen och de delar som kommer att växa starkast är PACS och elektroniska patientjournaler.

För mer information om området Clinical Information Systems, se Medos hemsida: [www.medos.de](http://www.medos.de)



*Medos integrerade lösning för radiologens arbetsstation.*

# Hög utbildningsnivå i ett växande internationellt företag

*Ortivirus växer och etablerar verksamheter i allt fler länder. Såväl internationalisering som integration av förvärvade företag ställer ökade krav på både ledning och medarbetare.*

I början av 2005 hade Ortivirus totalt 110 medarbetare i Sverige, Storbritannien, Kanada och USA. Vid utgången av året hade antalet ökat till 174, varav drygt 60 personer välkomnades till företaget i samband med förvärvet av det tyska bolaget Medos AG. Förstärkning har under året skett framförallt inom produktutveckling, försäljning och marknadsföring.

Ortivirus utvecklar och marknadsför avancerade produkter och lösningar, som spänner över många tillämpningsområden. Detta ställer stora krav på medarbetarnas kompetens och arbetsgruppernas sammansättning. Oavsett verksamhetsfunktion måste Ortivirus kompetensmässigt kunna hantera såväl bredd som djup. Företagets internationalisering ställer ökade krav på kunskaper inom framförallt marknadsföring och försäljning.

Ortivirus har redan idag medarbetare med en hög genomsnittlig utbildningsnivå: 48 procent har en universitetsexamen. Företaget strävar efter att vara konkurrenskraftigt på marknaden och erbjuda individuell vidareutveckling, en stimulerande arbetsmiljö samt attraktiva arbetsuppgifter och villkor.

## ANSVAR OCH ÖPPENHET

I arbetsmiljön ingår inte bara lokaler och utrustning utan också arbetets organisation och innehåll, möjlighet till kontakt, samarbete, inflytande och personlig utveckling. Hög kvalitet ska präglade Ortivirus över-

gripande verksamhet inom alla dessa områden. Koncernledningen har ansvar för att prioritera arbetsmiljöfrågor. Företaget har en arbetsmiljöpolicy, som även inkluderar en jämställdhetspolicy.

Hittills har Ortivirus policyarbete drivits lokalt. Under året har ett arbete påbörjats med att ta fram koncernövergripande policies för olika områden, exempelvis arbetsmiljö och information.

Ortivirus lägger stor vikt vid individens eget ansvar och befogenhet: medarbetarna förväntas ta ansvar, inte bara för det egna arbetet utan även för företagets bästa. Ett öppet klimat ska råda där alla anställda ska uppmuntras att säga sin mening.

## VÅR VÄRDEGRUND

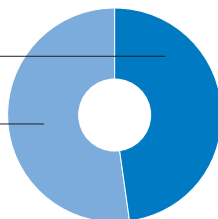
Fyra nyckelord ska präglade det dagliga arbetet på Ortivirus:

- Uppmuntran. Hos oss råder en öppen, rak och ärlig kommunikation där alla uppmuntrar varandra. Individerna lyfts fram och de enskilda arbetsinsatserna uppmärksammas.
- Ansvar. Alla medarbetare tar ansvar för såväl sitt eget som arbetskamraternas arbete. Den som ser möjligheter eller svårigheter kommunicerar sina iakttagelser.
- Delaktighet. Samarbete och kommunikation inom bolaget är avgörande för ett effektivt och framgångsrikt företag. Stor vikt läggs vid att skapa laganda och vi-känsla.
- Engagemang. Ortivirus verksamhet bidrar till att rädda liv och öka människors livskvalitet. Stoltheten över detta skapar ett engagemang, vilket i sin tur gör att vi trivs och har roligt på vår arbetsplats.

### Utbildning

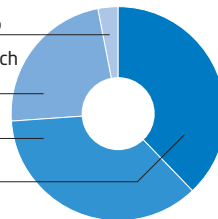
Universitetsexamen 48%

Annan utbildning 52%



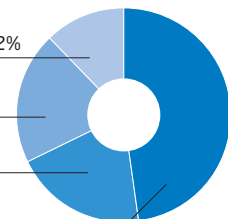
### Geografisk indelning

Storbritannien 3%  
Norden (Sverige och Danmark) 23%  
Tyskland 36%  
Nordamerika 38%



### Indelning efter funktion

Ekonomi och administration 12%  
Support och service 20%  
Försäljning och marknad 20%  
Utveckling och produktion 48%



# Mot en marknadsdriven utveckling

*Under 2005 har ytterligare ett antal steg tagits för att lägga grunden för en branschledande och tydligt processororienterad utveckling.*

För att säkerställa en fortsatt optimerad och konkurrenskraftig utvecklingsprocess har Ortivus identifierat ett antal strategier för sin produktutveckling:

- > en tydligt marknadsdriven utveckling
- > lösningar som erbjuder öppna IT-gränssnitt mot existerande kundapplikationer
- > modulariserings- och plattformsstrategi
- > tydlig projektstyrning och uppföljning

Under det gångna året intensifierades arbetet med att förverkliga dessa strategier, parallellt med produktutvecklingsarbete och frisläppning av nya produkter.

## MARKNADSDRIVEN UTVECKLING

Ortivus befinner sig i ett förändringsarbete och går från en teknikstyrd till en tydligt marknadsstyrd utvecklingsprocess. Produktchefernas viktigaste styrmedel är den långsiktiga produktutvecklingsplanen som initierades under 2005. Planen är uppdelad på produktområde och specificerar bland annat innehåll, tidsramar, interna synergimål och tidpunkter för marknads lanseringar.

## ÖPPNA GRÄNSSNITT

En av de viktigaste framgångsfaktorerna för Ortivus är integration med andra leverantörers produkter eller existerande lösningar hos kund. Ortivus strategi innebär att alla produkter ska ha öppna gränssnitt och stödja de vanligaste kommunikationsstandarderna. För att ligga i framkant av detta arbete är Ortivus mycket aktivt i standardiseringsarbetet inom bland annat HL7 och DICOM. Genom förvärvet av Medos har kompetensen ytterligare höjts inom detta område.

## MODULARISERINGS- OCH PLATTFORMSTRATEGI

Ortivus plattformsstrategi innebär att i möjligaste mån utnyttja standardplattformar och där det är lämpligt utnyttja gemensamma komponenter. Ett antal ge-

mensamma hårdvaru- och mjukvarukomponenter har tagits fram under 2005 som bidrar såväl till en obruten vårdkedja som till ett väsentligt bättre utnyttjande av utvecklingsresurserna. Inom ramen för en standardisering har ett antal tidigare egenutvecklade komponenter bytts ut mot standardkomponenter.

Arbetet fortgår med att få en tydligare modularisering av produkterbjudandet: Ortivus ska erbjuda sina kunder ett modulariserat system som framtidssäkrar deras investering. Internt skapas härigenom bättre utnyttjande av synergifördelar.

## PROJEKTSTYRNING OCH UPPFÖLJNING

Under 2005 implementerades ett antal övergripande projektstyrnings- och uppföljningsverktyg för att förenkla prioriteringen och resurshanteringen, med målsättningen att skapa en tydligare fokusering internt.

Flera produkt- och processförbättringar initierades som kommer att fortsätta under många år. Ytterligare aktiviteter är identifierade för att ge Ortivus förutsättningar för en stark tillväxt.

*Patientövervakningssystemet CoroNet har utvecklats i nära samarbete med kardiologer.*



# Processororienterat arbetssätt allt viktigare

*För att säkerställa kvaliteten på samtliga produktgrupper har koncernens olika bolag kvalitetsledningssystem som är anpassade efter respektive behov.*

På huvudkontoret i Sverige utvecklas och tillverkas medicintekniska produkter för hjärtövervakning. Detta är produkter med en hög riskklassificering enligt EUs medicintekniska produkt direktiv, MDD. Ortivus har valt att använda ett fullständigt kvalitetssystem enligt ISO 13485:2003 för att uppfylla bilaga II i MDD och därmed kunna marknadsföra produkterna. Ortivus har också gjort anpassningar av kvalitetsledningssystemet för att möta de nordamerikanska direktiven och lagarna, CMDCAS (Kanada) och QSR (USA).

Det tyska dotterbolaget Medos genomför under 2006 ett övergripande kvalitetsdokumentationsprojekt med målsättningen att på ett tidigt stadium säkerställa framtida krav från kunder, partners, myndigheter och övriga intressenter beträffande kvalitetsdokumentation.

Att använda sig av ett kvalitetssystem enligt ISO 13485:2003 innebär bland annat att ett processororienterat arbetssätt ska genomsyra hela verksamheten. Inom ramen för kvalitetsarbetet implementeras för närvarande olika processinriktade mätetal, så kallade "scorecards", för att systematiskt utvärdera kvalitetsaspekter som leveranstider, leveransförmåga, leverans kvalitet etc.

Kvalitetsläget är en stående punkt på koncernledningens löpande månadsmöten. Två gånger per år gör ledningsgruppen dessutom en djupare, formell genomgång av kvalitetsläget, för att avgöra om ledningssystemet och företagets arbete med kvalitetsfrågor hanteras effektivt.

## MILJÖ

Ortivus har en dokumenterad miljöpolicy och utsedd ansvarig för övergripande miljöfrågor. Enligt policyn är Ortivus ambition att så få miljöfarliga ämnen som möjligt ska användas i framställningen av bolagets produkter och för transporten till kund. Även emballage, tillbehör och framtida reparationer granskas ur ett miljöperspektiv. Produkterna ska enkelt kunna källsorteras i sina beståndsdelar.

Ortivus produkter är sammansatta av standardiserade komponenter som köps in från underleverantörer. Ortivus har viss egenutvecklad hårdvara som tillverkas av underleverantörer enligt bolagets specifikationer. Bolaget har därför ingen produktion av hårdvarukomponenter i egen regi. I valet av underleverantörer är hanteringen av miljöfrågorna ett väsentligt beslutskriterium. Ortivus väljer i samarbete med underleverantören förbrukningsmaterial, komponenter och produktionsätt.

De under 2005 införda EU-reglerna, som innebär skyldighet för tillverkare av elektronisk utrustning att återta uttjänta produkter för skrotning under miljömässigt goda betingelser, har implementerats av Ortivus. Förberedelse pågår även, i samarbete med leverantörer av Ortivus utrustning, för att Ortivus och leverantören ska leva upp till kommande regler. Dessa kan exempelvis avse begränsad användning av vissa giftiga substanser vid tillverkning av elektroniska komponenter och återvinningshantering av elektriskt och elektroniskt avfall.

# Förvaltningsberättelse

## Ortivuskoncernen 2005

*Styrelsen och verkställande direktören för Ortivus AB (publ) får härmed avge redovisning för räkenskapsåret 2005.*

### INFORMATION OM VERKSAMHETEN

Ortivus är ett internationellt verksamt medicintekniskt IT-företag som utvecklar och marknadsför kompletta informations- och beslutsstödsystem för sjukvård, ambulanssjukvård, polis och räddningstjänst. Verksamheten har under 2005 varit uppdelad i rörelsegrenarna Emergency Services och Kardiologi.

Inom Emergency Services erbjuder Ortivus produkter och systemlösningar för utalarmering och fordonsdirigering, kliniskt beslutsstöd samt dokumentation och verksamhetsuppföljning för ambulansverksamhet och räddningstjänst. Under 2005 har även det förvärvade bolaget Medos verksamhet ingått i denna rörelsegren. Medos erbjuder huvudsakligen kliniska patientinformationssystem, inklusive bildhantering, för sjukvården.

Inom Kardiologi utvecklar och marknadsför Ortivus kardiologiska patientövervakningssystem. Med hjälp av Ortivus system kan läkarna fatta snabba och riktiga beslut rörande diagnos, behandling och rehabilitering av patienter, samtidigt som patientens rörlighet inte begränsas.

Kunderna utgörs i huvudsak av offentligt och privat finansierade ambulansorganisationer och sjukhus i Europa och Nordamerika.

Ortivus AB, som från januari 2006 har huvudkontor i Danderyd i Stockholm, är moderbolag i koncernen. Moderbolaget har helägda dotterbolag i Tyskland, USA och Kanada, samt försäljnings- och servicebolag i Storbritannien och Danmark. I Finland, Norge och Italien representeras Ortivus av partners.

### VÄSENTLIGA HÄNDELSE

Den 30 maj förvärvade Ortivus AB samtliga aktier i den tyska Medos-koncernen, med dotter- och intresse-

bolag, för en köpeskillning motsvarande 73,8 MSEK. Förvärvet är ett led i Ortivus tillväxtstrategi. Medos utökar Ortivus totala produkt erbjudande och ger bolaget tillgång till den tyska marknaden.

I köpeavtalet ingår överenskommelse om tilläggsköpeskillning om maximalt 6,5 MSEK om vissa försäljnings- och resultatmål infräas över en treårsperiod. Under 2005 har kriterierna för tilläggsköpeskillningen inte uppnåtts, varför uppbokning av periodens andel av tilläggsköpeskillningen ej gjorts. Köpeskillningen finansierades med kontanta medel av 33,8 MSEK och långfristig finansiering i EUR motsvarande 40,0 MSEK.

### OMSÄTTNING

Koncernens omsättning uppgick till 173,6 (140,8) MSEK, en ökning med 23 procent jämfört med föregående år. Med oförändrade valutakurser var ökningen 21 procent.

MSEK Intäkter	jan-dec 2005	jan-dec 2004
Kardiologi	17,9	37,2
Emergency Services	154,6	95,8
Övrigt	1,1	7,8
<b>Totalt</b>	<b>173,6</b>	<b>140,8</b>

*Kardiologi:* Intäkter från det nylanserade CoroNet-systemet uppgick till 17,0 (1,0) MSEK, vilket delvis kompenseras bortfallet av licensintäkter från Philips 2004 på 36,1 MSEK.

*Emergency Services:* Omsättningsökningen hänförs till en god tillväxt för produktområdet MobiMed samt tyska dotterbolaget Medos, som sedan förvärvet bidragit med 58,8 MSEK till koncernens omsättning. Ökningen kompenseras för bortfall av intäkter om 10,6 MSEK från det under 2004 avslutade TDA-avtalet med Philips.

### BRUTTORESULTAT OCH OMKOSTNADER

Koncernens bruttoreultat uppgick till 115,6 (122,8) MSEK. Bruttomarginalen minskade från 87 procent

till 67 procent beroende på en förändrad produktmix. Viktigaste enskilda faktorer är bortfallet av licensintäkter från Philips med 46,7 MSEK samt nytillkommen bruttovinst från CoroNet och Medos-koncernen med 38,6 MSEK.

Koncernens omkostnader uppgick till 143,6 (102,6) MSEK. Ökningen förklaras av kraftig satsning på internationalisering, intensifierad produktutveckling och förvärvet av Medos med omkostnader om 31,0 MSEK under 7 månader 2005. Under året har aktivering skett av FoU-utgifter med 23,4 (3,8) MSEK.

Omkostnaderna har belastats med 6,9 MSEK för nedskrivningar av immateriella tillgångsposter.

## RESULTAT

Rörelseresultatet för perioden uppgick till -21,8 (20,6) MSEK. 2004 års resultat inkluderade tidigare licensintäkter motsvarande 46,7 MSEK. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -18,2 (24,1) MSEK. Resultatet har påverkats av intäktsförskjutning på grund av försenade inleveranser och därmed försenade kundinstallationer.

Rörelseresultat från det förvärvade bolaget Medos uppgick till 3,5 MSEK efter koncernmässiga avskrivningar på förvärvade övervärden.

Resultatet efter skatt uppgick till -17,7 (18,6) MSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie på -1,28 (1,35) SEK.

## KASSAFLÖDE, INVESTERINGAR OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten gav ett underskott av 18,2 (överskott 55,6) MSEK. Bindningen av medel i rörelsekapital ökade med 10,6 (minskning 30,0) MSEK.

Bruttoinvesteringarna uppgick till 106,7 (76,9) MSEK fördelat på förvärv av Medos för 73,8 (0) MSEK och förvärv av Cardiological Decision Support i Uppsala AB för 0,2 MSEK, förvärv av materiella anläggningstillgångar 9,3 (4,1) MSEK samt investeringar i immateriella anläggningstillgångar 23,4 (30,2) MSEK. Dessa utgjordes i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter för CoroNet. Finansieringsverksamheten har genom bankupplåning netto tillfört koncernen 28,9 MSEK (-2,8), vartill kommer avveckling av en placering av medel i en hedgefond om 45,0 (-42,6) MSEK.

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga pla-

ceringar uppgick vid periodens utgång till 30,9 (120,7) MSEK. Koncernens finansnetto uppgick till 3,7 (3,5) MSEK. Vid årsskiftet disponerade koncernen outnyttjade checkräkningslimiter om 25,4 MSEK.

Koncernens skuldsättningsgrad uppgick efter upptagande av finansiering för del av köpeskillingen för Medos till 17 procent (0 procent).

## RÖRELSEGRENAR

### Kardiologi

Nettoomsättningen för Kardiologi uppgick till 17,9 (37,2) MSEK. Rörelseresultat för Kardiologi uppgick till -6,1 (26,6) MSEK. Minskningen av omsättning och resultat jämfört med föregående år beror på att det nyintroducerade CoroNet-systemet ännu inte kompenserar bortfallet av licensintäkter från det avslutade samarbetet med Philips.

Rörelsegrenen har belastats med en nedskrivning av aktiverade utvecklingskostnader för AMI-DSS om 4,0 MSEK samt en nedskrivning om 1,5 MSEK för en förvärvad licens. Nedskrivningarna hänförs till att framtida intäkter väntas minska till följd av senarelagda marknads lanseringar.

Under 2005 har framgångarna för CoroNet varit betydande och överträffat förväntningarna. CoroNet har under året vunnit ett stort antal upphandlingar på den svenska marknaden i konkurrens med de stora internationellt verksamma aktörerna. Orderingen för CoroNet uppgick 2005 till 27,7 MSEK, varav 17,0 MSEK levererats och resultatavräknats, huvudsakligen under kvartal fyra.

Förhandlingar pågår för installation av referensanläggningar vid sjukhus i Tyskland, Storbritannien, Finland och Danmark.

Den nyutvecklade SmartLead-kabeln för avledning av EKG har lanserats. Den nya kabeln, som patenteras på viktiga marknader, har genom sin enkelhet väckt stort intresse.

### Emergency Services

Nettoomsättningen för Emergency Services ökade med 61 procent till 154,6 (95,8) MSEK. Ökningen beror främst på tillkomsten av Medos i koncernen med en omsättning av 58,8 (0) MSEK. Rörelseresultat för Emergency Services uppgick till 6,5 (3,3) MSEK.

Rörelseresultatet är belastat med nedskrivning av en förvärvad licens om 1,5 MSEK.

Lanseringen av CoroNet och MobiMed har inletts i Tyskland. Resultat förväntas under andra halvåret 2006. Försäljning av Medos produkter på ytterligare marknader är under utvärdering.

Ortivirus Inc. USA uppvisar en försäljningsökning på 26 procent, i lokal valuta 24 procent, jämfört med föregående år. Starkt bidragande är det nya Sweet CAD-systemet.

Försäljningen för Ortivirus Inc. Kanada har under året varit svag och uppgått till 15,6 (22,8) MSEK. Rörelseresultatet är negativt och uppgår till -9,0 (-2,8) MSEK.

Produktområdet MobiMed uppvisar en god tillväxt med en omsättningsökning på 33 procent jämfört med föregående år. Bland annat erhöll Ortivirus i november sin enskilt största order från Helse Midt RHF, en av Norges fem sjukvårdsregioner, för drygt 100 ambulanser inklusive ett antal räddningsbåtar.

Tabellen nedan visar Ortivirus verksamhet fördelat på rörelsegrenar:

KSEK	Kardiologi		Emergency Services		Övrigt		Totalt	
	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004
Nettoomsättning	17 855	37 165	154 624	95 824	1 071	7 819	173 550	140 808
Kostnad för sålda varor	-8 873	-1 359	-48 038	-16 458	-1 042	-215	-57 953	-18 032
<b>Bruttoresultat</b>	<b>8 982</b>	<b>35 806</b>	<b>106 586</b>	<b>79 366</b>	<b>29</b>	<b>7 604</b>	<b>115 597</b>	<b>122 776</b>
Omkostnader/avskrivningar	-15 120	-9 256	-100 076	-76 041	-22 236	-16 850	-137 432	-102 147
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 138</b>	<b>26 550</b>	<b>6 510</b>	<b>3 325</b>	<b>-22 207</b>	<b>-9 246</b>	<b>-21 835</b>	<b>20 629</b>
Finansiella poster, netto							3 657	3 503
<b>Resultat efter finansiella poster</b>							<b>-18 178</b>	<b>24 132</b>
Aktuell skatt							-6 637	-463
Uppskjuten skatt							7 102	-5 097
<b>Resultat efter skatt</b>							<b>-17 713</b>	<b>18 572</b>

## BALANSRÄKNING

Immateriella anläggningstillgångar exklusive goodwill uppgick till 75,8 (36,0) MSEK.

Förändringen av balansposten immateriella anläggningstillgångar jämfört med föregående år om 39,8 MSEK hänförs bland annat till att utgifter för utveckling av CoroNet balanserats om 17,9 (1,7) MSEK samt utgifter om 2,7 (2,0) MSEK balanserats för utveckling av ett journalsystem för polis som tagits fram av de Nordamerikanska dotterbolagen.

Förvärvet av Medos medförde en ökning av de immateriella anläggningstillgångarna med 30,8 MSEK.

Posten goodwill i balansräkningen uppgick på balansdagen till 118,7 (42,7) MSEK. Förändringen

under året om totalt 76,0 MSEK utgörs av goodwill hänförlig till förvärvet av Medos med 64,9 MSEK samt valutakursförändringar om 11,1 MSEK för denna och övriga goodwillposter.

Goodwill om 51,9 MSEK, hänförlig till förvärven av de Nordamerikanska dotterbolagen och goodwill hänförlig till Medos, har testats för impairment enligt IAS 36 och befunnits vara balansgill. Övriga immateriella tillgångsposter har analyserats och nedskrivits med 6,9 MSEK.

Finansiella anläggningstillgångar uppgick på balansdagen till 39,3 MSEK. Förändringen under året om 14,4 MSEK beror huvudsakligen på ökning av uppskjuten skatt om 11,9 MSEK samt bokfört värde om 3,2 MSEK för två intressebolag som ägs av Medos.

Omsättningstillgångarna uppgick vid årets slut till 106,1 (154,1) MSEK, en minskning under 2005 med 48,0 MSEK. Förändringen beror på minskade likvida medel och kortfristiga placeringar om 89,8 MSEK

samt ökat varulager med 2,3 MSEK, vartill kommer ökade kortfristiga fordringar med 39,5 MSEK.

Eget kapital uppgår netto till 229,7 (230,1) MSEK. Eget kapital har under året påverkats av att koncernen uppvisat underskott, vilket kompenseras av positiva omräkningsdifferenser.

Koncernens räntebärande skulder uppgick vid årsskiftet till 38,6 (0) MSEK.

## FORSKNING OCH UTVECKLING

Under året har utvecklingsarbetet intensifierats. Utgifterna uppgick till 50,0 (29,6) MSEK vilket motsvarade 28,8 procent (21,0) av omsättningen. Utgifterna för forskning och utveckling uppgick till 34,8 procent

(24,6) av de totala rörelsekostnaderna. I kostnaderna för forskning och utveckling 2005 ingår 6,9 (0) MSEK för nedskrivning av aktiverade utvecklingskostnader samt en förvärvad licensrätt.

Av de totala utgifterna har 23,4 (3,7) MSEK aktiverats för bl. a. CoroNet-projektet och ett polis-journalsystem (RMS-system) under utveckling hos dotterbolaget i Kanada samt vidareutveckling av det tyska dotterföretagets systemplattform för MIS och PACS.

### FINANSIELLA OCH ANDRA RISKER

Ortiviruskoncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses oönskade förändringar i företagets resultat- och balansräkning till följd av fluktuationer på de finansiella marknaderna. Koncernens Finanspolicy för hantering av finansiella risker bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten avseende nedanstående risker:

- > Likviditetsrisker
- > Valutarisker
- > Ränterisker
- > Finansieringsrisker
- > Motpartsrisker

En närmare redogörelse för hanteringen av dessa risker framgår av not 26.

### MILJÖINFORMATION

Moderbolaget Ortivus AB bedriver inte någon miljöfarlig verksamhet med tillstånds- eller anmälningsplikt enligt miljöbalken.

### ÅTERKÖP AV AKTIER

Bolagsstämman i mars 2005 gav styrelsen bemyndigande att om så bedömdes vara lämpligt över børsen återköpa upp till 10 procent av Ortivus utestående aktiestock. Återköp av aktier har inte ägt rum och bolaget äger inga egna aktier.

### MODERBOLAGET

Moderbolagets omsättning under 2005 uppgick till 48,6 (73,5) MSEK och resultatet efter finansiella poster till 9,2 (18,1) MSEK. Finansiella poster påverkas av utdelning från dotterbolag om 39,7 MSEK samt ned-

skrivning av dotterbolagsaktier i Ortivus UK Ltd och Cardiological Decision Support i Uppsala AB om totalt 10,5 MSEK. Av årets försäljning utgör 4,1 (8,3) MSEK försäljning till bolag inom samma koncern. Koncern-interna inköp 0 (0). Medelantalet anställda var 31 (34).

Moderbolagets likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens utgång till 4,7 (89,0) MSEK.

Bolaget gjorde under perioden investeringar i immateriella anläggningstillgångar om 17,9 (28,1) MSEK och i materiella anläggningstillgångar om 3,0 (0,3) MSEK. Investeringar i finansiella tillgångar uppgick till 89,7 (42,0) MSEK, varav förvärvet av Medos AG med dotter- och intressebolag uppgick till 73,8 MSEK. Därtill kommer ökade fordringar på koncernbolag med 14,1 MSEK. Uppskjuten skattefordran ökade med 5,5 MSEK. På balansdagen hade bolaget 37,0 (0) MSEK i räntebärande skulder.

I moderbolaget gjordes nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar med 2,9 MSEK. Dessutom gjorde moderbolaget ett aktieägartillskott till det helägda dotterbolaget Cardiological Decision Support i Uppsala AB för täckande av bolagets nedskrivning av utvecklingsutgifter med 4,0 MSEK.

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Från och med den 1 januari 2005 tillämpar Ortivus i sin koncernredovisning International Financial Reporting Standards (IFRS). Mot bakgrund av att svenska redovisningsregler inom de flesta områden väl överensstämmer med befintliga IFRS-regler är effekterna på Ortivus finansiella rapporter begränsade.

Viktigaste förändring för Ortivuskoncernen i tillämpningen av IFRS är att goodwill inte skrivs av utan istället minst årligen prövas för nedskrivning. Ortivus har följaktligen upphört med att löpande skriva av goodwill. De nya IFRS-reglerna medför förutom återföring av tidigare kostnadsförd goodwill om 5,6 MSEK avseende 2004 ingen ytterligare förändring av det egna kapitalet.

Även ikraftträdandet av IAS 39 vid årsskiftet 2004/2005, som behandlar värdering av vissa finansiella instrument, har haft begränsade återverkningar på Ortivuskoncernens resultat och ställning.

## PERSONAL

Medelantalet anställda i koncernen ökade till 144 (115). Antalet anställda uppgick vid verksamhetsårets slut till 174 (110). I maj tillkom 63 medarbetare i koncernen genom förvärvet av Medos.

## PERSONALOPTIONER

Vid 2005 års bolagsstämma beslöts att inrätta ett optionsprogram för ledande befattningshavare i Ortivus-koncernen, Ortivus AB 2005 Share Unit Plan. Över en treårsperiod kan upp till 500 000 optioner kostnadsfritt ges ut till 14 ledande befattningshavare i koncernens svenska och internationella bolag. Vid kommande årsstämmor 2006 och 2007 beslutas om tilldelning för vardera året om 166 667 optioner, potentiellt berättigande till lika många Ortivus B-aktier.

Årsstämmorna 2006 och 2007 ska fastställa villkoren för intjänande av optionerna för de optionsberättigade. Lösenkursen beräknas som marknadskursen de första 10 börsdagarna efter stämman ökad med 10 procent. Förutsättningar för att optionshavarna ska intjäna optioner är att de kvarstår i sin tjänst, att de köper och över optionsperioden behåller ett antal Ortivus aktier samt att av årsstämman fastlagda kriterier för intjänande av optioner varje år uppnås.

För att skydda koncernen mot oplanerade sociala kostnader till följd av en ökning av marknadskursen för Ortivus-aktien beslöts om utgivande av ytterligare upp till 165 000 optioner vilka ska kunna säljas för att kompensera koncernen för potentiellt ökade sociala kostnader.

För 2005 infriades inte de tillväxt- och lönsamhetskriterier som stämman uppställt, varför något intjänande av optioner inte ägde rum. Koncernens resultat har därför inte belastats med några kostnader för årets optionsprogram. Av det ursprungligen beslutade optionsprogrammet kvarstår 443 334 optioner för utgivande med hälften av antalet under vardera av kommande två verksamhetsår.

## STYRELSENS ARBETE

Ortivus styrelse består av sex ledamöter valda vid ordinarie bolagsstämma 2005. Styrelsens arbete i Ortivus AB regleras av aktiebolagslagen och den av styrelsen fastlagda arbetsordningen. Enligt arbetsordningen ska

styrelsen hålla minst sex sammanträden per år. Arbetsordningen föreskriver även hur ärenden ska beredas inför styrelsemöten i samarbete mellan verkställande direktören och styrelsens ordförande. Under räkenskapsåret 2005 höll styrelsen 11 (8) protokollförda möten. Stående punkter på styrelsemöten är, förutom information från verkställande direktören, ekonomiska rapporter, aktuella marknads- och personalfrågor.

Viktigare frågor som behandlats under året har bland annat varit diskussioner rörande förvärv av företag med kompletterande produkter eller säljkanaler till nya marknader samt den framtida strategin i anslutning till fastställande av koncernens reviderade 3-årsplan. Frågor har även behandlats kring väsentliga förändringar i verksamheten, organisation, budget för kommande år samt investeringar.

Sedan 2002 har Ortivus årsstämma utsett en Valberedning (tidigare kallad Nomineringskommitté). Valberedningens uppgift är bland annat att lämna förslag till årsstämman på styrelseledamöter. Valberedningen bestod under 2005 av representanter för både institutionella ägare och mindre aktieägare. Ordförande i Valberedningen är Sture Hedlund, representant för de mindre aktieägarna. Övriga ledamöter är Johan Ågren (Banco), Caroline af Ugglas (Skandia Liv) och Akbar Seddigh. Ägarförändringarna i Ortivus under året har föranlett att till Valberedningen adjungerats Ragnhild Wiborg från Pecunia samt Laurent Leksell, styrelseledamot i Ortivus AB.

Bolagets revisorer rapporterar personligen årligen sina iakttagelser till styrelsen varvid styrelsen ges tillfälle att utan företagsledningens närvaro ta del av revisorernas uppfattning. Förutom Valberedningen har några ytterligare kommittéer inte varit verksamma under året.

## UTDELNING

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2005.

## HÄNDELSER EFTER PERIODENS SLUT

Föreliggande finansiell rapport har godkänts av moderbolagets styrelse den 27 februari 2006.

Ortivus Nordamerikanska dotterbolag har tecknat avtal med PRIDE-gruppen (Police Regionalized Information and Data Entry) i södra Ontario i Kanada

rörande Ortivus CAD-system för datorstödd utalarming av utryckningsfordon. Orderbeloppet uppgår till 1,3 miljoner USD.

Dessutom har en genombrottsorder för ett 40-tal MobiMed-system tecknats med Bell Mobility i Kanada för prehospita övervakning av patienter i ambulans. Installation ska ske på ett av de centrala sjukhusen i Quebec i Kanada. Ordervärde 0,7 miljoner USD.

Styrelsens avser att föreslå Årsstämman att Styrelsen bemyndigas besluta om nyemission av aktier genom utgivande av högst 700 000 B-aktier varigenom aktiekapitalet kan ökas med högst 3 500 000 kronor. Aktierna ska endast kunna tecknas genom tillskott av

apportegendom. Bemyndigandet ska gälla längst intill nästa Årsstämma.

#### **UTSIKTER FÖR 2006**

Lanseringar av koncernens produkter på nya marknader medför att rörelseresultatet under första halvåret förutses bli negativt. För helåret väntas däremot en väsentlig resultatförbättring jämfört med 2005.

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer och noter.

# Koncernen

## RESULTATRÄKNING

1 januari – 31 december

Belopp i KSEK	Not	2005	2004
Nettoomsättning	2, 3	173 550	140 808
Kostnad för sålda varor		-57 953	-18 032
<b>Bruttoresultat</b>		<b>115 597</b>	<b>122 776</b>
Övriga rörelseintäkter	5	5 921	2 077
Försäljningskostnader		-70 331	-45 366
Administrationskostnader		-33 846	-30 207
Forsknings- och utvecklingskostnader		-39 462	-26 990
Övriga rörelsekostnader		-1 634	-1 661
Andelar i intresseföretags resultat	13	1 920	-
<b>Rörelseresultat</b>	3, 6, 7, 8, 27	<b>-21 835</b>	<b>20 629</b>
Finansiella intäkter		5 421	3 897
Finansiella kostnader		-1 764	-394
<b>Finansnetto</b>	9	<b>3 657</b>	<b>3 503</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-18 178</b>	<b>24 132</b>
Skatt	10	465	-5 560
<b>Årets resultat</b>		<b>-17 713</b>	<b>18 572</b>
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-17 713	18 572
Resultat per aktie	22		
före utspädning (kr)		-1,28	1,35
efter utspädning (kr)		-1,28	1,35

**BALANSRÄKNING**

Belopp i KSEK	Not	2005-12-31	2004-12-31
<b>Tillgångar</b>	4		
Immateriella anläggningstillgångar	11	194 415	78 618
Materiella anläggningstillgångar	12	16 508	6 825
Andelar i intresseföretag	13	3 169	-
Långfristiga fordringar		-	717
Uppskjutna skattefordringar	10	36 110	24 225
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>250 202</b>	<b>110 385</b>
Varulager	17	7 906	5 593
Skattefordringar		142	-
Kundfordringar	18	34 065	12 722
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	21 215	10 066
Övriga fordringar	16	11 804	4 935
Kortfristiga placeringar	15, 26	10 356	52 574
Likvida medel	20	20 576	68 173
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>106 064</b>	<b>154 063</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>356 266</b>	<b>264 448</b>
<b>Eget kapital</b>	21		
Aktiekapital		69 027	69 027
Övrigt tillskjutet kapital		82 900	82 900
Reserver		3 770	-13 608
Balanserat resultat		74 020	91 733
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>		<b>229 717</b>	<b>230 052</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>229 717</b>	<b>230 052</b>
<b>Skulder</b>	4		
Långfristiga räntebärande skulder	23, 26	30 415	-
Övriga avsättningar	24	3 323	552
Uppskjutna skatteskulder	10	6 906	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>40 644</b>	<b>552</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	23, 26	8 227	-
Förskott från kunder		9 781	379
Leverantörsskulder		23 012	5 165
Skatteskulder	10	518	641
Övriga skulder		5 429	620
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	38 938	27 039
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>85 905</b>	<b>33 844</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>126 549</b>	<b>34 396</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>356 266</b>	<b>264 448</b>

Information om koncernens ställda säkerheter och eventalförpliktelser, se not 28.

## SAMMANDRAG AVSEENDE FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	Not	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	TOTALT EGET KAPITAL
<b>Ingående eget kapital 2004-01-01</b>		<b>69 027</b>	<b>82 900</b>	<b>0</b>	<b>73 161</b>	<b>225 088</b>
Årets förändring av omräkningsreserv	21			-13 608		-13 608
Årets resultat					18 572	18 572
<b>Utgående eget kapital 2004-12-31</b>		<b>69 027</b>	<b>82 900</b>	<b>-13 608</b>	<b>91 733</b>	<b>230 052</b>
<b>Ingående eget kapital 2005-01-01</b>		<b>69 027</b>	<b>82 900</b>	<b>-13 608</b>	<b>91 733</b>	<b>230 052</b>
Årets förändring av omräkningsreserv	21			17 378		17 378
Årets resultat					-17 713	-17 713
<b>Utgående eget kapital 2005-12-31</b>		<b>69 027</b>	<b>82 900</b>	<b>3 770</b>	<b>74 020</b>	<b>229 717</b>

## KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	Not	2005	2004
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-18 178	24 132
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		21 900	2 313
Betald inkomstskatt		-6 676	-911
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-2 954</b>	<b>25 534</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-904	-810
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-27 282	29 537
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		12 979	1 308
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-18 161</b>	<b>55 569</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-9 323	-4 124
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-23 416	-30 151
Förvärv av dotterföretag, netto likviditetspåverkan	4	-73 977	-
Avyttring/Förvärv av finansiella tillgångar		45 031	-42 623
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-61 685</b>	<b>-76 898</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Upptagna lån		39 973	-
Amortering av lån		-11 051	-2 773
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>28 922</b>	<b>-2 773</b>
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>		<b>-50 924</b>	<b>-24 102</b>
Likvida medel vid årets början		68 173	94 536
Valutakursdifferens i likvida medel		3 327	-2 261
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>20 576</b>	<b>68 173</b>
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</i>			
<b>Räntor</b>			
Erhållna räntor		4 525	2 890
Erlagda räntor		-1 951	-297
<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</b>			
Avskrivningar och nedskrivningar		20 633	3 494
Valutakursdifferenser		442	-
Övriga avsättningar		1 996	-200
Resultandel från intresseföretag		-1 920	-
Lösen pensionskulld		-2 374	-
Reservering för avgångsvederlag		1 500	-
Övrigt		1 623	-981
		<b>21 900</b>	<b>2 313</b>

# Moderbolaget

## RESULTATRÄKNING

1 JANUARI – 31 DECEMBER

Belopp i KSEK	Not	2005	2004
Nettoomsättning	2	48 575	73 519
Kostnad för sålda varor		-23 488	-10 312
<b>Bruttoresultat</b>		<b>25 087</b>	<b>63 207</b>
Försäljningskostnader		-14 936	-15 160
Administrationskostnader		-23 099	-16 320
Forsknings- och utvecklingskostnader		-11 229	-14 836
Övriga rörelseintäkter		2 689	1 049
Övriga rörelsekostnader		-121	-2 777
<b>Rörelseresultat</b>	6, 7, 8, 27	<b>-21 609</b>	<b>15 163</b>
<i>Resultat från finansiella poster:</i>			
Resultat från andelar i koncernföretag		29 169	-
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		3 173	3 251
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 498	-276
<b>Resultat efter finansiella poster och före skatt</b>	9	<b>9 235</b>	<b>18 138</b>
Skatt	10	5 538	-5 856
<b>Årets resultat</b>		<b>14 773</b>	<b>12 282</b>

## BALANSRÄKNING

Belopp i KSEK	Not	2005-12-31	2004-12-31
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	11	39 441	28 084
Materiella anläggningstillgångar	12	3 342	680
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	30	166 324	92 193
Fordringar på koncernföretag	14	16 077	-
Andra långfristiga fordringar	26	-	6 020
Uppskjutna skattefordringar	10	16 909	11 360
<i>Summa finansiella anläggningstillgångar</i>		<i>199 310</i>	<i>109 573</i>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>242 093</b>	<b>138 337</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	17	7 249	4 615
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	18	13 837	4 530
Fordringar på koncernföretag		13 529	14 891
Övriga fordringar	16	4 844	2 289
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	19 145	5 485
<i>Summa kortfristiga fordringar</i>		<i>51 355</i>	<i>27 195</i>
Kortfristiga placeringar	15, 26	-	41 696
Kassa och bank	20	4 749	47 323
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>63 353</b>	<b>120 829</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>305 446</b>	<b>259 166</b>
<b>Eget kapital</b>	21		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		69 027	69 027
Överkursfond		-	82 900
Reservfond		106 689	23 789
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserat resultat		19 612	7 358
Årets resultat		14 773	12 282
<b>Summa eget kapital</b>		<b>210 101</b>	<b>195 356</b>
<b>Avsättningar</b>			
Övriga avsättningar	24	1 809	552
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	23	28 794	-
Skulder till koncernföretag		442	108
<i>Summa långfristiga skulder</i>		<i>29 236</i>	<i>108</i>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	23	8 227	-
Leverantörsskulder		15 228	3 825
Skulder till koncernföretag		28 325	51 678
Övriga skulder		999	619
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	11 521	7 028
<i>Summa kortfristiga skulder</i>		<i>64 300</i>	<i>63 150</i>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>305 446</b>	<b>259 166</b>
<b>Belopp i KSEK</b>	<b>Not</b>	<b>2005-12-31</b>	<b>2004-12-31</b>
Ställda säkerheter	28	-	-
Eventualförpliktelser	28	-	2 294

## SAMMANDRAG AVSEENDE FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL

Belopp i KSEK	BUNDET EGET KAPITAL			FRITT EGET KAPITAL		TOTALT EGET KAPITAL
	Aktiekapital	Reservfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
<b>Ingående eget kapital 2004-01-01</b>	<b>69 027</b>	<b>23 789</b>	<b>82 900</b>	<b>41 510</b>	<b>-1 407</b>	<b>215 819</b>
Lämnade koncernbidrag				-45 478		-45 478
Skatt hänförlig till koncernbidrag				12 733		12 733
Disposition av föregående års resultat				-1 407	1 407	
Årets resultat					12 282	12 282
<b>Utgående eget kapital 2004-12-31</b>	<b>69 027</b>	<b>23 789</b>	<b>82 900</b>	<b>7 358</b>	<b>12 282</b>	<b>195 356</b>
<b>Ingående eget kapital 2005-01-01</b>	<b>69 027</b>	<b>23 789</b>	<b>82 900</b>	<b>7 358</b>	<b>12 282</b>	<b>195 356</b>
Lämnade koncernbidrag				-40		-40
Skatt hänförlig till koncernbidrag				11		11
Disposition av föregående års resultat				12 282	-12 282	
Årets resultat					14 773	14 773
Omföring av överkursfond till reservfond		82 900	-82 900			
<b>Utgående eget kapital 2005-12-31</b>	<b>69 027</b>	<b>106 689</b>		<b>19 612</b>	<b>14 773</b>	<b>210 101</b>

## KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i KSEK	2005	2004	Belopp i KSEK	2005	2004
<b>Den löpande verksamheten</b>			<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalys</i>		
Resultat efter finansiella poster	9 235	18 138	<b>Räntor</b>		
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-19 216	2 718	Erhållna räntor	3 313	2 225
Betald inkomstskatt	-	-812	Erlagda räntor	-666	-4
<b>Kassaflöde fr den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>-9 981</b>	<b>20 044</b>	<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</b>		
<b>Kassaflöde fr förändring i rörelsekapital</b>			Avskrivningar och nedskrivningar	6 859	439
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-2 634	-884	Kursförluster	442	-
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-38 016	20 772	Övriga avsättningar	1 257	-200
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	16 152	-1 983	Utdelning från dotterbolag	-39 689	-
<b>Kassaflöde fr den löpande verksamheten</b>	<b>-34 479</b>	<b>37 949</b>	Nedskrivning av lämnat aktieägartillskott	10 519	2 478
<b>Investeringsverksamheten</b>			Reservering för avgångsvederlag	1 500	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-3 016	-296	Övrigt	-104	1
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-17 897	-28 084		<b>-19 216</b>	<b>2 718</b>
Förvärv av dotterföretag	-74 031	-			
Förvärv av finansiella tillgångar	-	-42 017			
Avyttring av finansiella tillgångar	41 696	-			
<b>Kassaflöde fr investeringsverksamheten</b>	<b>-53 248</b>	<b>-70 397</b>			
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Upptagna lån	39 973	-			
Amortering av lån	-4 112	-			
Erhållna lån från koncernföretag, netto	9 292	-			
<b>Kassaflöde fr finansieringsverksamheten</b>	<b>45 153</b>	<b>-</b>			
<b>ÅRETS KASSAFLÖDE</b>	<b>-42 574</b>	<b>-32 448</b>			
Likvida medel vid årets början	47 323	79 771			
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>4 749</b>	<b>47 323</b>			

# Noter till de finansiella rapporterna

Alla belopp i KSEK om inte annat anges.

## NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

### Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) såsom de godkända av EU kommissionen för tillämpning inom EU. Denna finansiella rapport är den första fullständiga finansiella rapport som upprättats i enlighet med IFRS. Vid övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till redovisning enligt IFRS har koncernen tillämpat IFRS 1 vilket är den standard som beskriver hur övergången till IFRS ska redovisas. Vidare har Redovisningsrådets rekommendation RR 30 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper". De avvikelser som förekommer mellan moderbolagets och koncernens principer föranleds av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS till följd av ÅRL samt i vissa fall av skatteskal. För moderbolaget har RR 32 Redovisning för juridiska personer tillämpats.

I not 34 och 35 finns en sammanställning med förklaringar hur övergången till IFRS har påverkat koncernens finansiella resultat och ställning samt redovisade kassaflöden.

### Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvaluta för moderbolag och koncern. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är avrundade till närmaste tusental kronor om inte annat anges.

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Uppskattningarna och antagandena är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer som under rådande förhållanden synes vara rimliga. Resultatet av dessa uppskattningar och antaganden används sedan för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder som inte annars framgår tydligt från andra källor. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter beskrivs närmare i not 32.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår nedan. Samma principer tillämpas vid upprättande av koncernens öppningsbalansräkning enligt IFRS per den 1 januari 2004 vilken förklarar övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till redovisningsprinciper enligt IFRS. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av moder- och dotterbolag samt intresseföretag.

Ortivuskoncernens och moderbolagets resultat- och balansräkning har godkänts för utfärdande av styrelsen den 27 februari 2006. Koncernens och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på Årsstämman den 4 april 2006.

### Ändrade redovisningsprinciper

Övergången till redovisning enligt IFRS har för koncernen redovisats enligt IFRS 1 och beskrivs i not 34 och 35. I enlighet med frivilligt undantag i IFRS 1 tillämpas IAS 39 ej på jämförelsesiffrorna för 2004 utan endast framåtriktat från den 1 januari 2005. Tillämpningen av IAS 39 har inte medfört påverkan på eget kapital per den 1 januari 2005.

### Segmentsrapportering

Ett segment är en redovisningsmässigt identifierbar del av koncernen som antingen tillhandahåller produkter eller tjänster (rörelsegränar), eller varor eller tjänster, inom en viss ekonomisk omgivning (geografiskt område) som är utsatta för risker och möjligheter som skiljer sig från andra segment. Information om segment lämnas enligt IAS 14 endast för koncern.

### Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder och avsättningar i moderbolag och koncern består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än 12 månader räknat från balansdagen.

Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder i moderbolag och koncern består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom 12 månader räknat från balansdagen.

Eventuell avvikelse från dessa principer i fråga om betalning eller återvinning framgår i förekommande fall i not till berörd balanspost.

### Konsolideringsprinciper

#### Dotterföretag

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från Ortivus AB. Bestämmande inflytande innebär direkt eller indirekt rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterbolag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder och eventalförpliktelser. Det koncernmässiga anskaffningsvärdet fastställs genom en förvärvsanalys i anslutning till rörelseförvärvet. I analysen fastställs dels anskaffningsvärdet för andelarna eller rörelsen, dels det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar samt övertagna skulder och eventalförpliktelser.

Anskaffningsvärdet för dotterföretagsaktierna respektive rörelsen utgörs av de verkliga värdena per överlåtelsedagen för tillgångar, uppkomna eller övertagna skulder och emitterade egetkapitalinstrument som lämnas som vederlag i utbyte mot de förvärvade nettotillgångarna samt transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet. Vid rörelseförvärv där anskaffningskostnaden överstiger nettovärdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder samt eventalförpliktelser, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ redovisas denna direkt i resultaträkningen.

Dotterföretagens finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

#### Intresseföretag

Intresseföretag är de företag för vilka koncernen har ett betydande men inte bestämmande inflytande över den driftsmässiga och finansiella styrningen, vanligen genom andelsinnehav mellan 20–50 procent av röstetalet. Från och med den tidpunkt som det betydande inflytandet erhålls redovisas andelar i intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden i koncernredovisningen. Kapitalandelsmetoden innebär att det i koncernen redovisade värdet för aktierna i intresseföretagen motsvaras av koncernens andel i intresseföretagens eget kapital samt koncernmässig goodwill och andra eventuella kvarvarande värden på koncernmässiga över- eller undervärden. I koncernens resultaträkning redovisas koncernens andel i intresseföretagens nettoresultat efter skatt justerat för eventuella av- och nedskrivningar eller upplösningar av förvärvade över- eller undervärden. Posten rubriceras som "andel i intresseföretags resultat. Erhållna utdelningar från intresseföretaget minskar investeringens redovisade värde.

Eventuell skillnad mellan anskaffningsvärdet för innehavet och ägarföretagets andel av det verkliga värdet netto av identifierbara tillgångar, skulder och eventalförbindelser redovisas i enlighet med IFRS 3, Rörelseförvärv.

När koncernens andel av redovisade förluster i intresseföretaget överstiger det redovisade värdet på andelarna i koncernen reduceras andelarnas värde till noll. Avräkning för förluster sker även mot långfristiga finansiella mellanhandlaren utan säkerhet, vilka till sin ekonomiska innebörd utgör del av ägarföretagets nettoinvestering i intresseföretaget. Fortsatta förluster redo-

visas inte såvida inte koncernen lämnat garantier för att täcka förluster uppkomna i intresseföretaget. Kapitalandelsmetoden tillämpas till den tidpunkt när det betydande inflytandet upphör.

#### Transaktioner som skall elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter och kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag elimineras i sin helhet vid upprättande av koncernredovisningen.

Orealiserade vinster som uppkommer från transaktioner med intresseföretag och gemensamt kontrollerade företag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns någon indikation på nedskrivningsbehov.

#### Utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas normalt i resultaträkningen.

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer där de i koncernen ingående bolagen bedriver sin verksamhet. De bolag som ingår i koncernen är moderbolag, dotter- och intresseföretag.

#### Utländska verksamheters finansiella rapporter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas till svenska kronor till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i verksamhet utomlands omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av kurserna vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas direkt mot eget kapital som en omräkningsreserv.

#### Nettoinvestering i utlandsverksamhet

Omräkningsdifferenser som uppstår i samband med en omräkning av en utländsk nettoinvestering och vidhängande effekter av säkringar av nettoinvesteringarna redovisas direkt i omräkningsreserven i eget kapital. Vid avyttring av utlandsverksamhet redovisas de till verksamheten hänförliga omräkningsdifferenserna efter avdrag för eventuell valutasäkring i koncernens resultaträkning.

Vad avser utlandsverksamheter så har de ackumulerade omräkningsdifferenserna hänförliga till tidpunkten före den 1 januari 2004, tidpunkten för övergång till IFRS, nollställt.

#### Intäkter

##### Försäljning av varor och utförande av tjänsteuppdrag

Intäkter för försäljning av varor redovisas i resultaträkningen när väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande överförts till köparen. Denna typ av resultatavräkning tillämpas för Ortivus AB samt dotterbolagen Ortivus inc USA samt Medos AG. Dotterbolaget Ortivus Inc, Kanada redovisar intäkter från tjänsteuppdrag i resultaträkningen baserat på färdigställandegraden på balansdagen. Färdigställandegraden fastställs utifrån nedlagda timmar i förhållande till beräknat totalt antal timmar.

##### Statliga stöd

Statliga stöd redovisas i resultaträkningen när det råder rimlig säkerhet att de villkor som är förknippade med stödet kommer att uppfyllas och bidraget därmed kommer att erhållas. Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen som en reduktion av tillgångens redovisade värde.

#### Rörelsekostnader och finansiella intäkter och kostnader

##### Betalningar avseende operationella leasing

Betalningar avseende operationella leasingavtal redovisas i resultaträkningen linjärt över leasingperioden. Förmåner erhållna i samband med tecknandet av avtal redovisas som del av den totala leasingkostnaden i resultaträkningen.

#### Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader består av ränteintäkter på bankmedel och fordringar och räntebärande värdepapper, räntekostnader på lån, utdelningsintäkter, valutakursdifferenser, orealiserade och realiserade vinster på finansiella placeringar samt derivatinstrument som används i den finansiella verksamheten.

Emissionskostnader och liknande direkta transaktionskostnader för att uppta lån periodiseras över lånets löptid.

Utdelningsintäkt redovisas när rätten att erhålla betalning bedöms som säker.

Koncern och moderbolag aktiverar inte ränta i tillgångars anskaffningsvärdet.

#### Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas och redovisas i koncernen i enlighet med reglerna i IAS 39.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, aktier och andra kapitalinstrument, lånefordringar samt derivat. Bland skulder och eget kapital återfinns leverantörsskulder, utgivna skuld- och eget kapitalinstrument, låneskulder och derivat.

Finansiella instrument redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader för alla finansiella instrument förutom de som tillhör kategorin finansiell tillgång vilka redovisas till verkligt värde via resultaträkningen. Redovisning sker därefter beroende av hur de klassificerats enligt nedan.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura skickats. Skuld tas upp när motparten presterat och avtalsmässig skyldighet föreligger att betala även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserats, förfaller, eller bolaget förlorar kontrollen över dem.

Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs, eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, vilket är den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

IAS 39 klassificerar finansiella instrument i kategorier. Klassificeringen beror på avsikten med förvärvet av det finansiella instrumentet. Företagsledningen bestämmer klassificeringen vid ursprunglig anskaffningstidpunkt. Kategorierna är följande;

- Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen
- Lånefordringar och kundfordringar
- Investeringar som hålls till förfall
- Finansiella tillgångar som kan säljas
- Finansiella skulder till verkligt värde via resultaträkningen
- Andra finansiella skulder
- Derivat som används för säkringsredovisning

#### Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga likvida placeringar med en löptid från anskaffningstidpunkten understigande tre månader, vilka är utsatta för en obetydlig risk för värdefluktuationer.

#### Finansiella placeringar

Finansiella placeringar utgör antingen finansiella anläggningstillgångar eller kortfristiga placeringar beroende på avsikten med innehavet. Om löptiden eller den förväntade innehavstiden är längre än ett år utgör de finansiella anläggningstillgångar, om de är kortare än ett år kortfristiga placeringar.

Räntebärande värdepapper som anskaffats med avsikt att innehas till förfall värderas till upplupet anskaffningsvärde. Räntebärande värdepapper där avsikten inte är att behålla dem till förfall klassificeras som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

Vid värdering till verkligt värde via resultaträkningen redovisas värdeförändringen i finansnettot.

#### Långfristiga fordringar och övriga fordringar

Långfristiga fordringar och övriga kortfristiga fordringar är fordringar som uppkommer då företaget tillhandahåller pengar utan avsikt att idka handel med fordringsrätten. Om den förväntade innehavstiden är längre än ett år utgör de långfristiga fordringar, om den är kortare övriga fordringar. Dessa kategorier tillhör kategorierna låne- och kundfordringar.

#### Kundfordringar

Kundfordringar klassificeras i kategorin låne- och kundfordringar. Kundfordringar redovisas till det belopp som väntas inflyta efter avdrag för osäkra fordringar vilka bedöms individuellt. Kundfordrans förväntade löptid är kort, varför värdet redovisas till nominellt belopp utan diskontering. Nedskrivning av kundfordringar redovisas i rörelsens kostnader.

#### Skulder

Skulder klassificeras som andra finansiella skulder vilket innebär att de initialt redovisas till erhållet belopp efter avdrag för transaktionskostnader. Efter anskaffningstidpunkten värderas lånen till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Långfristiga skulder har en förväntad löptid längre än ett år medan kortfristiga skulder har en löptid kortare än ett år.

#### Leverantörsskulder

Leverantörsskulder klassificeras i kategorin andra finansiella skulder. Leverantörsskulder har kort förväntad löptid och värderas utan diskontering till nominellt belopp.

#### Derivat och säkringsredovisning

För att uppfylla kraven på säkringsredovisning enligt IAS 39 krävs att det finns en entydig koppling till den säkrade posten. Vidare krävs att säkringen effektivt skyddar den säkrade posten, att säkringsdokumentation upprättas och att effektiviteten kan mätas. Vinst och förluster avseende säkringar redovisas i resultaträkningen vid samma tidpunkt som vinster och förluster redovisas för de poster som säkrats. Vid säkringsredovisning redovisas in-effektiv del på samma sätt som värdeförändringar på derivat som inte används för säkringsredovisning.

#### Nettoinvesteringar

Investeringar i utländska dotterbolag (nettotillgångar inklusive goodwill) har i viss utsträckning säkrats genom upptagande av valutalån. Vid bokslutstill-fället upptas dessa till balansdagskurs. I moderbolaget resultatförda kurs-differenser elimineras i koncernredovisningen mot omräkning av nettotill-gångarna i dotterbolaget som förts mot eget kapital. I de fall säkringen inte är effektiv redovisas den ineffektiva delen i resultaträkningen.

#### Materiella anläggningstillgångar

##### Ägda tillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer bolaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffnings-värde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt kostnader direkt hänfö-rbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Lånekostnader ingår inte i anskaff-ningsvärdet för anläggningstillgångar.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort ur balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst eller förlust redovisas som rörelseintäkt/-kostnad.

##### Leasade tillgångar

För redovisningen av leasade tillgångar tillämpas IAS 17. Leasing klassificeras antingen som operationell eller finansiell. Finansiell leasing föreligger då de ekonomiska riskerna och fördelarna som är förknippade med ägandet i allt väsentligt är överförda till leasetagaren. Om så ej är fallet är det fråga om

operationell leasing. För operationella leasingavtal kostnadsförs leaseavgiften över leaseavtalets löptid med utgångspunkt från nyttjandet, vilket kan skilja sig från vad som de facto erlagts som leaseavgift under året.

#### Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Beräknad nyttjandeperiod;	
Inventarier	5 år

Bedömning av tillgångars restvärde och nyttjandeperiod görs årligen.

#### Immateriella tillgångar

##### Goodwill

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för en rörelse och det verkliga värdet av förvärvade tillgångar, övertagna skulder samt eventalförpliktelser. Beträffande goodwill i förvärv som ägt rum före den 1 januari 2004 har koncernen vid övergången till IFRS inte tillämpat IFRS retroaktivt utan denna dag redovisat värde utgör fortsättningsvis koncernens anskaffningsvärde.

Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och skrivs inte längre av utan testas årligen för nedskrivningsbehov. Goodwill som upp-kommit vid förvärv av intresseföretag inkluderas i det redovisade värdet för andelar i intresseföretag.

##### Forskning och utveckling

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer.

Utgifter för utveckling där forskningsresultat eller annan kunskap till-lämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer redovisas som tillgång i balansräkningen om produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och tillräckliga resurser finns att fullfölja utvecklingen och därefter använda och sälja den immateriella tillgången. Det redovisade värdet inkluderar utgifter för material, direkta utgifter för löner och indirekta utgifter som kan hänföras till tillgången på ett rimligt och kon-sekvent sätt. Övriga utgifter för utveckling redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer. I balansräkningen redovisade utvecklingskostna-der är upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

##### Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvas av koncernen redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

#### Avskrivning

Avskrivningar redovisas i resultaträkningen linjärt över immateriella tillgång-ars beräknade nyttjandeperioder. Goodwill och immateriella tillgångar med en obestämd nyttjandeperiod prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart som indikationer uppkommer som tyder på att tillgången i fråga har minskat i värde. Avskrivningsbara immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för kommersiell användning. De beräknade nytt-jandeperioderna är:

Licensrätter	8 år
Standardplattformar för system	10 år
Balanserade utvecklingsutgifter	3-5 år
Verkligt värde för förvärvade serviceavtal	8 år

Förvärvat resultat i orderstock avskrivs i den takt som aktuella ordrar levereras, i huvudsak under 2005.

#### Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljnings-värdet. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten efter avdrag för uppskattade kostnader för färdig-ställande och för att åstadkomma försäljning. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först in först ut-principen (FIFU).

## Nedskrivningar

De redovisade värdena för koncernens tillgångar prövas vid varje balansdag för att bedöma om det finns indikation på nedskrivningsbehov. Om någon sådan indikation finns beräknas tillgångens återvinningsvärde.

För goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet årligen.

Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång ska vid prövning av nedskrivningsbehov tillgångarna grupperas till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden. Nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. Nedskrivning belastar resultaträkningen.

Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten.

### Beräkning av återvinningsvärdet

Återvinningsvärdet på tillgångar tillhörande kategorierna investeringar som hålls till förfall och lånefordringar och kundfordringar vilka redovisas till upplupet anskaffningsvärde beräknas som nuvärdet av framtida kassaflöden diskonterade med den effektiva ränta som gällde då tillgången redovisades första gången. Tillgångar med kort löptid diskonteras inte.

Återvinningsvärdet på övriga tillgångar är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. För en tillgång som inte genererar kassaflöden som är väsentligen oberoende av andra tillgångar beräknas återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör.

### Återföring av nedskrivningar

Nedskrivningar av investeringar som hålls till förfall eller lånefordringar och kundfordringar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde återförs om en senare ökning av återvinningsvärdet objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter att nedskrivningen gjordes.

Nedskrivningar på goodwill återförs inte. Nedskrivningar på andra tillgångar återförs om det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet.

En nedskrivning återförs endast till den utsträckning tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som tillgången skulle ha haft om nedskrivning inte gjorts, med beaktande av de avskrivningar som då skulle ha gjorts.

## Aktiekapital

### Återköp av egna aktier

Om ett företag återköper sina eget kapitalinstrument ska eget kapital minskas med värdet på dessa instrument (aktier). Vinst eller förlust avseende köp, försäljning eller inlösen av ett företags egna eget kapitalinstrument ska inte redovisas i resultaträkningen. Sådana egna aktier kan köpas och innehas av företaget eller andra företag i koncernen. Försäljningslikvid som erhålls eller erläggs redovisas direkt mot eget kapital.

## Ersättningar till anställda

### Avgiftsbestämda planer

Förpliktelser rörande avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad i resultaträkningen när de uppstår.

### Ersättningar vid uppsägning

En avsättning redovisas i samband med uppsägning av personal endast om företaget är bevisligen förpliktigt att avsluta en anställning före den normala tidpunkten eller när ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. I de fall företaget säger upp personal upprättas en detaljerad plan som minst innehåller arbetsplats, befattning och ungefärligt antal berörda personer samt ersättningarna för varje person eller befattning och tiden för planens genomförande.

### Aktierelaterade ersättningar

Ett optionsprogram möjliggör för de anställda att förvärva aktier i företaget. Det verkliga värdet på tilldelade optioner redovisas som personalkostnad med motsvarande ökning av eget kapital. Det verkliga värdet beräknas vid tilldelningstidpunkten och fördelas över intjänandeperioden. Det verkliga värdet på de tilldelade optionerna beräknas med Black & Scholes och hänsyn tas till de villkor och förutsättningar som gällde vid tilldelningstidpunkten. Det belopp som redovisas som kostnad justeras för att återspegla det verkliga antalet intjänade optioner, dock inte när förverkande endast beror på att aktiekursen inte når nivån för att optionerna ska bli intjänade.

## Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när koncernen har en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och om det är tillämpligt de risker som är förknippade med skulden.

### Garantier

En avsättning för garanti redovisas när de underliggande produkterna eller tjänsterna säljs. Avsättningen baseras på historiska data om garantier och en sammanvägning av tänkbara utfall i förhållande till de sannolikheter som utfallen är förknippade med.

### Omstrukturering

En avsättning för omstrukturering redovisas när koncernen har fastställt en utförlig och formell omstruktureringsplan och omstruktureringen har antingen påbörjats eller blivit offentligt tillkännagiven. Ingen avsättning görs för framtida rörelsekostnader.

### Förlustkontrakt

En avsättning för förlustkontrakt redovisas när de förväntade fördelarna som koncernen väntas erhålla från ett kontrakt är lägre än de oundvikliga kostnaderna att uppfylla förpliktelserna i kontraktet.

## Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas under innevarande år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade på balansdagen. Under aktuell skatt redovisas även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder.

Följande temporära skillnader beaktas inte:

- Temporär skillnad som uppkommit vid första redovisningen av goodwill.
- Temporära skillnader som uppkommit vid första redovisningen av tillgångar och skulder som inte är rörelseförvärv och vid tidpunkten för transaktionen inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat.
- Temporära skillnader hänförliga till andelar i dotter- eller intresseföretag som inte väntas bli återförda inom överskådlig framtid.

Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur redovisade värden på tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade, eller i praktiken beslutade, per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

### Eventualförpliktelser

En eventalförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att inträffa.

### Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Redovisningsrådets rekommendation RR 32 Redovisning för juridisk person. RR 32 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS förordningar och uttalande så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som ska göras från IFRS. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

#### Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar ej värderingsreglerna i IAS 39. I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.

#### Skatter

I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

#### Koncernbidrag och aktieägartillskott för juridiska personer

Ortibus redovisar koncernbidrag och aktieägartillskott i enlighet med uttalandet från Redovisningsrådets Akutgrupp. Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras. Koncernbidrag redovisas enligt ekonomisk innebörd. Det innebär att koncernbidrag som lämnas i syfte att minimera koncernens totala skatt redovisas direkt mot balanserade vinstmedel efter avdrag för dess aktuella skatteeffekt.

Koncernbidrag som är att jämställa med utdelning redovisas som utdelning. Det innebär att erhållet koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas över resultaträkningen. Lämnat koncernbidrag och dess aktuella skatteeffekt redovisas direkt mot balanserade vinstmedel.

Koncernbidrag som är att jämställa med aktieägartillskott redovisas, med beaktande av aktuell skatteeffekt, hos mottagaren direkt mot balanserade vinstmedel. Givaren redovisar koncernbidraget och dess aktuella skatteeffekt som investering i andelar i koncernföretag i den mån nedskrivning av aktieposten ej erfordras.

## NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

### Intäkter per väsentligt intäktslag

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Varuförsäljning	99 985	57 946	48 405	25 234
Tjänsteuppdrag	73 565	36 140	170	1 563
Royalty	-	46 722	-	46 722
	<b>173 550</b>	<b>140 808</b>	<b>48 575</b>	<b>73 519</b>

Som varuförsäljning klassificeras försäljning av hårdvara, programvara inklusive installation av system och hårdvara hos kund.

Som tjänsteuppdrag klassificeras intäkter från service och support samt eftermarknadsförsäljning.

Som royalty klassificeras tidigare licensintäkter från Philips Medical Systems.

	MODERBOLAGET	
	2005	2004
Kardiologi	17 855	37 164
Emergency Services	29 649	28 535
Övrig försäljning	1 071	7 820
	<b>48 575</b>	<b>73 519</b>

### NOT 3 SEGMENTSRAPPORTERING

Segmentsrapportering upprättas för koncernens rörelsegrenar och geografiska områden. Internpris mellan koncernens olika segment är satta utifrån principen

om "armslängds avstånd" dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med intresse av att transaktionerna genomförs.

Belopp i KSEK	Kardiologi		Emergency Services		Övrigt		Totalt	
	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004
Nettoomsättning	17 855	37 165	154 624	95 824	1 071	7 819	173 550	140 808
Kostnad för sålda varor	-8 873	-1 359	-48 038	-16 458	-1 042	-215	-57 953	-18 032
Bruttoresultat	8 982	35 806	106 586	79 366	29	7 604	115 597	122 776
Omkostnader/avskrivningar	-15 120	-9 256	-101 996	-76 041	-22 236	-16 850	-139 352	-102 147
Andelar i intresseföretags resultat	-	-	1 920	-	-	-	1 920	-
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 138</b>	<b>26 550</b>	<b>6 510</b>	<b>3 325</b>	<b>-22 207</b>	<b>-9 246</b>	<b>-21 835</b>	<b>20 629</b>
Finansiella poster, netto							3 657	3 503
<b>Resultat efter finansiella poster</b>							<b>-18 178</b>	<b>24 132</b>
Aktuell skatt							-6 637	-463
Uppskjuten skatt							7 102	-5 097
<b>Årets resultat</b>							<b>-17 713</b>	<b>18 572</b>
Tillgångar	31 674	29 216	250 652	65 570	1 894	98	284 220	94 884
Andelar i intresseföretag	-	-	3 169	-	-	-	3 169	-
Ofördelade tillgångar							68 877	169 564
<b>Summa tillgångar</b>							<b>356 266</b>	<b>264 448</b>
Skulder och eget kapital	9 834	363	68 996	23 833	588		79 418	24 196
Ofördelade skulder och eget kapital							276 848	240 252
<b>Summa skulder och eget kapital</b>							<b>356 266</b>	<b>264 448</b>
Kassaflöde från löpande verksamhet, exkl. finansnetto	-1 045	26 682	-1 233	8 910	-3 968	-9 246	-6 246	26 346
Ofördelade kassaflöden							-11 915	29 223
							<b>-18 161</b>	<b>55 569</b>
Investeringar (immateriella & materiella)	20 914	28 084	11 825	6 191	-	-	32 739	34 275
Avskrivningar	-1 457	-132	-12 116	-3 362	-160	-	-13 733	-3 494
Nedskrivningar	-5 450	-	-1 450	-	-	-	-6 900	-

Till rörelsegrenen Kardiologi hänförs försäljningsintäkter från CoroNet med tillbehör samt för jämförelseåret licensintäkter från MIDA och det under 2004 avslutade samarbetsavtalet med Philips Medical Systems. Till rörelsegrenen Emergency Services hänförs intäkterna från MobiMed, Ortivus Inc USA och Ortivus Inc., Kanada, Medos AG med dotter- och intresseföretag samt för jämförelseåret 2004 hälften av intäkterna från det under 2004 avslutade avtalet om teknikutbyte med Philips Medical Systems. Under Övrigt ingår intäkter och kostnader som inte tillhör någon av dessa rörelsegrenar bland annat ofördelad administration och intäkter från försäljning av patent och rättigheter för det avvecklade verksamhetsområdet Sömnutredningar.

I segmentens resultat, tillgångar och skulder har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. Ej fördelade poster består av finansiella poster och skattekostnader. Tillgångar och skulder som inte kan fördelas på segment är vissa uppskjutna skattefordringar och skatteskulder, finansiella placeringar eller finansiella skulder och eget kapital. I segmentens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar ingår samtliga investeringar utom investeringar i korttidsinventarier och inventarier av mindre värde.

## NOT 3 FORTS.

### Geografiska områden

Geografiska områden utgör koncernens sekundära segment. Den information som presenteras avseende segmentens intäkter avser de geografiska områdena grupperade efter var kunderna är lokaliserade.

För den sekundära indelningsgrunden geografiska områden, har företaget valt att redovisa intäkterna fördelade på Nordamerika, Europa exklusive Norden, Norden samt övriga länder. Intäkter hänförliga till Philips har redovisats separat då dessa intäkter inte kan härledas specifikt till någon geografisk marknad utan avser globala avtal.

Geografiska marknader	Philips		Nordamerika		Europa exkl Norden		Norden		Totalt	
	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004	jan-dec 2005	jan-dec 2004
<b>Belopp i KSEK</b>										
<b>Nettoomsättning</b>	-	46 772	62 769	60 346	66 340	15 249	44 441	18 491	173 550	140 808
Övriga upplysningar										
Tillgångar	-	27 280	78 362	52 777	119 788	2 145	86 070	12 682	284 220	94 884
Ofördelade tillgångar									72 046	169 564
<b>Summa tillgångar</b>									<b>356 266</b>	<b>264 448</b>
Kassaflöde från löpande verksamhet, exkl. finansnetto	-	46 722	9 765	5 002	-1 681	-88	-14 330	-31 278	-6 246	20 359
Ofördelade kassaflöden									-11 915	35 210
									<b>-18 161</b>	<b>55 589</b>
Investeringar (immateriella & materiella)	-	26 352	5 382	4 254	6 443	511	20 914	3 089	32 739	34 206

Information avseende segmentens nettoomsättning och tillgångar är baserade på geografiska områden grupperade efter var tillgångarna är lokaliserade.

I segmentens nettoomsättning och tillgångar har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt

och tillförlitligt sätt. Ej fördelade poster består av finansiella poster och skattekostnader och allmänna administrationskostnader. Tillgångar som inte kan fördelas på segment är uppskjutna skattefordringar och skatteskulder, finansiella placeringar.

## NOT 4 FÖRVÄRV AV RÖRELSE

Den 31 maj förvärvade Ortivus AB samtliga aktier i Medos AG med dotter- och intressebolag för en köpeskilling motsvarande MSEK 73,8. I köpeavtalet ingår överenskommelse om tilläggsköpeskilling om maximalt MSEK 6,5 om vissa försäljnings- och resultatmål infrias över en treårsperiod. Under 2005 har kriterierna för tilläggsköpeskillingen inte uppnåtts, varför reservering för periodens andel av tilläggsköpeskillingen inte gjorts. Köpeskillingen finansierades med kontant likvid av MSEK 33,8 och långfristig finansiering i euro motsvarande MSEK 40,0. Förvärvet av Medos är ett led i Ortivus tillväxtstrategi. Medos ger Ortivus tillgång till den tyska sjukhusmarknaden. Medos har tre huvudsakliga produktlinjer:

- Kliniska informationssystem för sjukhusets samtliga avdelningar
- PACS, eller så kallade bildarkiv- och bildanalysystem
- Arbetsstationer för sjukhus

Under de 7 månader under 2005 som följt efter förvärvet bidrog dotterföretaget efter koncernmässiga avskrivningar på förvärvade övervärden om MSEK 3,2 till koncernens rörelseresultat med MSEK 3,5.

### Det förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten

Medos AG med dotter- och intressebolag	Ingående värde	Justerat verkligt värde	Balans värde
Immateriella anläggningstillgångar	8 994	21 826	30 820
- varav systemplattform		2 086	
- varav programvara		2 969	
- varav service & supportavtal		14 874	
- varav resultat i orderstock		1 897	
Materiella anläggningstillgångar	5 454		5 454
Finansiella anläggningstillgångar	10 734		10 734
Varulager	1 141		1 141
Övriga kortfristiga fordringar	9 297		9 297
Kassa och bank	33		33
Avsättningar	-9 235		-9 235
Uppskjutna skatt		-7 826	-7 826
Långfristiga lån	-8 555		-8 555
Övriga kortfristiga skulder	-22 939		-22 939
Goodwill			64 907
<b>Utbetald köpeskilling</b>			<b>73 831</b>
Likvida medel i det förvärvade bolaget			-33
Påverkan på koncernens likvida medel			73 798

### Fördelning av köpeskillingen

Värdering till verkligt värde har skett av förvärvade immateriella tillgångar hos Medos AG med ett belopp av T€ 2 381 motsvarande KSEK 21 826. Uppvärderingen baseras på en genomgång av materiella och immateriella tillgångar i anslutning till förvärvet av företaget. Följande immateriella tillgångar identifierades:

## NOT 4 FORTS.

- En systemplattform som utvecklats för Medos PACS system.
- Programvara för de system som utvecklas och marknadsförs av Medos
- Långfristiga serviceavtal med kunder som installerat Medos programvaror
- Resultat (EBIT) i orderstocken vid förvärvstidpunkten

En ny systemplattform byggd på dot NET har utvecklats av Medos. Plattformen ska ersätta en äldre systemplattform. Plattformen avskrivs över 10 år.

All övrig programvara i Medos ägo värderades med användande av den så kallade "relief from royalty-metoden" vilken ger uttryck för den alternativa royaltykostnad som koncernen undgår genom att äga programvaran. Alternativkostnaden har diskonterats till nutid med en kalkylränta om 10 procent, med avskrivning över en 5-årsperiod.

Lönsamheten för Medos samtliga serviceavtal med kunder har analyserats. Nuvärdet av det kassaflöde som är hänförligt till serviceavtalen har diskonterats till nutid vid en kalkylränta om 10 procent. Avskrivningstiden har baserat på statistik över den genomsnittliga faktiska löptiden för bolagets bestånd av serviceavtal, beräknats till 8 år.

Täckningsbidraget på EBIT-nivå i den orderstock som fanns vid förvärvstidpunkten realiserar så gott som helt under 2005 och utgör del av avskrivningarna av förvärvade övervärden.

Efter identifieringen av immateriella tillgångar och omvärdering av dem till verkligt värde kvarstår ett goodwillbelopp om MSEK 64,9.

Uppkommen goodwill i förvärvet av Medos förklaras av följande förhållanden:

Medos har en god en teknisk position med kunskap om, och access till, internationellt ledande teknik för bildbehandling, framför allt med anknytning till hantering av digitala röntgenbilder.

Medos har en mycket god marknadsposition i den största centraleuropeiska marknaden med snabb tillväxt och en stark förankring hos sin nuvarande kundkrets varigenom potentialen för erhållande av nya kunder är betydande. Produkterna kan sannolikt säljas på ytterligare marknader.

Viktiga synergier föreligger mellan Medos och Ortivus produkter och system.

Kombinationen av Ortivus och Medos kunnande inom kardiologi respektive bildbehandling ger förutsättningar för nya produkter med en god marknadspotential.

### Övriga förvärv

Dessutom förvärvade Ortivus AB för en köpeskilling av TSEK 300 alla utestående aktier i Cardiological Decision Support Systems i Uppsala AB. Detta bolag har varit ett så kallat närstående bolag till Ortivus och har sedan bildandet år 2000 ingått i Ortivus koncernredovisning.

## NOT 5 STATLIGA STÖD

Dotterbolaget Ortivus Inc, i Kanada erhåller enligt lokala regler från provinsen Quebec bidrag för täckande av 25 procent av kostnaderna för sin FoU-verksamhet. För 2005 har detta bidrag uppgått till KSEK 1 455 (1 645)

Ortivus AB har beviljats ett EU bidrag för ett EU-projekt inom ramen för det så kallade CRAFT-programmet. Projektet drivs med partners i Tyskland och Sverige. Avsikten är att utveckla ett mikrochip för mätning av EKG och EEC. Projektet inleddes under Q4 2004. Det väntas pågå under hela 2006. Det totala bidraget, beräknas uppgå till cirka MSEK 1,0 över en 2-årsperiod.

## NOT 6 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Antal anställda	2005			2004		
	Varav män	%		Varav män	%	
Moderbolaget						
Sverige						
Täby	30	24	80	32	23	72
Göteborg	1	1	100	2	2	100
	<b>31</b>	<b>25</b>	<b>80</b>	<b>34</b>	<b>25</b>	<b>74</b>
Dotterföretag						
England	5	3	60	5	4	80
Danmark	1	1	100	-	-	-
USA	39	15	38	44	17	39
Kanada	35	29	83	32	27	84
Tyskland	33	25	76	-	-	-
<b>Totalt koncernen</b>	<b>144</b>	<b>98</b>	<b>68</b>	<b>115</b>	<b>73</b>	<b>63</b>

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader	2005		2004	
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Löner och ersättningar	Sociala kostnader
Moderbolaget				
Sverige (varav pensionskostnad)	20 856	11 821 (3 520)	21 324	11 090 (3 320)
Dotterföretag				
Utomlands (varav pensionskostnad)	55 130	6 952 (509)	32 831	5 037 (190)
<b>Totalt koncernen (varav pensionskostnad)</b>	<b>75 986</b>	<b>18 773 (4 029)</b>	<b>54 155</b>	<b>16 127 (3 510)</b>

Förmåner i moderbolaget ingår inte ovan. Dessa uppgår till 514 (529) KSEK.

Löner och andra ersättningar fördelade per land och mellan styrelseledamöter m.fl. och övriga anställda	2005		2004	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Moderbolaget (varav tantiem o.d.)	3 784 (120)	17 072 (404)	3 808 (-)	17 516 (-)
Dotterföretag				
Utomlands (varav tantiem o.d.)	6 706 (-)	48 424 (247)	5 086 (-)	27 745 (-)
<b>Totalt koncernen</b>	<b>10 490</b>	<b>65 496</b>	<b>8 894</b>	<b>45 261</b>

### Ledande befattningshavares förmåner

Ersättningar och övriga förmåner under året	Grundlön/styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Styrelsens ordförande	1 095	-	88	456	-	1 639
Övriga styrelseledamöter	700	-	-	-	-	700
VD	1 869	120	99	433	-	2 521
Andra ledande befattningshavare (6 personer)	5 334	243	135	612	50	6 374
<b>Summa</b>	<b>8 998</b>	<b>363</b>	<b>322</b>	<b>1 501</b>	<b>50</b>	<b>11 234</b>

## NOT 6 FORTS.

### Styrelsen

Styrelsearvodet fastställt på 2005 års bolagsstämma för verksamhetsåret 2005 uppgick till KSEK 700, att fördelas enligt styrelsens bestämmande. Styrelsearvode utgår endast till de styrelseledamöter som inte erhåller lön från bolaget. Utöver arvode har ersättningar till styrelseledamöter utgått för utlägg för resekostnader i samband med styrelsemöten.

Till styrelsens ordförande, har utgått lön om sammanlagt KSEK 1 095. Härutöver inbetalas för ordförandens räkning en total tjänstepensionspremie uppgående till KSEK 456.

### Koncernchef

Till verkställande direktören, vilken varit verksam i bolaget sedan den 27 januari 2005, har utgått lön med totalt KSEK 1 869. Utöver fast lön utgår en rörlig del om upp till 50 procent av fast lön hänförlig till graden av måluppfyllelse för den av styrelsen fastställda budgeten, vartill kommer ytterligare en rörlig del som årligen utgår med 20 procent av fast lön och är beroende av måluppfyllelsen för den av styrelsen fastställda 3-årsplanen. Under 2005 har bonus utgått med KSEK 120. Pensionspremier för VD har under året utbetalats till ett belopp av KSEK 433.

Mellan bolaget och VD gäller en uppsägningstid om 24 månader från bolagets sida med avräkning mot lön från annan anställning efter 12 månader. Från VD:s sida gäller en uppsägningstid om 6 månader.

Koncernchefen deltar i Ortivus AB 2005 Share Unit Plan. För 2005 intjänades inga optioner då koncernen inte infriade uppställda prestationskriterier.

### Övrig ledning

Koncernledningen inkluderar under 2005 VD, Marknads- och försäljningschef, Utvecklings- och produktionschef, Ekonomidirektör, Chef för affärsutveckling samt dotterbolagschefer för Ortivus Inc USA, Kanada samt Medos AG. Koncernledningens sammansättning framgår på sidan 54.

Till koncernledningen exklusive VD har utgått lön om sammanlagt KSEK 5 334 (5 493). Rörlig bonus har utgått till övriga ledamöter i koncernledningen med KSEK 243. För övriga personer i koncernledningen gäller varierande uppsägningstider om 6-12 månader vid uppsägning från den anställdes sida.

Övrig koncernledning deltar i Ortivus AB 2005 Share Unit Plan. För 2005 intjänades inga optioner då koncernen inte infriade uppställda prestationskriterier.

### Pensioner, sjukförsäkring

Samtliga utgående pensioner i koncernen är avgiftsbestämda. För moderbolagets anställda betalas en premie om 5 procent på lön upp till 7,5 basbelopp, 25 procent i intervallet 7,5-20 basbelopp och 15 procent på lön i intervallet 20-30 basbelopp. Alla anställda i Sverige med en ålder överstigande 28 år omfattas av pensionsvillkoren. Pensionering sker för samtliga anställda vid en ålder av 65 år. Därtill har bolaget tecknat sjukförsäkring vilken inklusive ersättning från försäkringskassan ger den anställde fortsatt inkomst efter 90 dagars sjukdom motsvarande reglerna inom det så kallade ITP-systemet.

Koncernen har uteslutande avgiftsbestämda pensionsplaner. I utländska dotterbolag förekommer avgiftsbestämda pensionsplaner vilka delvis bekostas av dotterföretagen och delvis täcks av avgifter som de anställda betalar. Betalning till dessa pensionsplaner sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

### Avgångsvederlag

Reservering har skett av MSEK 1,5 utgörande avgångsvederlag för en ledande befattningshavare i form av avtalspension om 67,5 procent av ordinarie lön under 20 månader fram till tidpunkten för ordinarie pensionering.

### Incitamentsprogram

Incitamentsprogram finns i koncernen av följande slag. Säljpersonal erhåller provisioner baserat på försäljning samt resultat jämfört med budget. Dotterbolagschefer erhåller tantiem baserat på resultat jämfört med budget. Dessa incitamentsprogram revideras årligen och godkänns av VD för moderbolaget. Utöver dessa incitamentsprogram inrättade 2005 års bolagsstämma ett personaloptionsprogram som riktats till 14 ledande befattningshavare i Ortivus svenska och internationella dotterbolag.

	2005	2004	2005	2004
	Total sjukfrånvaro/ordinarie arbetstid %	Total sjukfrånvaro/ordinarie arbetstid %	Långtids-sjukfrånvaro/total sjukfrånvaro %	Långtids-sjukfrånvaro/total sjukfrånvaro %
<b>Moderbolag</b>				
Ålderskategori 29 år eller yngre, kvinnor och män	0,15	0	0	0
Ålderskategori 30-49 år, kvinnor och män	1,09	0,76	0	0
Ålderskategori 50 år eller äldre, kvinnor och män	0	0	0	0
Kvinnor	1,76	1,28	0	0
Män	0,40	0,59	0	0
<b>Samtliga anställda</b>	<b>0,75</b>	<b>0,76</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Sjukstatistiken avser endast Ortivus AB i Sverige

	2005	2004
Könsfördelning	Andel kvinnor (%)	Andel kvinnor (%)
Moderbolaget		
Styrelsen	17	14
Övriga ledande befattningshavare	0	20
Koncernen totalt		
Styrelser	12	14
Övriga ledande befattningshavare	0	0

### Aktierelaterade ersättningar

Vid 2005 års bolagsstämma beslöt stämman att inrätta ett optionsprogram för ledande befattningshavare i Ortivuskoncernen, Ortivus AB 2005 Share Unit Plan. Enligt prospektet ska över en treårsperiod upp till 500 000 optioner kostnadsfritt kunna ges ut till en grupp om upp till 14 ledande befattningshavare i koncernens svenska och internationella bolag. Vid kommande årsstämmor 2006 och 2007 ska tilldelning beslutas för vardera året om 1 66 667 optioner potentiellt berättigande till lika många Ortivus B-aktier.

Årsstämmorna 2006 och 2007 ska fastställa villkoren för intjänande av optionerna för de optionsberättigade. Lösenkursen bestäms enligt prospektet som marknadskursen under de första 10 börsdagarna efter bolagsstämman ökad med 10 procent. Förutsättningar för att optionshavarna ska intjäna några optioner är att de kvarstår i sin tjänst, att de köper och över optionstiden behåller ett angivet antal Ortivus-aktier samt att av årsstämman fastlagda kriterier för intjänande av optioner varje år uppnås. För att skydda koncernen för oplanerade sociala kostnader som kan uppkomma till följd av en eventuell ökning av marknadskursen för Ortivus-aktien har utöver de optioner som potentiellt tilldelas ledande befattningshavare beslut fattats om utgivande av ytterligare upp till 1 65 000 optioner vilka ska kunna säljas för att kompensera koncernen för potentiellt ökade sociala kostnader.

För räkenskapsåret 2005 infriades inte de tillväxt- och lönsamhetskriterier som stämman uppställt, varför något intjänande av optioner inte ägde rum. Med hänsyn till detta finns därför på balansdagen inga oreglerade förpliktelser om aktierelaterade ersättningar till anställda i Ortivuskoncernen.

## NOT 7 ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
KPMG Bohlins AB				
Revisionsuppdrag	1 598	1 265	682	449
Andra uppdrag	875	614	431	149
	<b>2 473</b>	<b>1 879</b>	<b>1 113</b>	<b>598</b>
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	34	-	-	-
<b>Total</b>	<b>2 507</b>	<b>1 879</b>	<b>1 113</b>	<b>598</b>

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning. Dessutom anses revisionsuppdraget innefatta övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisorer att utföra samt rådgivning eller annat biträde som för- anleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter. Uppdrag utöver dessa uppgifter rubriceras som andra uppdrag. Andra uppdrag avser främst analyser i anslutning till företagsförvärv.

## NOT 8 RÖRELSENS KOSTNADER FÖRDELADE PÅ KOSTNADSSLAG

	KONCERNEN	
	2005	2004
Personalkostnader	-79 818	-68 976
Avskrivningar	-13 733	-3 494
Nedskrivningar	-6 900	-
Övrigt	-44 822	-31 754
	<b>-145 273</b>	<b>-104 224</b>

## NOT 9 FINANSNETTO/RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER

Finansnetto	KONCERNEN	
	2005	2004
Ränteintäkter	3 714	3 741
Netto valutakursförändringar	869	156
Övrigt	838	-
<b>Finansiella intäkter</b>	<b>5 421</b>	<b>3 897</b>
Räntekostnader	-1 460	-122
Netto valutakursförändringar	-	-272
Övrigt	-304	-
<b>Finansiella kostnader</b>	<b>-1 764</b>	<b>-394</b>
<b>Finansnetto</b>	<b>3 657</b>	<b>3 503</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	MODERBOLAGET	
	2005	2004
Erhållen utdelning	39 688	-
Nedskrivning av lämnat aktieägartillskott	-10 519	-
	<b>-29 169</b>	<b>-</b>
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2005	2004
Ränteintäkter	2 574	3 086
Ränteintäkter från koncernföretag	599	165
	<b>3 173</b>	<b>3 251</b>
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter	2005	2004
Räntekostnader	-789	-4
Räntekostnader från koncernföretag	-283	-272
Valutakursdifferenser	-426	-
	<b>-1 498</b>	<b>-276</b>

## NOT 10 SKATTER

Redovisad i resultaträkningen	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
<b>Aktuell skattekostnad (-) / skatteintäkt (+)</b>				
Periodens skattekostnad/intäkt	-6 554	-463	-11	-12 734
Justering av skatt hänförlig till tidigare år	-83	-	-	-
	<b>-6 637</b>	<b>-463</b>	<b>-11</b>	<b>-12 734</b>
<b>Uppskjuten skattekostnad (-) /skatteintäkt (+)</b>				
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	7 319	-	-	-
Uppskjuten skatteintäkt i under året aktiverat skattevärde i underskottsavdrag	6 949	-	5 549	6 878
Uppskjuten skattekostnad till följd av utnyttjande av tidigare aktiverat skattevärde i underskottsavdrag	-2 670	-10 426	-	-
Övrigt	-4 496	5 329	-	-
	<b>7 102</b>	<b>-5 097</b>	<b>5 549</b>	<b>6 878</b>
<b>Totalt redovisad skattekostnad</b>	<b>465</b>	<b>-5 560</b>	<b>5 538</b>	<b>-5 856</b>
<b>Avstämning av effektiv skatt</b>				
Resultat före skatt	-18 178	24 132	9 235	18 138
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget 28 %	5 090	-6 757	-2 586	-5 079
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag	-2 263	-816	-	-
Nedskrivningar aktier i dotterbolag	-	-	-2 945	-694
Ej avdragsgilla kostnader	-83	-83	-44	-83
Ej skattepliktiga intäkter	157	-	-	-
Skatteeffekt av ej skattepliktiga aktieutdelningar	-	-	11 113	-
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-2 132	-80	-	-
Utnyttjande av tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	-	1 777	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	20	-	-	-
Återföring av tidigare aktiverade underskottsavdrag	-2 265	-	-	-
Övrigt	1 941	399	-	-
<b>Redovisad effektiv skatt</b>	<b>465</b>	<b>-5 560</b>	<b>5 538</b>	<b>-5 856</b>

Aktuell skatt för året om KSEK -6 637 är i huvudsak hänförlig till det amerikanska dotterbolaget Ortivus Inc USA liksom föregående års aktuella skatt om KSEK -463.

Skattesatserna i de länder där koncernen har verksamhet var under räkenskapsåret 28 procent i Sverige, 19 procent i UK, 40 procent i USA, 31,1 procent i Kanada och 35,9 i Tyskland.

Specifikation av uppskjutna skattefordringar och skulder	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005	2004	2005	2004
Temporära skillnader på immateriella tillgångar	6 362	-	-	-
Underskottsavdrag	25 058	15 720	16 909	11 360
Övrigt	4 690	8 505	-	-
<b>Uppskjuten skattefordran</b>	<b>36 110</b>	<b>24 225</b>	<b>16 909</b>	<b>11 360</b>
Temporära skillnader på immateriella tillgångar	6 906	-	-	-
<b>Uppskjuten skatteskuld</b>	<b>6 906</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

Ortivus AB balanserade underskottsavdrag är balansgilla eftersom bolaget bedöms befinna sig i en temporär resultatsvacka innan intäkter från CoroNet kompenserar för bortfallet av royaltyintäkter från Philips.

Koncernens ansamlade underskottsavdrag uppgår till MSEK 103,5 (59,9), varav moderbolaget MSEK 60,4 (40,6).

## NOT 11 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Ackumulerade anskaffningsvärden	KONCERNEN					MODERBOLAGET		
	Goodwill	Utvecklingskostnader	Licenser	Övrigt	Totalt	Utvecklingskostnader	Licenser	Totalt
Ingående balans 2004-01-01	53 273	63 119	1 232	-	117 624	50 224	1 232	51 456
Förvärvat licens	-	-	26 352	-	26 352	-	26 352	26 352
Internt utvecklade tillgångar	-	3 799	-	-	3 799	1 732	-	1 732
Årets valutakursdifferenser	-10 618	-543	-	-	-11 161	-	-	-
Övriga förändringar	-	-	-	-	0	-	-	-
<b>Utgående balans 2004-12-31</b>	<b>42 655</b>	<b>66 375</b>	<b>27 584</b>		<b>136 614</b>	<b>51 956</b>	<b>27 584</b>	<b>79 540</b>
Ingående balans 2005-01-01	42 655	66 375	27 584	-	136 614	51 956	27 584	79 540
Rörelseförvärv	64 907	15 961	-	16 770	97 638	-	-	-
Internt utvecklade tillgångar	-	23 416	-	-	23 416	17 898	-	17 898
Avyttringar och utrangeringar	-	-1 943	-	-	-1 943	-	-	-
Årets valutakursdifferenser	11 094	1 898	-	486	13 478	-	-	-
<b>Utgående balans 2005-12-31</b>	<b>118 656</b>	<b>105 707</b>	<b>27 584</b>	<b>17 256</b>	<b>269 203</b>	<b>69 854</b>	<b>27 584</b>	<b>97 438</b>
<b>Ackumulerade av- och nedskrivningar</b>								
Ingående balans 2004-01-01	-	-56 068	-1 232	-	-57 300	-50 224	-1 232	-51 456
Årets avskrivningar	-	-1 108	-	-	-1 108	-	-	-
Årets valutakursdifferenser	-	411	-	-	411	-	-	-
<b>Utgående balans 2004-12-31</b>	<b>-</b>	<b>-56 765</b>	<b>-1 232</b>	<b>-</b>	<b>-57 997</b>	<b>-50 224</b>	<b>-1 232</b>	<b>-51 456</b>
Ingående balans 2005-01-01	-	-56 765	-1 232	-	-57 997	-50 224	-1 232	-51 456
Rörelseförvärv	-	-1 904	-	-	-1 904	-	-	-
Avyttringar och utrangeringar	-	1 003	-	-	1 003	-	-	-
Årets nedskrivningar	-	-4 000	-2 900	-	-6 900	-	-2 900	-2 900
Årets avskrivningar	-	-2 649	-3 294	-2 678	-8 621	-346	-3 294	-3 640
Årets valutakursdifferenser	-	-328	-	-41	-369	-	-	-
<b>Utgående balans 2005-12-31</b>	<b>-</b>	<b>-64 643</b>	<b>-7 426</b>	<b>-2 719</b>	<b>-74 788</b>	<b>-50 570</b>	<b>-7 426</b>	<b>-57 996</b>
<b>Redovisat värde</b>								
Per 2004-01-01	53 273	7 051	0	-	60 324	0	0	0
<b>Per 2004-12-31</b>	<b>42 655</b>	<b>9 610</b>	<b>26 352</b>	<b>-</b>	<b>78 618</b>	<b>1 732</b>	<b>26 352</b>	<b>28 084</b>
Per 2005-01-01	42 655	9 610	26 352	-	78 618	1 732	26 352	28 084
<b>Per 2005-12-31</b>	<b>118 656</b>	<b>41 064</b>	<b>20 158</b>	<b>14 537</b>	<b>194 415</b>	<b>19 284</b>	<b>20 158</b>	<b>39 441</b>
<b>Av- och nedskrivningar ingår i följande rader i resultaträkningen</b>								
Försäljningskostnader	-	-	-	-2 678	-2 678	-	-	-
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-6 649	-6 194	-	-12 843	-346	-6 194	-6 540
<b>Totalt</b>	<b>-</b>	<b>-6 649</b>	<b>-6 194</b>	<b>-2 678</b>	<b>-15 521</b>	<b>-346</b>	<b>-6 194</b>	<b>-6 540</b>

**Årlig prövning av goodwill**

Goodwill i Ortivus-koncernen uppgår till 118,7 MSEK och är fördelad på kassagenererande enheter i följande marknader:

Nordamerika	51,9
Tyskland	66,8
<b>Totalt</b>	<b>118,7</b>

Vid den årliga prövningen av goodwillvärdena görs beräkning av återvinningsvärdet för respektive enhet som goodwillbeloppet är allokera till. Som återvinningsvärde används nyttjandevärdet beräknat genom diskontering av framtida bedömda kassaflöden hänförliga till respektive enhet. De väsentliga antaganden som ligger bakom de bedömda kassaflödena är främst beräknad försäljning på respektive marknad och beräknad marginal. Bedömningen av försäljningen har gjorts genom interna analyser av tillgänglig marknad och bedömd marknadspenetration för enhetens produkter. Som underlag för de bedömda kassaflödena finns koncernens budget för 2006 samt affärsplan för 2006-2008. I beräkningen har även en extrapolering gjorts för 2009 med samma tillväxtantagande som använts i affärsplanen. 2009 används sedan som terminalvärde utan ytterligare tillväxtantaganden. För de båda kassa-

genererande enheterna har en diskonteringsränta före skatt om 9,5 procent använts.

Prövningen visar att inget nedskrivningsbehov föreligger och att återvinningsvärdet med god marginal överstiger nyttjandevärdet. Företagsledningen bedömer att inga rimliga ändringar i prognoser för de viktiga antagandena skulle förändra detta.

**Nedskrivning av utvecklingsutgifter och licenser**

Vid analys av eventuellt nedskrivningsbehov för övriga immateriella tillgångar har det bedömts att värdet på två av företagens tillgångar varit för högt, dels utvecklingskostnader hänförliga till projektet AMI-DSS, dels tidigare förvärvade licenser. Efter genomförda nedskrivningsprövningar baserade på nyttjandevärden har utvecklingsutgifterna skrivits ner med 4,0 MSEK och licenserna med 2,9 MSEK. Nedskrivningarna belastar rörelsegrenarna Kardiologi och Emergency Services med 5,5 MSEK respektive 1,5 MSEK. Anledningen till nedskrivningarna är försenade produktanslagningar vilket ger minskad framtida försäljning och därmed lägre beräknade kassaflöden. Diskonteringsräntan som använts för de beräknade kassaflödena uppgår till 12 procent respektive 14 procent.

## NOT 12 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Anskaffningsvärde	KONCERNEN	MODERBOLAGET	Av- och nedskrivningar	KONCERNEN	MODERBOLAGET
	Inventarier	Inventarier		Inventarier	Inventarier
Ingående balans 2004-01-01	20 222	9 183	Ingående balans 2005-01-01	-16 555	-8 794
Övriga förvärv	4 124	296	Förvärvat via rörelseförvärv	-22 407	-
Avyttringar	-32	-5	Årets avskrivningar	-5 112	-319
Årets valutakursdifferenser	-934	-	Ayttringar	14 228	43
<b>Utgående balans 2004-12-31</b>	<b>23 380</b>	<b>9 474</b>	Årets valutakursdifferenser	-1 501	-
Ingående balans 2005-01-01	23 380	9 474	<b>Utgående balans 2005-12-31</b>	<b>-31 347</b>	<b>-9 070</b>
Förvärvat via rörelseförvärv	28 003	-	<b>Redovisat värde</b>		
Övriga förvärv	9 323	3 016	Per 2004-01-01	4 004	825
Avyttringar	-15 869	-78	<b>Per 2004-12-31</b>	<b>6 825</b>	<b>680</b>
Årets valutakursdifferenser	3 019	-	Per 2005-01-01	6 825	680
<b>Utgående balans 2005-12-31</b>	<b>47 856</b>	<b>12 412</b>	<b>Per 2005-12-31</b>	<b>16 508</b>	<b>3 342</b>
<b>Av- och nedskrivningar</b>			<b>Avskrivningar ingår i följande rader i resultaträkningen</b>		
Ingående balans 2004-01-01	-16 218	-8 358	Kostnad sålda varor	-620	-76
Årets avskrivningar	-2 387	-439	Försäljningskostnader	-1 490	-20
Omklassificeringar	1 499	-	Administrationskostnader	-1 590	-87
Avyttringar	27	3	Forsknings- och utvecklingskostnader	-1 412	-136
Årets valutakursdifferenser	524	-	<b>Totalt</b>	<b>-5 112</b>	<b>-319</b>
<b>Utgående balans 2004-12-31</b>	<b>-16 555</b>	<b>-8 794</b>			

## NOT 13 ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG

### Koncern

Koncernen och Universitetet i Bremen har vardera ett 50-procentigt innehav i två bolag Mevis Diagnostics GmbH & Co KG samt Mevis Diagnostics Verwaltungsg GmbH. Dessa bolag utvecklar och säljer programvaran för den

bildbehandlingsteknik som ingår i Medos PACS-system. Mevis har en unik kompetens på området för bildbehandling och säljer denna på licensbasis till Medos. Dessa intressebolag konsolideras i koncernen med kapitalandelsmetoden.

Andelar i intresseföretag	Land	Intäkter	Resultat	Tillgångar	Skulder	Eget kapital	Ägd andel%	Bokfört
Mevis Diagnostics GmbH & Co. KG	Tyskland	13 630	4 169	7 450	3 489	3 931	50	3 051
Mevis Diagnostics Verwaltungsg GmbH	Tyskland	-	-	377	160	217	50	118
								<b>3 169</b>

## NOT 14 FORDRINGAR PÅ KONCERNFÖRETAG

Ackumulerade anskaffningsvärden	MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31
Inköp	20 077	-
Försäljningar	-4 000	-
<b>Utgående balans 31 december</b>	<b>16 077</b>	<b>-</b>

**NOT 15 KORTFRISTIGA PLACERINGAR**

Kortfristiga placeringar som är omsättningstillgångar

KONCERNEN	
2005-12-31	
Investeringar som hålles till förfall	10 536
	<b>10 356</b>
2004-12-31	
Räntebärande värdepapper	52 574
	<b>52 574</b>
MODERBOLAGET	
2005-12-31	
Räntebärande värdepapper	-
2004-12-31	
Räntebärande värdepapper	41 696
	<b>41 696</b>

Ortibus kortfristiga placeringar avses hållas till förfall. Placeringarna har en genomsnittlig löptid av 7,6 månader och en genomsnittlig ränteavkastning om 2,65%. Ränteavkastningen överensstämmer med aktuell effektiv ränta vid tidpunkten för anskaffningen av respektive placering, varför bokförda värden överensstämmer med upplupet anskaffningsvärde.

**NOT 16 ÖVRIGA FORDRINGAR**

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Momsfordran	1 448	-	1 448	-
Skattefordran	-	1 437	-	1 399
Fullgörandegaranti	1 368	-	-	-
Medel på skattetkonto	2 132	-	2 132	-
Fordran på försäkringsföretag	3 526	-	-	-
Övriga kortfristiga ej räntebärande fordringar	3 330	3 498	1 264	890
	<b>11 804</b>	<b>4 935</b>	<b>4 844</b>	<b>2 289</b>

**NOT 17 VARULAGER**

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Komponenter	4 650	4 089	6 463	4 089
Färdigvarulager	3 256	1 504	786	526
	<b>7 906</b>	<b>5 593</b>	<b>7 249</b>	<b>4 615</b>

**NOT 18 KUNDFODRINGAR**

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Kundfordringar	35 570	13 168	14 396	4 903
Reservering osäkra kundfordringar	-1 504	-446	-559	-373
	<b>34 065</b>	<b>12 722</b>	<b>13 837</b>	<b>4 530</b>

**NOT 19 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER**

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Upplupna intäkter	16 079	4 108	16 072	2 053
Förutbetalda IT-kostnader	2 348	1 458	1 744	1 458
Förutbetalda hyror	940	571	-	463
Försäkringar	407	-	339	-
Övrigt	1 441	3 929	990	1 511
	<b>21 215</b>	<b>10 066</b>	<b>19 145</b>	<b>5 485</b>

**NOT 20 LIKVIDA MEDEL/KASSA OCH BANK**

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Likvida medel/kassa och bank	20 576	68 173	4 749	47 323
<b>Summa enligt balansräkningen</b>	<b>20 576</b>	<b>68 173</b>	<b>4 749</b>	<b>47 323</b>
<b>Summa enligt kassaflödesanalysen</b>	<b>20 576</b>	<b>68 173</b>	<b>4 749</b>	<b>47 323</b>

Vid årsskiftet disponerade koncernen outnyttjade checkräkningskrediter om 25,4 (-) MSEK, varav moderbolaget 16,0 (-) MSEK.

**NOT 21 EGET KAPITAL****KONCERNEN****Aktiekapital**

Per den 31 december 2005 omfattade det registrerade aktiekapitalet 13 805 459 stamaktier fördelade på 738 970 aktier av serie A och 13 066 489 aktier av serie B. Innehavare av stamaktier är berättigade till utdelning som fastställs efter hand och innehavare av aktier av serie A är berättigade till 10 röster per aktie medan innehavare av aktier av serie B är berättigade till 1 röst per aktie. Alla aktier har samma rätt till bolagets nettotillgångar och resultat.

**Övrigt tillskjutet kapital**

Avser eget kapital som är tillskjutet från ägarna. Här ingår överkursfonder som förts över till reservfond per den 31 december 2005. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

**Omräkningsreserv**

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat finansiella rapporter i annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor. Vidare består omräkningsreserven av valutakursdifferenser som uppstår vid omvärdering av skulder som upptagits som säkringsinstrument av nettoinvesteringar i utländska verksamheter.

**Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat**

I balanserade vinstmedel inklusive årets resultat ingår intjänade vinstmedel i moderbolaget och dess dotterföretag, intresseföretag och joint venture företag. Tidigare avsättningar till reservfond, exklusive överförda överkursfonder, ingår i denna eget kapitalpost.

## NOT 21 FORTS

### MODERBOLAGET

#### Bundna fonder

Bundna fonder får inte minskas genom vinstutdelning.

#### Reservfond

Syftet med reservfonden är att spara en del av nettovinsten, som inte går åt för täckning av balanserad förlust.

#### Överkursfond

När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna ska betalas mer än aktiernas nominella belopp, ska ett belopp motsvarande det erhållna beloppet utöver det nominella värdet på aktierna, föras till överkursfonden.

#### Fritt eget kapital

##### Balanserade vinstmedel

Utgörs av föregående års fria egna kapital efter en eventuell reservfondsav-sättning och efter att en eventuell vinstutdelning lämnats. Utgör tillsammans med årets resultat summa fritt eget kapital, det vill säga det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

## NOT 22 RESULTAT PER AKTIE

### Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie för 2005 baseras på årets resultat hän-förlikt till moderbolagets aktieägare uppgående till -1 713 (18 572) KSEK och på ett vägt antal utestående aktier för 2005 uppgående till 13 805 459 (13 805 459) Inga optioner intjänades under 2005, varför ingen utspädning uppkom för detta år.

Resultat per aktie uppgår till SEK -1,28 (1,35)

Resultat per aktie efter utspädning SEK -1,28 (-)

Resultatet per aktie efter full utspädning beräknat som effekt av fullt framtida intjänande av de optioner som kan komma att utges under de två kvarvarande åren av Ortivus 2005 Share Unit Plan uppgående till 443 334 aktier, uppgår till SEK -1,24. Bindande beslut om dessa emissioner fattas vid kommande årsstämmor 2006 och 2007.

## NOT 23 RÄNTEBÄRANDE SKULDER

Noten innehåller information om företagens avtalsmässiga villkor avseende räntebärande skulder. För mer information om företagens exponering för ränterisk och risk för valutakursförändringar hänvisas till not 26.

Långfristiga skulder	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Banklån	30 415	-	28 794	-
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Kortfristig del av banklån	8 227	-	8 227	-

Vid årsskiftet disponerade koncernen outnyttjade checkräkningskrediter om MSEK 25,4 (-), varav moderbolaget MSEK 16,0 (-).

Moderbolaget har ett långfristigt banklån med en löptid på 5 år med kvartalsvis amortering. Lånet på ursprungligen MSEK 40 är upptaget i euro. Räntan är rörlig med kvartalsvis förfall. Under 2005 uppgick räntan till 3,34%. Säkerhet har inte ställts för lånet, men det är förbundet med vissa krav på tillgängliga likvida medel för att inte sägas upp från kreditgivarens sida.

## NOT 24 AVSÄTTNINGAR

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Garantiåtaganden	1 969	552	1 809	552
Övrigt	1 354	-	-	-
	<b>3 323</b>	<b>552</b>	<b>1 809</b>	<b>552</b>

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	Garanti-åtaganden	Övrigt	Totalt	Garanti-åtaganden
Redovisat värde 2005-01-01	552	-	552	552
Förvärvat via rörelseförvärv	165	9 070	9 235	-
Avsättningar som gjorts under perioden	1 719	1 334	3 053	1 561
Belopp som tagits i anspråk under perioden	-304	-	-304	-304
Outnyttjade belopp som har återförts under perioden	-167	-1 231	-1 398	-
Lösen av pensionsskuld	-	-7 958	-7 958	-
Årets valutakursdifferenser	4	139	143	-
<b>Redovisat värde 2005-12-31</b>	<b>1 969</b>	<b>1 354</b>	<b>3 323</b>	<b>1 809</b>

## NOT 25 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Semesterlöneskuld	3 054	2 163	1 808	1 479
Löner	2 278	235	1 651	-
Sociala avgifter	1 981	1 021	1 828	1 021
Förutbetalda intäkter	22 743	13 917	-	-
Upplupna kostnadsräntor	119	-	119	-
Övriga upplupna kostnader	8 763	9 703	6 115	4 528
	<b>38 938</b>	<b>27 039</b>	<b>11 521</b>	<b>7 028</b>

## NOT 26 FINANSIELLA RISKER OCH FINANSPOLICIES

Ortivuskoncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses oönskade förändringar i företagens resultat- och balansräkning till följd av fluktuationer på de finansiella marknaderna. Koncernens Finanspolicy för hantering av finansiella risker bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten avseende nedanstående risker;

- > Likviditetsrisker
- > Valutarisker
- > Ränterisker
- > Finansieringsrisker
- > Motpartsrisker

### Likviditetsrisker

Likviditetsrisken definieras som risken för att koncernen inte ska ha tillgång till likvida medel för att tidsenligt kunna betala förutsedda och oförutsedda åtaganden, eller att finansiering bara kan erhållas till en avsevärd kostnad. Likviditetsrisken i den av Koncernen bedrivna rörelsen har historiskt varit låg då koncernen haft betydande likvida tillgångar. Under 2005 har denna situation förändrats med förvärvet av det tyska dotterbolaget Medos. Förvärvet av Medos genomfördes delvis med kontant likvid delvis med långfristig bankfinansiering. Bedömningen är att räntor och amorteringar för denna finansiering med marginal ska täckas av det kassaflöde som genereras av Medos. Detta innebär att koncernen har tillräckligt med likvida medel och kortfristiga placeringar, vilka kan frigöras med kort varsel, för verksamhetens bedrivande i nuvarande omfattning.

### Valutarisker

Koncernen är exponerad för olika typer av valutarisker. Den främsta exponeringen avser köp och försäljning i utländska valutor där risken dels kan bestå av fluktuationer i valutan eller det finansiella instrumentet, kund- eller leverantörsfakturan, dels valutarisken i förväntade eller kontrakterade betalningsflöden benämnd transaktionsexponering.

Valutafluktuationer återfinns också i omräkningen av de utländska dotterföretagens tillgångar och skulder till moderbolagets funktionella valuta, så kallad omräkningsexponering. Ett annat område som är utsatt för valutarisker är betalningsflöden i lån och placeringar i utländsk valuta (finansiell exponering).

Mycket sannolika prognosticerade flöden säkras framåt i tiden om nettoexponeringen för en viss månad beräknas överstiga 2 miljoner SEK. Enligt policyn får standardiserade valutaterminer och swapar samt förvärvade valutaoptioner användas. I redovisningen tillämpas säkringsredovisning när behov finns. I koncernens resultaträkning för 2005 ingår i finansnettot valutakursdifferenser med 869 (-272) KSEK.

För att minska riskerna i samband med affärer i utländska valutor ska terminssäkring ske enligt de riktlinjer som anges nedan.

All terminssäkring ska vara kommersiellt motiverad det vill säga att det ska finnas en bakomliggande försäljning eller inköp av varor eller tjänster som motiverar säkringen. Ingen terminssäkring får ske på spekulation. Terminssäkringar ska baseras på bedömda in- och utflöden per valuta dvs. förväntat inflöde ska matchas med förväntat utflöde i samma valuta. Det är nettobehovet mellan in- och utflöde som ska terminssäkras.

### Transaktionsexponering

Koncernens transaktionsexponering uttryckt i motvärde i MSEK fördelar sig på följande valutor:

Valuta	2005	2004
EUR	-7,2	-1,2
GBP	-0,1	-0,1
USD	-9,8	13,2
CAD	-	0,0
<b>Summa</b>	<b>-17,1</b>	<b>11,9</b>

Transaktionsexponeringen i koncernen är begränsad och på balansdagen osäkrad.

### Omräkningsexponering

Utländska nettotillgångar i koncernen uttryckta i motvärde i MSEK fördelar sig på följande valutor:

Valuta	2005	2004
EUR	59,1	0,5
GBP	5,6	6,0
USD	51,4	47,4
CAD	44,3	14,9
<b>Summa</b>	<b>160,4</b>	<b>68,8</b>

Koncernens finanspolicy anger som huvudregel att inte skydda omräkningsexponeringen i utländska valutor. Policyen medger emellertid avsteg från denna huvudregel. Under 2005 har företaget tagit upp ett lån i Euro som använts för säkring av den nettoinvestering i Euro som uppkommit genom köpet av dotterföretaget Medos AG.

En utvärdering har gjorts med användande av så kallade "value at risk" modeller av transaktions- och omräkningsexponeringen i Ortivus. Dessa modeller visar hur bruttomarginalen i koncernen kan påverkas av valutafluktuationer baserat på historisk volatilitet för de valutor som koncernen är exponerad i.

Analysen visar som väntat att transaktionsexponeringen i koncernen är låg och att denna kan påverka koncernens bruttomarginal med upp till 2 procentenheter. Omräkningsexponeringen kan i och med att koncernen har en betydande tillgångar och goodwill i US dollar ha en större inverkan. Den bedöms kunna påverka omräkningsdifferensen under eget kapital med upp till 4 procent av eget kapital.

### Ränterisk

Ränterisk är risken att värdet på ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Ränterisk kan dels bestå av förändring i verkligt värde, prisrisk, dels förändringar i kassaflöde, kassaflödesrisk.

Eftersom Ortivuskoncernen är så gott som helt egenkapitalfinansierad så är ränterisken marginell. Placeringar finns i några räntebärande finansiella instrument, men dessa hålls till förfall och är av begränsad omfattning. Vidare har koncernen en begränsad fastförräntad extern bankfinansiering.

Hantering av koncernens räntexponering är centraliserad, vilket innebär att finansfunktionen i moderbolaget ansvarar för att identifiera och hantera denna exponering.

Finanspolicyen har inte fastlagt någon målsatt genomsnittlig räntebindningstid för koncernens skuldportfölj. Derivatinstrument såsom ränteswapkontrakt får användas för att hantera ränterisken. I redovisningen tillämpas säkringsredovisning när en effektiv koppling finns mellan säkrat lån och ränteswappen. Per den 31 december hade företaget inga ränteswappar.

### Motpartsrisiker

Huvuddelen av motpartsrisken i Ortivuskoncernen utgörs av kreditrisken i kundfordringar.

### Kreditrisiker i kundfordringar

Risken för att koncernföretagens kunder inte uppfyller sina åtaganden, d.v.s. att betalning inte erhålls för kundfordringar utgör kundkreditrisk. Koncernens kunder kreditkontrolleras varvid information om kundernas finansiella ställning inhämtas från olika kreditupplysningsföretag. Koncernen har upprättat en kreditpolicy för hur kundkrediterna ska hanteras. För större kundfordringar begränsas risken för kreditförluster genom äganderättsförbehåll. Bankgaranti eller annan säkerhet krävs för kunder med låg kreditvärdighet eller otillräcklig kredithistorik.

Ortivus AB har en kundkrets huvudsakligen bestående av Landsting eller deras motsvarigheter främst i Europa. I de fall där en otillräcklig historik finns och kunden inte är en statlig organisation säljs utrustningen med ägarförbehåll, förskotts betalning eller bankgaranti.

Dotterbolaget Ortivus inc i USA har en kundkrets bestående huvudsakligen privata ambulansorganisationer. Huvuddelen av intäkterna utgörs av förskottsbetalda intäkter för serviceavtal. Varje avtal är av begränsad omfattning och åldersstrukturen hos bolagets kundfordringar följs noggrant upp. Eftersom Ortivus inc USA fakturerings- och andra system är verksamhetskritiska för ambulansorganisationerna är kundförlusterna obetydliga. För kunder med låg kreditvärdighet eller otillräcklig kredithistorik begärs förskotts betalning, bankgaranti eller annan säkerhet.

Dotterbolaget Ortivus Inc i Kanada har en kundkrets som uteslutande består av statliga organ såsom polismyndigheter, kommuner eller städer i USA och Kanada. Installation av bolagets system sker successivt mot förskotts betalning, vilken i princip täcker kostnaderna för nedlagt arbete och material.

Även för dotterbolaget Medos AG är kreditrisken obetydlig då kundkretsen utgörs av offentligt eller privat finansierade sjukhus i Tyskland. Kundförlusterna för samtliga koncernbolag har historiskt varit obetydliga.

### Kapitalplacering

Företaget strävar efter en god förräntning av överskottslikviditet. Baserat på kvartalsvis reviderade likviditetsprognoser sker placering av överskottslikviditet. Företagets policy är att enbart tillåta placering av bolagets likvida medel så att risken minimeras för värdeförsämring av dessa tillgångar. Placering får därför bara ske i förutbestämda kapitalplaceringsinstrument om inte annat anges av bolagets styrelse eller VD. Exempel på godkända kapitalplaceringsinstrument är;

Statsskuldväxlar eller andra säkra räntebärande papper med rating enligt Moodys Aaa till och med A 3 eller Standard & Poor AAA till lägst AA-.

På balansdagen föreligger ingen signifikant koncentration för kreditexponering. Den maximala exponeringen för kreditrisk framgår av det redovisade värdet i balansräkningen för respektive finansiell tillgång.

### Känslighetsanalys

För att hantera ränte- och valutarisk har koncernen som syfte att minska påverkan av kortsiktiga fluktuationer av koncernens resultat. På längre sikt kommer emellertid varaktiga förändringar av valutakurser och räntor att få påverkan på det konsoliderade resultatet.

Per den 31 december 2005 beräknas en generell höjning av räntan med 1 procent minska koncernens resultat före skatt med approximativt KSEK 400 (0).

En generell höjning med 1 procent av växelkursen för SEK gentemot andra valutor har beräknats minska koncernens resultat före skatt med approximativt KSEK 13,0 för räkenskapsåret 2005.

#### Verkligt värde

Verkligt värde och redovisat värde har inventerats för samtliga finansiella tillgångar och skulder. Därvid framgick att bokfört värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernens innehav av finansiella instrument utgörs av investeringar som hålls till förfall, lånefordringar och kundfordringar, eller andra finansiella skulder med kort kvarvarande löptid vilka värderas till upplupet anskaffningsvärde.

### NOT 27 OPERATIONELL LEASING

#### Leasingavtal där företaget är leasetagare

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
Under året betalda leasingavgifter uppgår till	7 713	3 975	2 275	2 196
Icke uppsägningsbara framtida leasingbetalningar uppgår till:				
Inom ett år	6 541	4 017	1 469	2 131
Mellan ett år och fem år	17 981	5 350	9 273	2 467
Längre än fem år	2 510	-	2 510	-
<b>Totalt</b>	<b>27 032</b>	<b>9 367</b>	<b>13 252</b>	<b>4 598</b>

Koncernen hyr sina kontorslokaler enligt operationella hyresavtal. Löptiden för dessa avtal uppgår till mellan 3 och 7 år.

### NOT 28 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRBINDELSER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2005-12-31	2004-12-31	2005-12-31	2004-12-31
<b>Ställda säkerheter</b>				
I form av ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar	1 984	2 941	-	-
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>1 984</b>	<b>2 941</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Eventualförpliktelser</b>				
Borgenförbindelser, övriga	-	453	-	453
Villkorade utvecklingsbidrag	-	-	-	1 841
<b>Summa eventalförpliktelser</b>	<b>-</b>	<b>453</b>	<b>-</b>	<b>2 294</b>

### NOT 29 NÄRSTÄENDE

Transaktioner med närstående är prissatta på marknadsmässiga villkor. Koncernen och ytterligare delägare i intressebolagen får löpande del av resultatet från intresseföretagen.

Under året har alla aktier i det närstående företaget Cardiological Decision Support Systems i Uppsala förvärvat till en köpeskilling av TSEK 300 från de forskare som ägt företaget sedan bildandet år 2000. Bolaget har sedan bildandet ingått i koncernredovisningen.

Av moderbolagets omsättning avser KSEK 1 705 (805) konsulttjänster sålda till koncernföretag.

#### Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning

Företagets styrelseledamöter och dess familjemedlemmar kontrollerar 19,6 procent av rösterna i företaget. Några lån eller ställda pantar eller andra säkerheter eller ansvarsförbindelser har inte lämnats till förmån för styrelseledamot, verkställande direktör eller motsvarande befattningshavare i moder- eller dotterföretag. De sammanlagda ersättningarna ingår i personalkostnader se not 6.

### NOT 30 KONCERNFÖRETAG

Innehav i dotterföretag	Dotterföretagets säte/land	Ägarandel i %	
		2005	2004
Ortivirus UK Ltd	Southampton, Storbritannien	100	100
Ortivirus Inc USA	Decorah, Iowa, USA	100	100
Ortivirus Inc Kanada	Montreal, Kanada	100	100
Medos AG	Langenselbold, Tyskland	100	-
Elementanalyt Analytica AB	Täby, Sverige	100	100
Biosys AB	Täby, Sverige	100	100
Cardiological Decision Support AB	Uppsala, Sverige	100	-

#### MODERBOLAGET

	2005-12-31	2004-12-31
	<b>Akkumulerade anskaffningsvärden</b>	
Vid årets början	204 280	204 280
Inköp	84 650	-
<b>Utgående balans 31 december</b>	<b>288 930</b>	<b>204 280</b>
<b>Akkumulerade nedskrivningar</b>		
Vid årets början	-112 087	-100 166
Årets nedskrivningar	-10 519	-11 921
<b>Utgående balans 31 december</b>	<b>-122 606</b>	<b>-112 087</b>
<b>Bokfört värde</b>	<b>166 324</b>	<b>92 193</b>

#### Specifikation av moderbolagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

Dotterföretag/ Registreringsnummer	Antal aktier	Andel %	Redovisat värde	
			2005-12-31	2004-12-31
Ortivirus UK Ltd/ 3558696	50 000	100	658	658
Ortivirus Inc USA/ 42-1514770	10 160	100	57 434	57 434
Ortivirus Inc Kanada/ 2757923	3 714 522	100	29 177	29 177
Medos AG/ HRB 7039	100 000	100	73 831	-
Elementanalyt Analytica AB/ 556265-4771	5 100	100	255	255
Biosys AB/ 556364-0464	8 025 100	100	4 669	4 669
Cardiological Decision Support Uppsala AB/ 556593-0707	1 000	100	300	-
			<b>166 324</b>	<b>92 193</b>

### NOT 31 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 27 februari 2006.

Ortivirus Nordamerikanska dotterbolag har tecknat avtal med PRIDE-gruppen (Police Regionalized Information and Data Entry) i södra Ontario i Kanada rörande Ortivirus CAD-system för datorstödd utlarmning av utryckningsfordon. Orderbeloppet uppgår till 1,3 miljoner USD.

Dessutom har en genombrottsorder för ett 40-tal MobiMed-system tecknats med Bell Mobility i Kanada för prehospital övervakning av patienter i ambulans. Installation ska ske på ett av de centrala sjukhusen i Quebec i Kanada. Ordervärde 0,7 miljoner USD.

Styrelsen avser att föreslå Årsstämman att Styrelsen bemyndigas besluta om nyemission av aktier genom utgivande av högst 700 000 B-aktier varigenom aktiekapitalet kan ökas med högst 3 500 000 kronor. Aktierna ska endast kunna tecknas genom tillskott av apportegendom. Bemyndigandet ska längst kunna gälla till nästa bolagsstämma.

## NOT 32 KRITISKA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

### Viktiga källor till osäkerheter i uppskattningar

Företagsledningen har analyserat koncernens utveckling samt upplysningarna avseende koncernens kritiska redovisningsprinciper och uppskattning för vilka redogörs nedan.

### Nedskrivningsprövning av goodwill

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse för dessa återfinns i not 11. Som förstås av beskrivningen i not 11 skulle förändringar under 2006 av förutsättningarna för dessa antaganden och uppskattningar kunna ha en väsentlig effekt på värdet på goodwill.

### Exponering mot utländska valutor

Förändringar av utländska valutor kan ha effekter på koncernen i stort. I not 26 ges en analys av exponeringen för utländska valutor samt de risker som är förknippade med förändringar i valutakurser.

### Återvinning av värdet av utvecklingsutgifter

På balansdagen fanns i koncernen balanserade utvecklingsutgifter om totalt MSEK 41,1 för följande inom koncernföretagen bedrivna utvecklingsprojekt:

- AMI-DSS
- CoroNet
- RMS-system
- Standardplattform för PACS- och MIS-system

Risken för att balanserade utgifter för utveckling inte skulle återvinnas är beroende framtida avsättningsmöjligheter för de utvecklade produkterna på marknaden och till de priser och tillverkningskostnader som utgör bas för de uppskattningar och beräkningar som görs innan varje utvecklingsprojekt initieras. Skulle dessa förutsättningar inte i huvudsak infrias kan detta ha en väsentlig inverkan på det bokförda värdet för de projekt som aktiverats i koncernens balansräkning. Se not 11.

### Skattemässiga underskottsavdrag

Flera av koncernens företag har under sin etableringsperiod uppvisat förlust, varför de har skattemässiga underskottsavdrag vilka delvis aktiverats i koncernens balansräkning. Det bokförda värdet av dessa skattemässiga underskottsavdrag förutsätter naturligtvis att de företag där underskottsavdrag bokats upp genererar framtida vinster. Bedömningen av företagets möjligheter att göra dessa vinster är behäftad med osäkerhet och skulle inte de bedömningar som gjorts i detta bokslut stå sig framgent kan detta ha en väsentlig effekt på värdet av balanserade underskottsavdrag.

## NOT 33 UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

Ortibus AB (publ) är ett svenskt registrerat aktieföretag med organisationsnummer (556259-1205) med säte i Täby. Moderbolagets aktier är registrerade på Stockholmsbörsen. Adressen till huvudkontoret är Karlsrovägen 2 D, 182 17 Danderyd.

## NOT 34 FÖRKLARINGAR AVSEENDE ÖVERGÅNG TILL IFRS

Denna finansiella rapport för koncernen är den första som upprättas med tillämpning av IFRS, vilket framgår av not 1.

De redovisningsprinciper som anges i not 1 har tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter för räkenskapsåret 2005 och för jämförelseåret 2004 förutom avseende IAS 39 som enligt undantag i IFRS tillämpas enbart på 2005.

Vid upprättandet av koncernens öppningsbalansräkning har belopp som redovisas enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper justerats enligt IFRS. Förklaringar till hur övergången från tidigare redovisningsprinciper till IFRS har påverkat koncernens finansiella ställning, finansiella resultat och kassaflöden framgår nedan.

Viktigaste förändring för Ortibus-koncernen i tillämpningen av IFRS är att goodwill inte skrivs av utan istället minst årligen provas för nedskrivning. Ortibus har följaktligen upphört med att löpande skriva av goodwill som hänförs till förvären av de nordamerikanska dotterbolagen samt Medos AG. Vid års-

skiftet 2005/2006 uppgick värdet för goodwill till 118,7 (42,7) MSEK. De nya IFRS-reglerna medför förutom återföring av tidigare kostnadsförd goodwill om 5,6 MSEK avseende 2004 ingen ytterligare förändring av det egna kapitalet.

### Öppningsbalansräkning 1 januari 2004

Ortibus har valt att tillämpa övergångsregeln i IFRS 1 vid övergången till IFRS 3 Rörelseförvärv vilket innebär att tillämpningen sker framåtriktat från 1 januari 2004. Någon effekt på öppningsbalansräkningen har därför inte uppstått.

### RESULTATRÄKNING 1 jan - 31 dec 2004

Belopp i KSEK	EFFEKT VID ÖVERGÅNGEN TILL IFRS		
	Enligt svenska redovisningsregler	Återläggning avskrivning-goodwill	Enligt IFRS
Nettoomsättning	140 808		140 808
Kostnad för sålda varor	-18 032		-18 032
<b>Bruttoresultat</b>	<b>122 776</b>		<b>122 776</b>
Övriga rörelseintäkter			
Försäljningskostnader	-48 690	3 324	-45 366
Administrationskostnader	-30 207		-30 207
FoU-kostnader	-29 243	2 253	-26 990
Övriga rörelseintäkter/ - kostnader	416		416
<b>Rörelseresultat</b>	<b>15 052</b>	<b>5 577</b>	<b>20 629</b>
Finansiella poster, netto	3 503		3 503
<b>Resultat före skatt</b>	<b>18 555</b>	<b>5 577</b>	<b>24 132</b>
Aktuell skatt	-463		-463
Uppskjuten skatt	-5 097		-5 097
<b>Årets resultat</b>	<b>12 995</b>	<b>5 577</b>	<b>18 572</b>

### BALANSRÄKNING 31 december 2004

Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	35 963		35 963
Goodwill	37 078	5 577	42 655
Materiella anläggningstillgångar	6 825		6 825
Finansiella anläggningstillgångar	24 942		24 942
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>104 808</b>	<b>5 577</b>	<b>110 385</b>
Omsättningstillgångar			
Varulager	5 593		5 593
Kortfristiga fordringar	27 723		27 723
Kortfristiga placeringar	52 574		52 574
Likvida medel	68 173		68 173
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>154 063</b>		<b>154 063</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>258 871</b>	<b>5 577</b>	<b>264 448</b>
Eget kapital	224 475	5 577	230 052
Avsättningar och långfristiga skulder	552		552
Kortfristiga skulder	33 844		33 844
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>258 871</b>	<b>5 577</b>	<b>264 448</b>

## NOT 35 BYTE AV REDOVISNINGSPRINCIPER 1 JANUARI 2005

Inga resultateffekter har uppkommit till följd av övergången till IAS 39 vid inledningen av 2005. Ikraftträdandet av IAS 39 vid årsskiftet 2004/2005, som behandlar värdering av vissa finansiella instrument, har haft begränsade återverkningar på Ortibus-koncernens resultat och ställning.

# Förslag till resultatdisposition

## Moderbolaget

### Till årsstämmans förfogande står:

Balanserade vinstmedel	19 640 597
Lämnat koncernbidrag	-28 800
Årets vinst	14 773 045
<b>Summa</b>	<b>34 384 842</b>

Koncernens och moderbolagets resultat- och balansräkningar läggs fram för fastställelse på årsstämma den 4 april 2006.

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel, kronor 34 384 842 balanseras i ny räkning.

Årsredovningen är, såvitt vi känner till upprättad i överensstämmelse med god redovisningssed för aktiemarknadsbolag. Lämnade uppgifter stämmer med faktiska förhållanden och ingenting av väsentlig betydelse är utelämnat som skulle kunna påverka den bild av koncernen som ges i årsredovisningen.

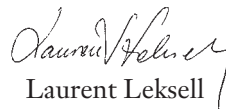
Danderyd den 27 februari 2006



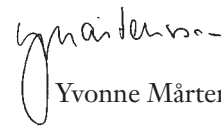
Akbar Seddigh  
*Ordförande*



Jack Forsgren



Laurent Leksell



Yvonne Mårtensson



Lennart Ribohn



Jan Würtz



Mikael Strindlund  
*Verkställande direktör*

# Revisionsberättelse

Till årsstämman i Ortivus AB (publ)  
Org nr 556259-1205

Jag har granskat årsredovisningen, som utgörs av sidorna 20-49, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Ortivus AB (publ) för år 2005. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen samt för att internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU och årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av koncernredovisningen. Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av min revision.

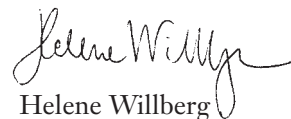
Revisionen har utförts i enlighet med god revisionsd i Sverige. Det innebär att jag planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra mig om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisning-

en och koncernredovisningen. Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Jag anser att min revision ger mig rimlig grund för mina uttalanden nedan.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS såsom de antagits av EU och årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av koncernens resultat och ställning. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 8 mars 2006



Helene Willberg  
*Auktoriserad revisor*

# Bolagsstyrning

Ortivus AB (publ) är ett börsnoterat svenskt aktiebolag som lyder under den svenska aktiebolagslagen och företagets bolagsordning. Bolagets storlek innebär att Ortivus ännu inte behöver tillämpa kraven i den svenska koden för bolagsstyrning. Ortivus följer trots detta många av kodens rekommendationer.

## ÅRSSTÄMMA

Årsstämman är företagets högsta beslutande organ och där utövar ägarna sitt inflytande. Ortivus har två aktieslag. På årsstämman motsvarar en A-aktie tio röster och en B-aktie en röst. Årsstämman beslutar bland annat om disposition av bolagets vinst och om ansvarsfrihet för styrelseledamöter och VD. Årsstämman utser också styrelseledamöter och revisorer samt beslutar om ersättning till styrelse och revisorer. Aktieägarna beslutar också om aktieemissioner, optionsprogram och återköp av egna aktier med mera. Besluten fattas normalt med enkel majoritet av på årsstämman representerade röster.

På årsstämman 2005 beslutades att arvodet till styrelsen för 2005 ska uppgå till TSEK 700 att fördelas lika mellan de fem styrelseledamöter som inte är verksamma i bolaget. Styrelseordföranden är verksam i koncernen och erhåller inget särskilt arvode för sin roll som styrelseordförande.

## STYRELSE

Ortivus styrelse utses av årsstämman. Styrelsen ansvarar enligt aktiebolagslagen för bolagets organisation och förvaltning av bolagets angelägenheter. Detta innebär att styrelsen fastställer Ortivus strategi, målsättningar och policier samt säkerställer att en utvärdering görs av verksamheten och kontrollerar koncernens utveckling och finansiella situation.

Ortivus styrelse består av sex ledamöter valda vid årsstämman 2005, vilka presenteras på sidan 55. Fem av de sex ledamöterna är oberoende i förhållande till företagsledning och större aktieägare. Tre av sex ledamöter har varit medlemmar i tre år eller mer; en ledamot invaldes 2005. Några arbetstagarrepresen-

tanter finns inte företrädna i styrelsen. VD är inte medlem av styrelsen.

## STYRELSENS ARBETSORDNING

Styrelsens arbete i Ortivus regleras av aktiebolagslagen och den av styrelsen fastlagda arbetsordningen. Enligt arbetsordningen ska styrelsen hålla minst 6 sammanträden per år. Under räkenskapsåret 2005 höll styrelsen 11 protokollförda möten. Vid styrelsens konstituerande sammanträde utsågs Akbar Seddigh till styrelseordförande. Vid samma möte fastställdes styrelsens firmapteckning samt tidpunkter för koncernens ekonomiska rapportering. Vid mötet därefter fastställdes styrelsens arbetsordning samt den VD-instruktion som reglerar handlingsutrymmet för VD och som anger riktlinjer och anvisningar för dennes förvaltning av bolaget och koncernen, utformning av den ekonomiska rapporteringen etcetera. VD förbereder styrelsemöten i samarbete med styrelsens ordförande.

Styrelsen ska bland övriga uppgifter verka för att en god kontroll finns i verksamheten, att informationen till ägarna är av hög klass, att ansvarsfördelningen inom bolaget och koncernen är ändamålsenlig, så att ägarnas investeringar och företagets tillgångar på bästa sätt utvecklas och skyddas. Stående punkter på styrelsemöten är, förutom information från VD, ekonomiska rapporter, aktuell affärsutveckling, marknads- och personalfrågor. Styrelsen behandlar även frågor kring väsentliga förändringar i verksamheten, organisationsfrågor, budget för kommande verksamhetsår samt affärsplan för kommande treårsperiod och större investeringar.

## STYRELSENS ARBETE UNDER 2005

Förutom sedvanlig verksamhetsstyrning har styrelsens arbete under 2005 i huvudsak fokuserats på följande områden:

- > Inom ramen för den internationella expansionen beslutade styrelsen om köp av det tyska bolaget Medos AG i maj 2005.
- > En treårsplan för bolaget, som också inkluderar finansiella mål, har arbetats fram tillsammans med



ledningen och beslutats av styrelsen i september 2005.

- > Framtagande av ramarna för ett treårigt personaloptionsprogram (Ortivus Share Unit plan) för ledande befattningshavare.

#### **KONCERNLEDNINGENS ARBETE UNDER 2005**

Beredning av beslut i Ortivuskoncernen sker i koncernledningen, som består av VD och hans direktrapporterande medarbetare (se sid 54). Koncernledningens ansvar och arbetsuppgifter är bland annat att:

- > säkerställa tillfredsställande resultat och lönsamhetsutveckling på såväl kort som lång sikt för Ortivuskoncernen
- > ta fram, fastställa och följa upp koncernens vision, strategi och affärsplan
- > följa upp koncernens affärsplaner och budgetar, riktlinjer och policier
- > utvärdera, förändra och fastställa koncernens portfölj av affärsenheter vilket innebär att genomföra strukturaffärer, eller avyttringar av koncernföretag eller delar därav

- > skapa förutsättningar för en effektiv verksamhet med hög kundtillfredsställelse, nöjda medarbetare, genom en ändamålsenlig organisation och styrformer samt tydligt ansvar.

I koncernledningens ansvar ingår även att svara för den övergripande samordningen inom bland annat ekonomistyrning, rapportering, kapitalhantering, samt utnyttjande av IT inom Ortivuskoncernen. Stående punkter på agendan är koncernens ekonomi, affärsutveckling-, försäljnings-, FoU-, leverans-, kvalitetsfrågor, kundreklamationer, personalfrågor med mera.

#### **NY VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR**

I januari 2005 tillträdde Mikael Strindlund som VD och koncernchef för Ortivus. Mikael Strindlund, född 1958, har mer än tio års erfarenhet från det medicintekniska området, senast som VD för Maquet Critical Care AB, ett dotterbolag inom Getingekoncernen. Han har tidigare varit verksam i ledande positioner både inom Siemens AG i Tyskland och Siemens-Elementa i Sverige. Mikael Strindlund äger, tillsammans med familjen, 6 500 B-aktier i Ortivus.

## VALBEREDNING

Vid årsstämman 2005 beslöts att till ledamöter i valberedningen (f d nomineringskommittén) genom omval utse Sture Hedlund (representant för de mindre aktieägarna), Akbar Seddigh (Ortivus styrelseordförande), Johan Ågren (Banco Fonder) och Caroline af Ugglas (Skandia Liv). Sture Hedlund är valberedningens ordförande och sammankallande ledamot.

Förutom de stämموvalda ledamöterna har två representanter för de fem största aktieägarna enligt VPC 30 september, kallats att delta i valberedningens möten; Ragnhild Wiborg (Pecunia) samt Laurent Leksell.

Valberedningens förslag till styrelse baseras bland annat på en utvärdering i form av en enkät med preciserade frågor rörande arbetet i styrelsen som Ortivus styrelseordförande givit varje styrelseledamot i uppdrag att besvara. Sammanställningen av svaren ligger till grund för diskussion om ytterligare förbättringar av styrelsens arbete. Utvärderingen av enkäten redovisades för valberedningen och styrelsen i december 2005.

Inför årsstämman 2004 gjordes en upphandling av revisionstjänster för den kommande fyraårsperioden. Upphandlingen gjordes av styrelsens ordförande, med biträde av tidigare VD och finanschef. Valet av revisorer underställdes valberedningen som rekommenderade årsstämman val av Helene Willberg, KPMG, som revisor, vilket bifölls av årsstämman. Valberedningen har under verksamhetsåret 2005 haft totalt fem möten. Av dessa har styrelsens ordförande och valberedningens sammankallande haft två möten och hela valberedningen har deltagit i tre möten.

## ERSÄTTNINGSKOMMITTÉ

Någon ersättningskommitté har inte inrättats. Bolagets storlek anses inte motivera en sådan kommitté. Ersättningsfrågor för verkställande direktören hanteras av Ortivus styrelseordförande varefter de beslutas i styrelsen. Ersättningsfrågor för styrelsens ordförande sköts av utsedd styrelseledamot vilken rapporterar till hela styrelsen. Ersättningsfrågor för dotterbolagschefer och övriga ledande befattningshavare i Ortivus sköts av VD med tillämpning av "farfarsprincipen". Denna princip innebär att VD hos styrelseordförande förankrar alla förändringar av lönevillkor och övriga ersättningar för de ledande befattningshavare som rapporterar till VD. Frågor om övriga kompensationsystem, som incita-

mentsprogram behandlas av styrelsen och beslutas av årsstämman.

## REVISIONSKOMMITTÉ

Någon revisionskommitté har inte inrättats. I bolagets styrelse ingår flera ledamöter med stor och mångårig professionell erfarenhet av redovisning och revisionsfrågor, varför behov av en särskild revisionskommitté inte ansetts föreligga. I styrelsens arbete ingår att löpande identifiera, värdera och hantera de väsentliga riskerna inom Ortivuskoncernen. Ett antal policies har utarbetats och godkänts av styrelsen vilka utgör riktlinjer för företagsledningens uppföljning och hantering av de aktuella riskerna. Bolagets revisorer rapporterar personligen till styrelsen årligen resultatet av den revision som löpande sker av verksamheten inom Ortivuskoncernen.

## INCITAMENTSPROGRAM

För VD och ledande befattningshavare verksamma inom Ortivuskoncernen finns incitamentsprogram i form av bonus fastlagda. Incitamentsprogrammen är baserade på två till fyra dimensioner i förhållande till av styrelsen fastlagd budget (orderingång, fakturering, EBIT respektive direkta försäljningsmål för säljorganisationerna).

Vid årsstämman 2005 antogs styrelsens förslag till incitamentsprogram för ledande befattningshavare inom Ortivuskoncernen, Ortivus Share Unit plan. Förslaget innebär att dessa personer har möjlighet att kostnadsfritt förvärva en option att köpa nyemitterade aktier i Ortivus under en treårsperiod. Optionerna utfaller med en tredjedel per år under förutsättning att fastlagda mål rörande resultat och intäktstillväxt uppnås. Motprestationen är att deltagarna i incitamentsprogrammet åläggs att förvärva och behålla ett visst antal Ortivus-aktier under optionsperioden. Den maximala utspädning som ska kunna uppstå till följd av incitamentsprogrammet uppgår till 4,8 procent.

## SVENSK KOD FÖR BOLAGSSTYRNING

På grund av sin storlek omfattas Ortivus ännu inte av den svenska koden för bolagsstyrning. Ortivus eftersträvar dock att följa koden i största möjliga mån, såvida detta inte medför betydande merkostnader.

# Koncernledning



## RAIN ERIKSOO

*Född:* 1962. Marknads- och försäljningschef, Ortivus AB. Anställd 2005.

*Utbildning:* Civilingenjör kemiteknik.

*Erfarenhet:* 15 års erfarenhet av marknads- och försäljningschefsbefattningar inom internationella high-tech/IT och medicinteknikföretag, bland annat Siemens Elema, Getinge Maquet Critical Care, Sonera Smart Trust, Du Pont.

*Aktieinnehav:* 2 000 aktier av serie B.

## MIKAEL STRINDLUND

*Född:* 1958. Verkställande direktör Ortivus AB. Anställd 2005.

*Utbildning:* Civilingenjör KTH Stockholm.

*Erfarenhet:* Mer än 10 års erfarenhet från det medicintekniska området, senast som VD för Getinge Maquet Critical Care. Tidigare verksam i ledande positioner både inom Siemens AG i Tyskland och Siemens-Elema i Sverige.

*Aktieinnehav:* Med familj 6 500 aktier av serie B.

## WALTER K. YOUNG

*Född:* 1948. Verkställande direktör Ortivus Inc. Anställd 1999.

*Utbildning:* Fil kand i statsvetenskap (Temple University, Philadelphia), doktorandstudier i marknadsföring.

*Erfarenhet:* Ansvarig för förvärv av Sweet Computers (USA) och Avel-TECH (Kanada). Mer än 25 års erfarenhet i ledande befattningar i USA

och internationellt inom hälsovårdsområdet och IT. Tidigare på Marquette Medical (nu GE Medical) där han under sex år var internationell marknadsföringschef för kliniska informationssystem.

*Aktieinnehav:* 0.

## GUSTAF WETTERGREN

*Född:* 1943. Ekonomidirektör Ortivus AB.

Anställd 2004.

*Utbildning:* Civilekonom vid Handelshögskolan i Stockholm.

*Erfarenhet:* Mer än 20 års erfarenhet inom ekonomi, bland annat som controller i Axel Johnson-koncernen, ekonomidirektör Marabou AB, PRIAB-koncernen, Telia Mobile med flera.

*Aktieinnehav:* 0.

2006-03-01 tillträder Per Bourn som ekonomidirektör.

## HORST-DIETER STRÜTER

*Född:* 1943. Verkställande direktör för tyska dotterbolaget Medos AG. Anställd 1985.

*Utbildning:* Medicinsk fysiker.

*Erfarenhet:* Styrelsemedlem i "German society for Medical Physics", Chef för avdelningen för medicinsk fysik och informatik vid centralsjukhuset i Offenbach, grundare av Medos AG (1978), samt VD för Medos AG sedan 1985.

*Aktieinnehav:* 5 000 aktier av serie B.

2006-04-03 tillträder Dr. Dirk Bankamp som verkställande direktör för Medos AG.

## BENGT ARNE SJÖQVIST

*Född:* 1952. Chef för affärsutveckling Ortivus AB. Anställd 1994.

*Utbildning:* Tekn.dr. medicinteknik. Adjungerad professor i vårdinformatik vid Chalmers tekniska högskola.

*Erfarenhet:* Mer än 25 års erfarenhet av forskning och utveckling inom medicinteknik och telemedicin. Tidigare engagerad i innovations- och entreprenörsverksamhet. Uppdrag med inriktning mot medicinsk teknik och IT bland annat inom NUTEK, KK-stiftelsen och Vinnova.

*Aktieinnehav:* 11 586 aktier av serie B.

## PER SLETMO

*Född:* 1966. Utvecklings- och produktionschef, Ortivus AB. Anställd 2005.

*Utbildning:* Civilingenjör KTH Stockholm.

*Erfarenhet:* Mångårig erfarenhet från flertalet branscher men med huvudinriktning på medicinteknik. Arbetat på bl a ABB, Sigma, Siemens-Elema, Microsoft samt Getinge Maquet Critical Care där han har haft ledande positioner inom utveckling, kvalitet, IT samt Process Management.

*Aktieinnehav:* 1 500 aktier av serie B.

# Styrelse och revisorer



## AKBAR SEDDIGH

Styrelsens ordförande.  
 Född: 1943. Invald 1985.  
 Utbildning: Kemist, dipl. Marknadsekonom.  
 Styrelseordförande i Artimplant AB, Elekta AB, Formo Services AB och Mentice AB.  
 Styrelseledamot i bland annat Affärsstrategerna AB och Biolight AB.  
 Aktieinnehav: 24 600 aktier av serie A.  
 Antal styrelsemöten: 11



## LENNART RIBOHN

Född: 1943. Invald 2002.  
 Utbildning: Fil. Kand. Stockholms Universitet.  
 Styrelseordförande i Försäkrings AB Nordisk Garanti. Styrelseledamot i SEB Fondförvaltning AB, FPG Försäkringsbolaget Pensionsgaranti, AB Segulah, Compacec AB, Reachin Technologies AB samt Artimplant AB.  
 Ledamot i Aktiemarknadsnämnden.  
 Aktieinnehav: 10 000 aktier av serie B.  
 Antal styrelsemöten: 11



## JACK FORSGREN

Född: 1945. Invald 2003.  
 Utbildning: Pol.mag.  
 Styrelseordförande i Unfors AB, Swemed Lab Int I, Södermanlands Nyheter.  
 Vice Styrelseordförande i Svenska Mässan.  
 Styrelseledamot i Bilia AB, Chalmers Industriteknik, GRI, Nordea Region Väst-Storkundsenheten, Stampen AB.  
 Aktieinnehav: 0.  
 Antal styrelsemöten: 11



## YVONNE MÅRTENSSON

Född: 1953. Invald 2004.  
 Utbildning: Civilingenjör, Industriell ekonomi, Linköpings Tekniska Högskola.  
 Verkställande direktör CellaVision AB.  
 Styrelseledamot i LUAB, Lunds Universitets Holdingbolag och Biolin AB.  
 Aktieinnehav: 0.  
 Antal styrelsemöten: 9



## LAURENT LEKSELL

Född: 1952. Invald 2005.  
 Utbildning: Civilekonom Handelshögskolan och Ekonomie Doktor.  
 Arbetande styrelseledamot Elekta AB (publ).  
 Aktieinnehav (genom bolag och privat): 366 343 aktier av serie A samt 140 000 aktier av serie B.  
 Antal styrelsemöten: 8

Ej närvarande vid fotografering

## JAN WÜRTZ

Född: 1947. Invald 2003.  
 Verkställande direktör, Gyros AB.  
 Styrelseordförande i Solbackens Handelsträdgård AB.  
 Aktieinnehav: 0.  
 Antal styrelsemöten: 10

## Revisorer

### Ordinarie

#### Helene Willberg

Född: 1967. Auktoriserad revisor, KPMG.  
 Revisor i bolaget sedan 2004.

### Suppleant

#### Joakim Thilstedt

Född: 1967. Auktoriserad revisor, KPMG.  
 Revisorssuppleant i bolaget sedan 2004.

# Ortivirus aktie

*Ortivirus A- och B-aktier är sedan 1997 noterade på Stockholmsbörsens O-lista under beteckningen ORTI. En börspost består av 500 aktier.*

## AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Ortivirus uppgick den 31 december 2005 till 69 027 295 kronor. Totalt finns 13 805 459 aktier fördelade på 738 970 A-aktier och 13 066 489 B-aktier. En aktie av serie A berättigar till tio röster och en aktie av serie B berättigar till en röst. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst.

## PERSONALOPTIONER

Ett personaloptionsprogram "Ortivirus 2005 Share Unit Plan" beslutades av bolagsstämman 2005. Optionsprogrammet är riktat till ledande befattningshavare i Ortivuskoncernens svenska och internationella bolag. Utfallet för verksamhetsåret innebar emellertid att försättningarna för intjänande inte möttes, varför några optioner inte intjänades. En närmare redogörelse för personaloptionsprogrammet återfinns på sidan 24.

## FÖRESLAGEN UTDELNING

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för verksamhetsåret 2005.

## ORTIVUS AKTIEÄGARE 2005-12-31

Namn	A-aktier	B-aktier	Röster	Andel av röster, %	Andel av aktiekapital, %
Bonit Invest Sa	365 843		3 658 430	17,88	2,65
Investors Bank & Trust Company	228 600	666 410	2 952 410	14,43	6,48
Fonden Pecunia		1 565 300	1 565 300	7,65	11,34
Oppenheimer Funds Inc		1 289 300	1 289 300	6,30	9,34
Livförsäkringsaktiebolaget Skandia		724 000	724 000	3,54	5,24
Banco Småbolag		655 000	655 000	3,20	4,74
Banco Teknik och Innovation		484 000	484 000	2,37	3,51
Sjögren, Bo	43 000	35 100	465 100	2,27	0,57
Bliwa Livförsäkring		424 490	424 490	2,08	3,07
Dnb Norske Bank Asa		414 000	414 000	2,02	3,00
Länsförsäkringar Småbolagsfond		385 300	385 300	1,88	2,79
Nordea Bank Finland Abp		378 300	378 300	1,85	2,74
Hedlund, Sture	30 000	20 000	320 000	1,56	0,36
Banco Teknik & Innovation		281 400	281 400	1,38	2,04
Sis Segaintersettle Ag	2 500	222 688	247 688	1,21	1,63
Seddigh, Akbar	24 550	0	245 500	1,20	0,18
Roburs Småbolagsfond, Sverige		225 000	225 000	1,10	1,63
Pettersson, Rune		150 500	150 500	0,74	1,09
Bolin, Ken	11 000	32 000	142 000	0,69	0,31
Dfa International Small Cap Valport		130 800	130 800	0,64	0,95
Akta Savings Bank		100 000	100 000	0,49	0,72
Laurent Leksell		100 000	100 000	0,49	0,72
Övriga	500	265 713	270 713	1,32	1,93
Summa de 22 största ägarna	705 993	8 549 301	15 609 231	76,31	67,04
Summa övriga ägare	32 977	4 517 188	4 846 958	23,69	32,96
<b>Antal röster aktier</b>	<b>738 970</b>	<b>13 066 489</b>	<b>20 456 189</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

## ÄGARSTRUKTUR

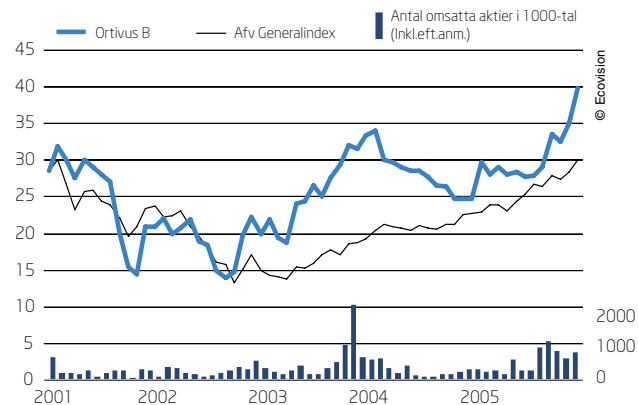
Den 31 december 2005 uppgick antalet aktieägare i Ortivus till 2 824 (2 420) en ökning med 17 procent jämfört med föregående år. Ortivus 10 största ägare svarade tillsammans för 49,9 (57,0) procent av kapitalet och 61,7 (67,8) procent av rösterna. Antalet juridiska personer som äger aktier i Ortivus uppgår till 315 (250). Tillsammans äger juridiska personer 74,1 procent (80,2) av aktierna och 77,2 procent (81,1) av rösterna i Ortivus. 2 509 (2 170) fysiska personer äger aktier i Ortivus. Fysiska personer ägde 25,9 procent (19,8) procent av aktierna och 22,8 (18,9) procent av rösterna i bolaget. Inom gruppen fysiska personer ägde män 20,7 (16,0) procent av aktierna och kvinnor 5,2 procent (3,8). Inom samma grupp disponerade männen 19,1 procent (15,9) av rösterna och kvinnorna 3,7 procent (2,9). Det utländska ägandet inklusive utländska förvaltare svarade för 32,2 procent (46,1) av kapitalet och 32,4 procent (57,4) procent av rösterna.

Största enskilda ägare i Ortivus är Bonit Invest SA som enligt flaggningsmeddelande kontrolleras av Laurent Leksell vilken är styrelseledamot i koncernens moderbolag. Andra stora ägare är Oppenheimer Funds Inc. som äger aktier i Ortivus via flera av sina fonder. Investors Bank and Trusts innehav av aktier består av förvaltarregistrerade aktier på uppdrag av Oppenheimer Funds. En annan viktig ägare är Aktiefonden Pecunia som har ett aktieinnehav om 7,65 procent av rösterna och 11,34 procent av kapitalet.

## AKTIENS UTVECKLING OCH HANDEL

Diagrammet nedan visar B-aktiens börskurs från 2001 till 2005 jämfört med Affärsvärldens Generalindex. B-aktien är den aktie som har högst omsättning av Ortivus två aktieslag. Under 2005 steg kursen för Ortivus B-aktie med 61,5 procent (-25,8). Affärsvärldens Generalindex ökade under året med 31,6 (16,3) procent.

Vid utgången av 2005 uppgick Ortivus marknadsvärde på Stockholmsbörsen till MSEK 550,9 (340,9) en ökning med 61,6 procent (-26,7) jämfört med marknadsvärdet vid årsskiftet föregående år. Sista betalkurs för Ortivus B-aktie uppgick till SEK 39,90 (24,70) och



Ortivus A-aktie till SEK 40,00 (24,60) Det genomsnittliga priset för B-aktien har under året uppgått till SEK 31,77 (29,19) med en variation mellan som lägst SEK 24,50 (22,70) till ett högst betalt av SEK 41,30 (35,50). Det har varit omsättning i Ortivus B-aktie under 97 procent (93) av alla handelsdagar på Stockholmsbörsen. Antal avslut har för Ortivus B-aktien uppgått till 3 909 (2 479) med ett genomsnitt av 15 (10) avslut per handelsdag på börsen. Ett genomsnittligt avslut i Ortivus B-aktien uppgår till cirka TSEK 54 (40).

Den totala omsättningen av Ortivus-aktier på Stockholmsbörsen, baserat på de transaktioner som registrerats i SAX-systemet, uppgick under året 2005 till 7,2 (3,7) miljoner. Detta motsvarade 52 procent (27) av det totala antalet aktier. Genomsnittligt antal omsatta aktier per dag uppgick under året till 28 267 (27 623) till ett genomsnittsvärde per dag om TSEK 886,5 (387,2).

## ÅTERKÖP AV EGNA AKTIER

Styrelsen har under 2005 haft ett mandat från 2005 års Bolagsstämma att återköpa upp till 10 procent av Ortivus utestående aktier. Detta mandat har inte utnyttjats. Bolaget äger inga egna aktier.

## DISTRIBUTION AV ÅRSREDOVISNINGEN

Den tryckta årsredovisningen distribueras till samtliga aktieägare. Den kan även laddas ned från Ortivus hemsida, [www.ortivus.com](http://www.ortivus.com).

Ägarfördelning	Antal aktieägare	Innehav aktier	Andel av aktiekapital, %	Innehav av röster	Andel av röster, %
Män	1 745	2 859 642	20,7	3 899 709	19,1
Kvinnor	764	711 563	5,2	765 653	3,7
Fysiska personer	2 509	3 571 205	25,9	4 665 362	22,8
Juridiska personer	315	10 234 254	74,1	15 790 827	77,2
<b>Totalt</b>	<b>2 824</b>	<b>13 805 459</b>	<b>100,0</b>	<b>20 456 189</b>	<b>100,0</b>

	Antal aktieägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Andel av aktiekapital, %	Andel av röster, %	Marknadsvärde MSEK
Sverige	2 700	495 665	8 860 146	67,8	67,5	373,3
USA	25	228 600	2 361 327	18,8	22,7	103,4
Norge	5	220	429 530	3,1	2,1	17,1
Finland	1	0	378 300	2,7	1,8	15,1
Luxemburg	12	200	305 370	2,2	1,5	12,2
Belgien	3	2 500	236 658	1,7	1,3	9,5
Övriga	78	11 785	495 158	3,7	3,0	20,3
<b>Totalt</b>	<b>2 824</b>	<b>738 970</b>	<b>13 066 489</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>550,9</b>

Aktiekapitalets utveckling				Ökning/minskning av antal aktier
År	Händelse	Aktiekapital	Antal aktier	
1993	Nyemission	17 698 690	1 769 869	
	Nyemission	29 500 000	2 950 000	1 180 131
1994	Nyemission	31 000 000	3 100 000	150 000
1995	Nyemission	46 500 000	4 650 000	1 550 000
1996	Nyemission	51 150 000	5 115 000	465 000
	Nyemission	55 800 000	5 580 000	465 000
1998	Split	55 800 000	11 160 000	5 580 000
2000	Nyemission	65 297 250	13 059 450	1 899 450
2001	Nyemission	68 661 670	13 732 334	672 884
2002	Nyemission	69 027 295	13 805 459	73 125
		<i>Antal aktier av serie B</i>	<i>738 970</i>	
		<i>Antal aktier av serie A</i>	<i>13 066 489</i>	

**Totalt antal aktier** **13 805 459**

Data per aktie 2001-2005	2005	2004	2003	2002	2001
Vinst efter skatt	-1,28	1,35	0,56	4,46	neg
Utdelning	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eget kapital	16,64	16,66	16,30	16,02	11,79
Kassaflöde	neg	neg	2,04	0,30	neg
Börskurs B-aktien	39,90	24,70	33,30	20,0	21,0
P/e	neg	25,7	59,9	4,5	neg

#### Antalet aktier miljoner

Genomsnittligt vägt antal utestående aktier	13,8	13,8	13,8	13,7	13,7
Utestående aktier	13,8	13,8	13,8	13,8	13,7

Ortivirus ägarstruktur storleksfördelad 2005-12-31	Antal aktieägare	Andel av alla aktieägare, %	Antal aktier	Andel av alla aktier, %
1-500	1 614	57,2	330 260	2,4
501-1 000	475	16,8	439 291	3,2
1 001-5 000	563	19,9	1 398 521	10,1
5 001-10 000	86	3,0	686 584	5,0
10 001-15 000	26	0,9	331 288	2,4
15 001-20 000	5	0,2	88 200	0,6
20 001-	55	1,9	10 531 315	76,3
<b>Summa</b>	<b>2 824</b>	<b>100,0</b>	<b>13 805 459</b>	<b>100,0</b>

# Femårsöversikt

## BALANSRÄKNINGAR

Belopp i KSEK	2005	2004	2003	2002	2001
Anläggningstillgångar	250 202	110 385	105 921	102 390	75 982
Omsättningstillgångar	106 064	154 063	156 460	152 878	125 669
<b>Summa tillgångar</b>	<b>356 266</b>	<b>264 448</b>	<b>262 381</b>	<b>255 268</b>	<b>201 651</b>
Eget kapital	229 717	230 052	225 088	221 171	161 874
Minoritetsintresse		-	-	-	338
Avsättningar och långfristiga skulder	40 644	552	752	370	590
Kortfristiga skulder	85 905	33 844	36 541	33 727	38 849
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>356 266</b>	<b>264 448</b>	<b>262 381</b>	<b>255 268</b>	<b>201 651</b>

## NYCKELTAL

Belopp i KSEK	2005	2004	2003	2002	2001
Resultatmarginal, %	-10	17	9	19	-41
Rörelsemarginal, %	-13	15	8	18	-43
Eget kapital	229 717	230 052	225 088	221 171	161 874
Räntabilitet på eget kapital, %	-8	8	3	35	-32
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	-7	10	7	19	-30
Soliditet, %	64	87	86	87	80
Skuldsättningsgrad, ggr	0,17	-	0,01	-	-
Räntetäckningsgrad, ggr	-9	62	19	70	neg.
Eget kapital per aktie, kronor	16,64	16,66	16,30	16,02	11,79
Eget kapital per aktie efter full utspädning, kronor	16,64	n/a	n/a	n/a	n/a
Antal anställda	144	115	108	108	111
Investeringar, inventarier	9 323	4 124	1 713	3 817	1 890
Investeringar aktiverade utvecklingskostnader	23 416	30 151	2 141	2 717	-
Investeringar, goodwill	64 907	-	23 648	662	43 086
Resultat per aktie, kr	-1,28	1,35	0,56	4,46	neg.

Nyckeltalen är omräknade enligt IFRS för jämförelseåret 2004. Tidigare perioder har inte omräknats.

### Resultatmarginal

Resultat efter finansnetto i procent av fakturerad försäljning

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av fakturerad försäljning

### Räntabilitet på eget kapital

Nettoresultat dividerat med genomsnittligt eget kapital (rullande 12 mån)

### Räntabilitet på sysselsatt kapital

Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital (rullande 12 mån)

### Soliditet

Justerat eget kapital, i procent av balansomslutningen

### Skuldsättningsgrad

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital

### Räntetäckningsgrad

Rörelseresultat efter finansnetto plus finansiella kostnader dividerat med finansiella kostnader

Nyckeltalen är beräknade enligt SFFs rekommendationer

# Ordlista

<b>AMI-DSS</b>	Acute Myocardial Infarction-Decision Support System, metod för att diagnostisera hjärtsjukdomar med hjälp av biomarkörer
<b>CAD</b>	Computer Aided Dispatch: Datorstött utalarmering
<b>FDA</b>	Food and Drug Administration: Tillsynsmyndighet i USA, motsvarar ung. läkemedelsverket
<b>HWS</b>	Hospital Work Station: Sjukhusets arbetsstation
<b>Ischemi</b>	Syrebrist i hjärtmuskeln
<b>MDD</b>	Medical Device Directive: EUs medicintekniska produktdirektiv
<b>MIDA</b>	Myocardial Ischemia Dynamic Analysis, registrerat varumärke för Ortivus AB
<b>PACS</b>	Picture Archive and Communications System
<b>MIS</b>	Medical Information System
<b>CT</b>	Computed Tomography
<b>MR</b>	Magnetresonanskamera
<b>Angiografi</b>	Kontraströntgen av artärer
<b>OEM</b>	Original Equipment Manufacturing: Innebär att ett företag köper en produkt från en tillverkare och säljer den under eget namn

## Årsstämma 2006

**Ordinarie årsstämma hålls tisdagen den 4 april, klockan 15.00, i Konferens Spårvagnshallarna, Birger Jarlsgatan 57A, Stockholm.**

Aktieägare som önskar delta i årsstämman skall dels vara införd i den av VPC förda aktieboken senast onsdagen den 29 mars 2006, dels anmäla sitt deltagande till:

Ortivus AB  
Box 713  
182 17 Danderyd  
tel 08-446 45 00, telefax 08-446 45 09  
e-post [info@ortivus.com](mailto:info@ortivus.com)

senast fredagen den 31 mars klockan 12.00. Vid anmälan bör namn, personnummer/organisationsnummer, registrerat aktieinnehav, samt adress och telefonnummer uppges.

För aktieägare som företräds av ombud skall fullmakt översändas tillsammans med anmälan. Den som företräder juridisk person skall förete kopia av registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandlingar utvisande behörig firmatecknare.

Denna årsredovisning är producerad av Ortivus i samarbete med:

**Edita Communication AB**

**Foto:** Ester Sorri: styrelse samt Stefan Agewall, sid 15  
Morten Rakke: bakgrundsbild, sid 11

**Tryck:** Edita Västra Aros, Västerås 2006

## Huvudkontor

### Ortibus AB

Box 713  
Karlsrovägen 2D  
182 17 Danderyd  
Sverige  
Telefon: +46 8 446 45 00  
Telefax: +46 8 446 45 19  
E-post: info@ortibus.com  
www.ortibus.com

## Dotterbolag

### Ortibus North America, Inc.

PO Box 276  
2324 Sweet Parkway Rd.  
Decorah, IA 52101-0276  
USA  
Telefon: +1 563 387 3191  
Telefax: +1 563 387 9333  
E-post: sales@ortibusna.com  
www.ortibusna.com

### Ortibus North America, Inc.

2525 Daniel Johnson Boulevard,  
Suite 300  
Laval, Quebec  
H7T 1S9  
Kanada  
Telefon: +1 450 682 6262  
Telefax: +1 450 682 8117  
E-post: sales@ortibusna.com  
www.ortibusna.com

### Ortibus UK Ltd

Unit 20  
Fareham Enterprise Centre  
Hackett Way  
Fareham  
Hants PO14 1TH,  
Storbritannien  
Telefon: +44 844 8404 999  
Telefax: +44 1329 827 353  
E-post: sales@ortibus.co.uk  
www.ortibus.com

### Medos AG

Hasselbachstrasse 2  
63505 Langenselbold  
Tyskland  
Telefon: +49 61 84 / 805-100  
Telefax: +49 61 84 / 805-199  
E-post: info@medos.de  
www.medos.de

### Ortibus Danmark A/S

Nørregade 7  
Postboks 118  
DK-8700 Horsens  
Danmark  
Telefon: +45 87 93 20 40  
E-post: info@ortibusna.dk  
www.ortibus.dk