



Innehåll

2 VIKTIGA HÄNDELSER ÅR 2001

3 DET HÄR ÄR ORTIVUS

4 VD-ORD

6 AFFÄRSUTVECKLING

8 OMVÄRLD OCH MARKNADSSTRATEGI




10 DOTTERBOLAGEN

14 SYSTEM OCH PRODUKTER

19 ORGANISATION OCH MEDARBETARE




20 LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

22 STYRELSE

-  23 **EKONOMISK REDOVISNING**
Förvaltningsberättelse 23
 Koncernens utveckling i sammandrag 25
 Ortivus-aktien 26
Resultaträkningar 27
Balansräkningar 28
Kassaflödesanalyser 30
Redovisningsprinciper och noter 31
Revisionsberättelse 36

EKONOMISK INFORMATION

Bolagsstämman äger rum den 11 april 2002, klockan 16.00 i Scandic Anglais Hotel, Stockholm. Anmälan sker enligt separat kallelse till bolagsstämman.

-  Delårsrapport för januari – mars publiceras den 25 april 2002.
-  Delårsrapport för januari – juni publiceras den 29 augusti 2002.
-  Delårsrapport för januari – september publiceras den 24 oktober 2002.

Viktiga händelser år 2001

- Försäljningen har under året ökat med 128 procent till MSEK 152,4 (66,7 föregående år exklusive Sweet). Försäljningen av MobiMed har ökat med 159 procent till MSEK 28,7 (11,1).
- Rörelseresultatet före jämförelsestörande poster, avskrivningar och finansiella poster uppgick till MSEK 5,8 (-19,0 föregående år exklusive Sweet). Resultatet efter finansiella poster har belastats med jämförelsestörande poster på MSEK 49,9 (0,0 föregående år). I dessa poster ingår en nedskrivning av goodwill med MSEK 47,8 samt omstruktureringskostnader i samband med nedläggningen av kontoret i Göteborg med MSEK 2,1. Resultatet efter finansiella poster uppgick till MSEK -61,8 (-30,4 föregående år exklusive Sweet) och efter skatt till -65,9 (-30,5 föregående år exklusive Sweet).
- Förvärvet av Sweet Computer Services, Inc. (Sweet) har varit mycket framgångsrikt med en stark försäljningsutveckling under året till MSEK 59,2. Nettoomsättningen i USA uppgick till MSEK 59,8. Nettoresultatet före skatt på denna marknad uppgick till MSEK 5,9 (exklusive goodwill-avskrivning Sweet MSEK 4,2).
- Ortivus har beslutat att koncentrera den svenska verksamheten till Täby genom att stänga Göteborgskontoret.
- Lanseringen av MobiMed 300 under hösten har varit framgångsrik med leveranser till kunder på sammanlagt 22 ambulansenheter i Storbritannien, Norge, Finland och Sverige. Ytterligare beställningar finns på 11 ambulansenheter.

Det här är Ortivus

Inget kan stå emot en idé vars tid är inne. Visionen om ett samhälle där vi har tillgång till kvalificerad sjukvård oavsett tid och plats är fantasieggande. Redan idag kan Ortivus medverka till detta genom att kombinera medicinteknik med modern informations- och telekommunikationsteknik.

Ortivus utvecklar, tillverkar och marknadsför system för Patient Informatik (Patient Informatics). Dessa förser vårdpersonalen med information och beslutsstöd i det direkta omhändertagandet av patienten och underlättar informationsutbytet mellan olika vårdenheter och system. Ortivus system och produkter innebär därför bättre kvalitet på behandlingar genom hela vårdkedjan; vilket i slutändan räddar fler liv, ger patienter ett högre välbefinnande och reducerar vårdkostnaderna. Ortivus produkter och systemlösningar är användarvänliga, tillförlitliga, kostnadseffektiva, har ett högt kliniskt värde och kan samverka med andra system och plattformar.

De viktigaste tillämpningsområdena är akut hjärtsjukdom, pre-hospital vård och ambulanssjukvård samt analys och stöd vid utredningar av sömnstörningar, epilepsi och andra neurologiska tillstånd.

Ortivus startades 1985 i Sverige. Dotterbolag är etablerade i Storbritannien och USA. I januari 2001 förvärvades det amerikanska bolaget Sweet Computer Services, Inc. som är marknadsledande i USA av administrativa program för ambulanssjukvård.

Medeltalet anställda under 2001 uppgick till 111.

Sedan januari 1997 är Ortivus noterat på OM Stockholmsbörsens O-lista.

Genom åren har Ortivus utvecklat ett starkt varumärke- och patentskydd.



Genom att tillhandahålla rätt information, vid rätt tidpunkt, på rätt plats och hos rätt person hjälper vi andra att hjälpa.

Långvarigt utvecklingsarbete bär nu frukt

Under hösten 2001 lanserade Ortivus MobiMed 300. Det är ett långvarigt utvecklingsarbete som nu bär frukt när den tredje generationens MobiMed står klar. Vi har enbart mötts av positiva reaktioner på marknaden både i och utanför Europa. Samtidigt har vi stärkt och byggt upp vår försäljnings- och marknadsföringsorganisation. Det medför att vi tror på en högre försäljningsintäkt under året. Vårt fokus är att under 2002 visa lönsamhet, men det är ännu för tidigt att ge en säker prognos.

Information och kommunikation är viktiga faktorer bakom kvalificerad sjukvård. Inom Ortivus ser vi framför oss ett samhälle där medborgarna har tillgång till kvalificerad sjukvård via modern informations- och telekommunikationsteknik. Nya medicinska behandlingsmetoder som införs ställer allt högre krav på ett aktivt kvalitets- och utvecklingsarbete samt på vårdpersonalens medicinska kompetens. Sjukvården står enligt många bedömare inför ett paradigmskifte från stora institutioner till mer patientfokuserade sjukhus där patientflöden, effektiva sjukhussystem, interdisciplinära system och samverkan med primärvården står i centrum. Detta ökar behovet av IT-baserade hälsönätverk som integrerar informationen och underlättar vårdssamverkan.

Ambulanssjukvården, som är en av våra samarbetspartners, integreras i ökad utsträckning med den övriga sjukvården. Dessa förändringar ökar behovet av system som kan tillhandahålla korrekt information om patienters tillstånd även när de befinner sig utanför sjukhusen. Informationen om patienter behöver länkas ihop centralt så att sjukvården kan samla sina resurser kring att hjälpa patienterna. Sådana system dokumenterar vården av patienter och fungerar som kvalitetssäkring och verksamhetsanalys. Det innebär att dagens system också skall fungera administrativt. Ortivus affärsidé är att tillhandahålla de verktyg som sjukvården behöver för att bygga dessa system. Informationen skall även kunna vara tillgänglig via Internet eller i lokala intranät.

LEDANDE INOM TRE ÅR

Ortivus har sedan början av 90-talet utvecklat system som gör det möjligt att skicka information om patienters tillstånd från exempelvis ambulanser, färjor och bostäder till experter på sjukhusen. Detta stödjer sjukvårdspersonalens möjlighet att ge patienter rätt vård vid rätt tidpunkt på rätt plats. Vår vision är att vi inom tre år skall vara den ledande leverantören av system för distanssjukvård till ambulans- och akutsjukvården i Norden, Storbritannien och USA via egen säljkår samt i övriga Europa och Australien via distributörer.

1991 introducerades det första PC-baserade MobiMed-systemet som gjorde det möjligt att övervaka patienter redan i hemmet och i ambulansen, samtidigt som systemet kommunicerade med de medicinskt ansvariga på sjukhuset. Det är således en mycket lång erfarenhet och djup kompetens som Ortivus har byggt upp genom åren. Det är den erfarenheten, tillsammans med kunskaperna från existerande marknader, som vi utnyttjar när vi nu planerar att introducera den tredje generationens MobiMed på den europeiska marknaden. MobiMed 300 som den nya familjemedlemmen heter blev färdig under sommaren 2001 och produktionen har trimmats in under hösten. Den europeiska försäljningen utanför Storbritannien och Norden kommer att ske via distributörer och vi är nu mitt i en process där vi utvärderar potentiella distributörer på prioriterade marknader i Europa. Inköpsprocessen på sjukhusen har ofta långa ledtider vilket innebär att vi räknar med endast ett begränsat antal affärsavslut i de länder där vi tecknar distributörsavtal under året. Befintliga installationer kommer att användas som referensanläggningar för att påskynda denna inköpsprocess.

KOMMERSIELLT GENOMBROT

MobiMed har under 2001 fått ett rejält kommersiellt genombrott i Storbritannien. Ett flertal affärsavslut har gjorts och diskussioner samt förhandlingar pågår med flera stora ambulansorganisationer. Det innebär att vi räknar med fortsatta framgångar på den brittiska marknaden. National Health Service i West Midlands har nyligen utvärderat olika system för telemedicinsk överföring av EKG. Denna utvärdering har medfört att de rekommenderar Ortivus system till sina ambulansorganisationer.

I Skandinavien har vi under året slutfört installationen i region Skåne och i Kronobergs län i Sverige. Utvärderingen har slutförts i Skåne med mycket positivt resultat. Båda landstingen har gjort ytterligare kompletterande beställningar. MobiMed utvecklas nu tillsammans med användarna för att öka integrationen av informationen från MobiMed med övriga informa-

*”Det är billigare för samhället
att skicka information än
att skicka patienter.”*

tionssystem på sjukhusen. Därmed positionerar vi MobiMed som ett ledande Patient Informatik-system för att stödja morgondagens hälsönätverk för IT-baserad vårdssamverkan. I Skandinavien pågår diskussioner med flera sjukvårdsorganisationer. Vi arbetar följaktligen intensivt med att stärka vår position på denna vår viktiga hemmamarknad. Även i övriga Norden, till exempel i Norge, har flera system beställts och vi räknar med ytterligare beställningar i Norden under 2002.

Sweet Computer Services, Inc. i Iowa, USA, förvärvades tidigt 2001. Företaget är marknadsledande i USA på administrativa system för ambulanssjukvård och har mer än 1 700 kunder fördelade över hela USA. Försäljningen av Sweets program har utvecklats mycket väl under året. Det innebär att vår verksamhet i Nordamerika går med vinst och vi räknar med fortsatta framgångar under 2002. Vår referensanläggning för MobiMed i Lehigh Valley, Pennsylvania, kommer att utökats med Sweets program. Det innebär att vi snart kan visa våra kunder i Nordamerika ett komplett system för IT-baserad vårdssamverkan inom pre-hospital och akut sjukvård.

Samarbetet med Agilent Technologies har år 2001 förts över till Philips Medical System, som under året förvärvade Health Care Division of Agilent Technologies. Arbetet med att utvärdera gemensamma projekt pågår. MIDA, integrerat i Philips nya patientövervakningssystem, väntas vara lanserat under hösten 2002 eller våren 2003. Genom samarbetet med ett globalt företag kommer vår teknologi och våra systemlösningar att ingå som delar i betydligt flera produkter med större försäljningsvolym.

Biosaca har något försenat nått ut till kunder via våra distributörer i Norden och Nordamerika. Mottagandet har varit mycket positivt men det återspeglas ännu inte i försäljningsintäkterna. Vår bedömning är att produkten har en betydligt större potential. I samarbete med det danska mjukvaruföretaget Judex Datasystemer A/S, Aalborg har vi tagit fram mjukvaran Sleep Studio. Vi kan därmed erbjuda kunderna ett komplett och användarvänligt system för sömnövervakning i hemmet. Det har förstärkt Biosacas konkurrenskraft vilket bör



underlätta möjligheterna att intressera potentiella distributörer och öka försäljningen under år 2002.

Vi befinner oss på marknader där vi vet att behovet av och intresset för våra produkter är stort. Samtidigt innebär ledtiderna i inköpsprocessen och den politiska strukturen alltid riskmoment. Med en förstärkt marknads- och säljorganisation är vi dock väl rustade att övervinna svårigheterna. Och framför allt: vi har den kompetens, erfarenhet och uthållighet som krävs för att nå framgång på vår marknad.

Täby februari 2002

Claes Stenlander

Claes Stenlander
Verkställande direktör

Affärsutveckling och teknikplattform

Ortivirus måste kunskapsmässigt ligga i frontlinjen då det gäller teknik, nya medicinska metoder och sjukvårdstrender. Vi måste också vara lyhörda och lätttröliga för att kunna svara upp mot förändringar på marknaden. Samspelet med användarna och förståelse för deras behov är avgörande då framtidens produkter utformas.

Det konstaterar Bengt Arne Sjöqvist, vice VD och ansvarig för den långsiktiga affärsutvecklingen i Ortivirus. Tiden är nu också mogen att ta fram en ny organisation, att inrikta sig mer på marknaden. Forskning och utveckling blir lika viktigt som tidigare, men relativt sett i organisationen blir det en mindre del av bolaget, eftersom marknadssidan växer.

– Det är rätt timing för det, säger Akbar Seddigh, vice ordförande och grundare av bolaget.

– Både i bolagets egen utveckling och som aktör på marknaden. Ortivirus produkter är utvecklade och testade. Vi har skaffat oss erfarenheter och samtidigt har produkterna vunnit acceptans på marknaderna.

HÖGT TEKNISKT VÄRDE

Det handlar om att samla ihop kunskap från olika områden och sätta ihop lösningar med ett högt kliniskt värde, där de senaste rönen, ny kunskap och nya metoder tas till vara. Det handlar också om att utnyttja nya tekniska landvinningar för att lösa medicinska problem – tillsammans med dem som arbetar med patienterna ute på plats i t.ex. ambulansen eller på sjukhusen. Utgångspunkten är inte bara att tillhandahålla det som direkt efterfrågas utan snarare att identifiera behoven och presentera lösningar som sjukvårdspersonalen kanske inte ens visste fanns. På det sättet kan Ortivirus utvecklas tillsammans med sina kunder.

Ortivirus använder sig nu av den teknik och erfarenhet som bolaget har tillägnat sig på andra områden tillsammans med ny kunskap för att utveckla tjänster och lösningar inriktade mot kvalificerad hemsjukvård. Att detta är en framtidsfråga och framgent förmodligen en potentiellt stor marknad, är lätt att inse. Sjukvårdskostnaderna stiger, befolkningen blir äldre och en allt mindre andel kommer att vara yrkesverksam. Det vill säga: färre ska ta hand om fler, samtidigt som resurserna är begränsade. En del av lösningen är förstås att tänka nytt, använda rätt teknik och rationalisera vården så att pengarna räcker till det som är viktigt: hög medicinsk och vårdmässig kvalitet. Tekniken, behoven och tillämpningarna finns där, testprojekt initieras och medvetenheten och ambitionen hos vårdansvariga att agera växer.

SYSTEM SOM KOMMUNICERAR

Framtida utvecklingsprojekt måste alltid ske i samspel, och då är inte bara landsting och vårdföretag intressanta. I framtiden kommer man att ställa högre krav på att olika system kan kommunicera med varandra inom sjukvården. Det är till exempel viktigt hur information från en ambulans under utryckning kan tas om hand, kommuniceras vidare och analyseras på sjukhuset. Systemen måste fungera mellan ambulans och sjukhus, men också mellan olika kliniker inom sjukhuset och mellan olika sjukhus.

NYA ARBETSSÄTT INOM SJUKVÅRD

Det handlar om att ändra organisation och arbetssätt inom sjukvården. Från klinikorienterat till att sätta patienten i centrum – man vill tänka i vårdkedjor eller processer. Bengt Arne Sjöqvist talar om Patient Informatik, att arbeta med data och telekommunikation för att tillhandahålla informationsverktyg som följer patienten och som hjälper de medicinskt ansvariga att fatta rätt beslut med rätt information vid rätt tidpunkt. Men det är inte bara att "ösa på" med information, betonar han. Information finns det nog av ändå, utmaningen är att sortera och analysera, och att välja ut och presentera den information som är mest relevant i varje situation.

VÅR TEKNIKPLATTFORM SKAPAR FLEXIBILITET

– Det gäller att göra detta intelligent, säger Bengt Arne Sjöqvist.

Han pekar också på att Ortivirus olika produktområden tekniskt sett hänger ihop både hård- och mjukvarumässigt.

– Vi kallar detta Ortivirus teknikplattform och det innebär att den utveckling som vi gör inom till exempel MobiMed kan vi sedan tillämpa inom Biosaca och MIDA, eller föra vidare till nya områden.

Genom att använda denna och i största möjliga utsträckning etablerade standardplattformar och system skapar Ortivirus förutsättningar för en snabbare nyutveckling, men också för samverkan och integration med andra system och applikationer.



Hemsjukvård är förmodligen en potentiellt stor framtida marknad, och den kvalificerade sjukhus-baserade hemsjukvården är en del av denna. Denna vård kommer fortfarande att ledas medicinskt från sjukhuset – men kan till stor del utföras i hemmet, vilket är en fördel både för patienten (som inte är bunden till sjukhussängen) och för vårdgivaren (effektivare vård och lägre kostnad).

Ortivus produkter och lösningar fungerar som en brygga mellan teknik och människa, mellan klinisk användning och forskning. De olika produktområdena hänger ihop. Den utveckling som sker inom till exempel MobiMed kan Ortivus tillämpa inom Biosaca och MIDA.



POWER



Sjukhusen kommer troligen att alltmer utvecklas mot att bli medicinska centra där man ställer diagnoser och utför olika ingrepp, resten av vården sker i hemmen eller på andra mindre specialiserade vårdinrättningar. IT och telekommunikation måste då utnyttjas i högre utsträckning för att klara kvaliteten i vården.

Sjukvården i framtiden kommer i allt högre grad att organiseras utifrån patienten. Informationen följer patienten, oavsett klinik eller huvudman för vården. Kvalitetssäkring, verksamhetsanalys och uppföljning är andra områden där ny teknik kan användas för att skapa ett bättre underlag för beslutsfattare.



En del av alla ambulanstransporter är akuta, och hjärtinfarktarna är en del av dessa uppdrag. Även i mindre akuta fall kan personalen i ambulansen utnyttja tekniken, göra dokumentationen på plats och kommunicera med sjukhusen. Det effektiviserar och förbättrar all vård.



Nya krav på framtidens sjukvårdsmarknad

Att befolkningen i stora delar av världen blir äldre och att framtidens patienter blir mer medvetna är en allt starkare kraft, som driver marknaden framåt. Ortivus är nu inne i ett spännande skede där vi sätter fokus på marknaden, konstaterar Akbar Seddigh, arbetande vice ordförande och grundare av Ortivus.

MobiMed har haft framgångar under året både i Norden och Storbritannien. Det är viktigt att först vara stark på hemmaplan. Det är på hemmamarknaden man lär sig att hantera problem och kan utveckla produkten. Det gör Ortivus väl rustade att expandera i USA, vilket har hög prioritet de närmaste tre åren.

Tidigare var det betydligt fler som inte överlevde en hjärtinfarkt. I dag är vårdresultaten bättre och många sjuka patienter lever längre. Det ökar behovet av vård under en längre period i livet, vilket ställer högre krav på effektivitet i sjukvården för att inte ge sämre kvalitet. Den enskilde får också ökad livskvalitet om inte all vård måste ske i en sjukhus, utan i hemmet eller på semestern. Och när patienterna vet om vilka möjligheter som finns, kommer de att ställa krav.

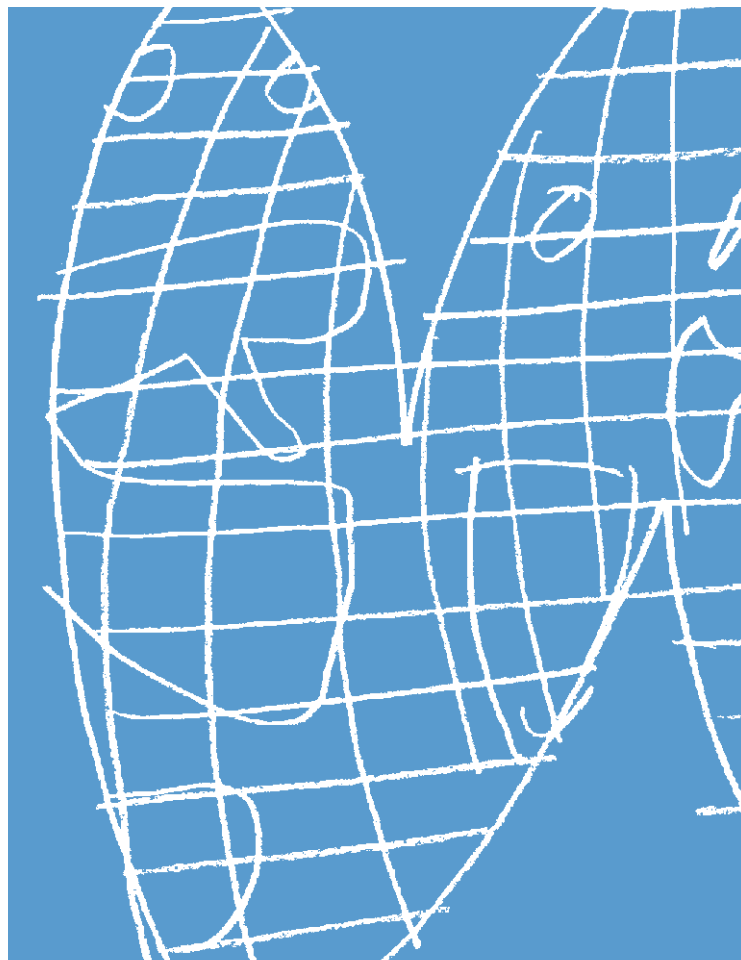
MARKNAD I FÖRÄNDRING

Nästan halva världsmarknaden för medicintekniska produkter återfinns i USA och drygt en fjärdedel i Europa. På marknaden för patientövervakning är Philips Medical Systems ledande med nära en tredjedel av marknaden. De övriga stora företagen är Spacelabs Medical, Inc., GE Medical Systems, Siemens AG och Nihon Kohden Corporation.

Ortivus inriktar sin verksamhet mot Patient Informatik, det vill säga patientnära informations- och beslutsstöd längs hela vårdkedjan; från akut insjuknande, via sjukhus till hem-sjukvård. Målet är att inom Ortivus tillämpningsområden erbjuda integrerbara system och lösningar som hjälper vårdpersonalen att med rätt information fatta rätt beslut, vid rätt tidpunkt och på rätt plats. Det är ett synsätt som sammanfaller med sjukvårdens förändringar och dess krav på en mer processstyrd och informationseffektiv verksamhet, där IT och telekommunikation spelar en viktig roll. Kraven på leverantörerna kommer därför att öka vad gäller möjligheter till integration och kund Anpassning.

Sjukvårdssektorn står alltså inför stora utmaningar det närmaste decenniet. Nya former och mer kostnadseffektiva lösningar för hälso- och sjukvårdens behov måste prövas.

Ortivus produkter och lösningar lämpar sig väl för detta. Marknaden för IT-relaterade lösningar förväntas öka betydligt snabbare i framtiden än marknaden för traditionell medicinteknisk utrustning. I stora delar av världen satsas därför kraft-

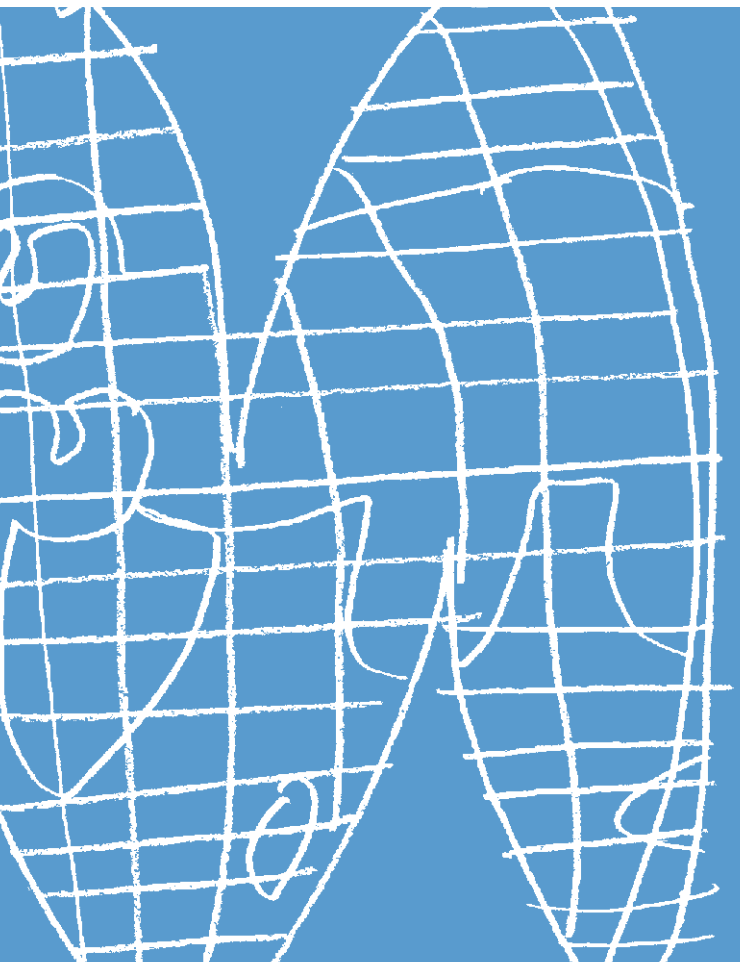


fullt på olika former av IT-stöd och telemedicinsystem, där Internet-baserade lösningar ingår.

EFFEKTIVARE VÅRD AV HJÄRTINFARKTER

Hjärt- och kärlsjukdomar är en av de främsta dödsorsakerna i de flesta industriländer och de drabbar främst människor över 40 år. I USA avlider närmare en miljon människor i hjärt- och kärlsjukdomar varje år och i Sverige insjuknar cirka 30 000 människor årligen i hjärtinfarkt.

Inom Ortivus specialitet, ischemiska hjärtsjukdomar, har utvecklingen kommit långt. Behandlingen blir effektivare då



tiden från första symptom till diagnos hela tiden blir kortare, till exempel genom att använda telemedicin. Effektiva läkemedel som beta-blockerare och trombolys kan härigenom sättas in i ett mycket tidigt skede.

Bra beslutsstödssystem är en nödvändighet i denna utveckling och Ortivus produkter MIDA och MobiMed är goda exempel på detta. Systemen integrerar patienten med den kvalificerade sjukhusvården, oberoende av var patienten befinner sig, och möjliggör snabba och korrekta medicinska beslut. Marknadstillväxten för Ortivus produkter, MIDA och MobiMed, ser således mycket positiv ut.

NY TEKNIK GÖR AKUTSJUKVÅRDEN EFFEKTIVARE

Inom Ortivus område akut pre-hospital sjukvård ökar också investeringarna. I bland annat Storbritannien görs nu kraftanstängningar för att förbättra den befintliga akut- och hjärtsjukvården; två av Ortivus huvudområden.

Satsningarna inriktar sig vanligtvis i början på att tidigt ta hand om misstänkta hjärtinfarkter, men en tillväxt av andra tillämpningar och framförallt mer allmänt IT-stöd, såsom för dokumentation och uppföljning, blir allt starkare. Marknaden för akutsjukvård är stor med cirka 15 000 sjukhus och 30 000 ambulanser i Europa och USA. Ortivus kan med MobiMed fylla en väsentlig plats i den förväntade tillväxten. MobiMed marknadsförs av Ortivus direkt via egen säljkår i Sverige och dotterbolag i Storbritannien och USA samt via distributörer på övriga marknader.

SJUKVÅRD I HEMMET OCH PÅ DISTANS

Sjukvård i hemmet och på distans är två områden som Ortivus ser som naturliga delar av den framtida vården. Intresset i hela industrivärlden ökar för att finna bra lösningar. En drivande kraft i detta sammanhang är som tidigare sagts att andelen äldre i befolkningen ökar kraftigt och att resurserna inte kan öka i motsvarande grad.

Ortivus produkt Biosaca hjälper sjukvården att utreda sömnstörningar, epilepsi och andra neurologiska sjukdomar i hemmiljö. Detta medför att sjukvården kan spara in på stora, stationära och kostnadskrävande utrustningar samt reducera lokalkostnader.

Marknaden för Biosaca utgörs av samtliga sjukhus i världen, privatpraktiserande läkare, vårdcentraler och läkemedelsindustrin. Marknadspotentialen för Biosaca inom dessa områden bedöms vara mycket stor. Biosaca säljs via distributörer i alla länder samtidigt som Ortivus marknadsför och positionerar produkten.

Biohome är samlingsnamnet på Ortivus verksamhet med inriktning på hem- och distanssjukvård. Verksamheten baseras till stor del på komponenter och erfarenheter från Ortivus övriga verksamheter. Marknaden för Biohome utgörs av alla områden där distansövervakning och konsultation kan bidra till att öka kvaliteten och minska kostnaderna inom vården.

Dotterbolagen tar ett steg till

Ortivirus är väl förberedda och positionerade i USA. Den kommersiella framgången bygger på det centrala, offentliga ersättningssystemet. I Storbritannien fortsätter Ortivirus att förstärka sin position med patient-informationssystemet MobiMed.

Ortivirus har valt att marknadsföra och sälja MobiMed genom egen säljkår i Sverige, Storbritannien och Nordamerika. På övriga marknader kommer produkten att säljas via distributörer. I dessa länder kommer vi att marknadsföra och positionera produkten gentemot viktiga opinionsledare så att MobiMed får en lokal förankring i de lokala behandlingstraditionerna.

Biosaca säljs via distributörer i alla länder samtidigt som Ortivirus marknadsför och positionerar produkten.

Diskussioner pågår med potentiella distributörer för prioriterade länder i Europa och i Australien för både MobiMed och Biosaca. Under våren görs marknadsundersökningar i dessa länder för att ta reda på hur lokala opinionsledare ser på MobiMed respektive Biosaca. Under år 2002 är målet att teckna 3–5 avtal för försäljning av MobiMed och fem avtal för försäljning av Biosaca. Det innebär att vi räknar med bearbetning av potentiella kunder i mellan 1–3 år för att nå kommersiella genombrott.

MIDA säljs i alla länder via Philips Medical System. Sweet Computer Services, Inc., USA, säljer sina produkter genom egen säljkår.

LEDANDE PÅ USA-MARKNADEN SENAST 2005

Visionen för USA-marknaden är att Ortivirus inom tre år ska vara ledande inom ambulans- och akutsjukvård och att USA ska vara Ortivirus största marknad. Genombrottet på USA-marknaden ska förhoppningsvis ske under 2003 när det amerikanska sjukvårdssystemet släpper in Ortivirus i det centrala, offentliga ersättningssystemet. Varje behandling eller moment i det amerikanska sjukvårdssystemet är nämligen kodad av myndigheterna och ger en viss ersättning. Vårdgivarna, som nästan alltid är privata, är naturligtvis beroende av hur detta centrala, offentliga ersättningssystemet är uppbyggt. Finns inte ersättning i systemet kan det aldrig slå igenom brett inom sjukvården. När det å andra sidan har prövats noga och kommit in i ersättningssystemet är genomslagskraften enorm. Då gäller det i alla delstater i USA och förutsättningarna för kommersiella framgångar är goda.

Ortivirus är väl förberedda och positionerade i USA inför myndigheternas beslut.

I dag ersätts ambulansen för EKG-mätning men inte för att skicka resultaten från ambulansen till sjukhus. Men trycket är stort på att detta moment ska godkännas på myndigheternas lista och ge ersättning. Och allt talar också för att det sker redan under 2003. På det sättet är den amerikanska marknaden enklare än den europeiska där varje land har sina egna regler och kulturer.

Även nivån på ersättningen är viktig. Är den hyggligt hög ökar takten i genomförandet och affärsmässigheten för de företag som är aktuella.

Ortivirus har mycket goda förutsättningar att bli störst på denna marknad. Det finns inget företag som kommer i närheten av den lösning som Ortivirus har med den nya generationen av MobiMed.

KOMMERSIELLT GENOMBROT I STORBRIANNIEN

Under året har ytterligare 59 patientenheter installerats i ambulanser eller vårdcentraler och 12 mottagarenheter har installerats på 12 sjukhus i Storbritannien. MobiMed har under 2001 fått ett definitivt kommersiellt genombrott på den brittiska marknaden. Diskussioner och förhandlingar pågår med flera stora ambulansorganisationer, och Ortivirus räknar med fortsatta framgångar. Exempelvis har National Health Service i West Midlands efter en utvärdering av olika system för telemedicinsk överföring av EKG bestämt sig för att rekommendera Ortivirus system till sina ambulansorganisationer.

Nordamerika

REFERENSANLÄGGNING BANAR VÄG FÖR MOBIMED

Ortivirus har positionerat sig på den amerikanska marknaden i god tid genom det strategiska förvärvet under 2001 av det amerikanska bolaget Sweet Computer Services. Sweet är marknadsledande i USA av administrativa program inom ambulanssjukvården.

Sweets programvarulösningar och tjänster är utformade för att möta kraven på informationssystem från akuttransportmarknaden. Sweet sköter i stor utsträckning både utformning, utveckling, försäljning, installation och support av produkterna.

Sweet har 53 anställda, över 1 700 kunder och en bra position på marknaden. Dessutom visar Sweet god lönsamhet, vilket har bidragit till ett positivt kassaflöde i Ortivirus 2001. Tillsammans med det kunnande som är unikt i Ortivirus blir man en stark aktör på den amerikanska marknaden. Kombinationen har visat sig vara både lönsam och lyckad strategiskt:

- Sweet ger tillgång till en kundbas och en utvecklad försäljnings- och marknadsorganisation.
- Sweets kundkrets är precis densamma som för MobiMed och produkten är ett fint komplement. MobiMed är klinisk kommunikation och Sweets produkter är administrativa.

För att slå igenom på den amerikanska marknaden krävs tre saker: att ersättning ges för behandlingen, att den är godkänd av de amerikanska myndigheterna och slutligen finansiell styrka att lansera den. De två sist nämnda är avklarade. Nu gäller det bara att vänta på besked om ersättningen och nivån på den.

När det gäller MobiMeds försäljning i USA har Ortivirus skapat en fungerande referensanläggning i Pennsylvania där både helikoptrar och ambulanser använder MobiMed. Genom denna referens har intresset väckts även på den kanadensiska marknaden. Sjukvårdens organisation i Kanada påminner mycket om den nordiska och brittiska, där Ortivirus redan är etablerade.

Storbritannien

GENOMBROT FÖR MOBIMED

Försäljningen av MobiMed i Storbritannien har ökat med 550 procent under de senaste 12 månaderna, tack vare att flera brittiska ambulansorganisationer väljer att använda MobiMed-konceptet för trombolysbehandling under patienttransporter till sjukhus.

I Skottland har ett projekt utökats genom tillskottet av en MobiMed dataserver som kopplar ihop de viktiga akutsjukhusen i ett nätverk och låter allmänpraktiserande läkare dela med sig av information inför beslutsfattande. Ortivirus UK tog emot sin första beställning från ytterligare en ambulansorganisation, som underlättar ambulanspersonalens behandling av hjärtpatienter i området under transporter till sjukhus. MobiMed har installerats på en oljeplattform i Nordsjön.

Efter en framgångsrik lansering av den nya MobiMed 300 på AMBEX International Ambulance Exhibition i den engelska staden Harrogate i juni, lämnade Cumbria Ambulance Service in ytterligare en beställning. Därmed blev de den första organisationen i Storbritannien som har MobiMed i alla sina utryckningsfordon. Och i Birmingham godkändes i november finansieringen av MobiMed av styrelsen för West Midlands allmänna hälso- och sjukvård, som ansvarar för fem ambulansorganisationer. Det här projektet kommer att bli ett av Storbritanniens största i sitt slag.

Ortivirus fortsätter samarbetet med andra stora ambulansorganisationer med MobiMed beträffande stora projekt samtidigt som andra organisationer planerar att under nästa år använda sina MobiMed-enheter till att underlätta sina mål för trombolysbehandling under patienttransporter till sjukhus samt för sitt elektroniska patientregister.



Stuart Manton, VD i Ortivirus UK Ltd, välkomnar parlamentsledamoten Hazel Blears till Ortivirus utställningsmonter i Brighton.

En omvänd skeptiker

Från skeptiker till entusiast – den brittiske ambulanssjukvårdaren Frank Knight var en gång tveksam till att använda MobiMed, men hoppas nu bli en av de första i Storbritannien att föra systemet ett steg vidare – mot prehospital trombolys.



”Vi klarade en ‘dörr-till-behandling’-tid på åtta minuter före jul och det ger en indikation på vad man kan uppnå med systemet.”

Frank Knight arbetar på Redditch ambulansstation där fem av ambulanserna är utrustade med MobiMed.

”Jag har alltid varit lite skeptisk mot ny teknik och jag måste erkänna att jag nog ryggade tillbaka lite inför all modern utrustning. Men jag ville ge MobiMed-systemet en chans och beslöt att använda det så fort tillfälle gavs – på varenda patient med bröstsmärtor. Jag ville se med egna ögon hur det fungerade, och jag blev faktiskt rätt förvånad över systemets kvalitet och exakthet. Jag insåg snabbt att det här var något som var värt att satsa på.”

Frank Knight blev fullt utbildad ambulanssjukvårdare 1995 och har jobbat inom ambulanssjukvården i 14 år. Han är baserad på Redditch ambulansstation, söder om Birmingham, i ett område som ingår i Hereford & Worcester Ambulance Service NHS Trust. Just denna ambulansorganisation har 28 ambulanser, varav fem är utrustade med MobiMed. I hela Storbritannien investerar 10 av 34 ambulansorganisationer just nu aktivt i MobiMed-system och en av dem har nyligen utrustat hela sin ambulansflotta.

Frank Knight kom i kontakt med MobiMed för första gången i oktober 2000, när Redditch ambulansstation utrustade en av sina ambulanser med systemet på försök. Inom sex

veckor, insåg han vilken avgörande betydelse MobiMed kunde ha.

”En gång när vi kom till akutmottagningen väntade sjuksköterskorna från hjärtintensiven på oss när vi kom, och jag såg på medan de behandlade patienten direkt på plats med blodproppslösande läkemedel – trombolys. Jag är helt övertygad om att MobiMed räddar liv. Vi har bevisat att det fungerar, och det var det vi ville göra.”

Han är inte ensam om att ha varit lite skeptisk till en början. Många ambulanssjukvårdare som ställs inför den nya tekniken, reagerar likadant: ”Varför inte bara köra patienten till sjukhuset så snabbt som möjligt? Varför ägna 5–10 minuter åt att använda MobiMed?”

Men med hjälp av MobiMed kan ett 12-avlednings-EKG tas av ambulanssjukvårdarna i ambulansen och relevant data kan sändas till sjukhuset medan de är på väg. Det innebär att patienten antingen snabbt kan slussas direkt till hjärtintensivvårdsavdelningen eller att personal därifrån möter upp på akutmottagningen och att trombolys kan ges omedelbart, utan att dyrbara minuter går förlorade.

Nära samarbete med sjuksköterskor

“Vi har turen att ha ett mycket bra samarbete med trombolys-utbildade sjuksköterskor på Alexandra-sjukhuset i Redditch. De är mycket positiva till MobiMed. Vi klarade en “dörr-till-behandling”-tid på åtta minuter före jul och det ger en indikation på vad man kan uppnå med systemet.”

Snabb behandling kan vara helt avgörande för det långsiktiga tillfrisknandet för patienter som drabbas av akut hjärtinfarkt. Så allt som minskar tiden mellan larm och behandling är välkommet. Det sägs att varje minut motsvarar 11 dagars liv efter tillfrisknandet, vilket innebär att 30 minuter motsvarar ett helt år. Varje minut har bokstavligen en avgörande betydelse.

För att minska tiden mellan larm och behandling ännu mer, är nästa logiska steg att låta ambulanssjukvårdare handha och utföra trombolys. Det skulle vara av särskilt stor vikt i glesbygdsområden, med långa transportsträckor till närmaste sjukhus, samt i områden med besvärlig trafik som orsakar förseningar. Men att ge en patient trombolys är förknippat med en viss risk, och det är därför viktigt att det finns noggrant utarbetade riktlinjer.

Frank Knight är för närvarande involverad i ett projekt med detta som mål, och han hoppas bli en av de första ambulanssjukvårdarna i Storbritannien som utför trombolys utanför sjukhus – prehospitall trombolys.

Vill skapa en standard

“Det är väldigt spännande, det är en fantastisk möjlighet för oss. Vi hoppas skapa en standard för hela landet. Och jag får träffa kardiologer, sjukvårdsdirektörer etc – människor som jag aldrig hade väntat mig att träffa för en tid sedan. Det var inte något jag hade räknat med. Ambulanssjukvården har verkligen förändrats mycket under de senaste åren.”

Hjärtsjukdomar kräver för närvarande fler dödsoffer än

någon annan sjukdom i Storbritannien: 137 000 per år. För att minska detta antal, är det viktigt att få både allmänheten och husläkarna att ändra attityd, så att förseningar minimeras. För närvarande väntar många patienter med bröstsmärtor 2–3 timmar innan de ringer efter ambulans och dyrbar tid går förlorad. När patienten väl har slagit larm, är det viktigt att de behandlas med propplösande läkemedel så snart som möjligt, om diagnosen visar att detta är lämpligt.

Ett nationellt program för hjärt- och kärlsjukdomar i England och Wales rekommenderar en tid på max 60 minuter från larm till behandling. Olika försök pågår redan i Storbritannien – prehospitall trombolys utförd av ambulanssjukvårdare med hjälp av MobiMed har nyligen skett med framgång i Skottland.

Teknik och läkemedel i kombination

Satsningen på prehospitall trombolys har varit möjlig tack vare en kombination av ny teknik – där MobiMed varit banbrytande – och nya lättanvända läkemedel, som kan ges med bara en enda injektion. En framtida modell för prehospitall behandling av patienter med akut hjärtinfarkt skulle kunna involvera ambulanssjukvårdare som ger trombolys i samråd med hjärtspecialister på sjukhus, baserat på telemetrisk tolkning av EKG.

Tack vare system som MobiMed är det troligt att mer avancerad behandling av olika sjukdomstillstånd kommer att utföras av ambulanssjukvårdare i prehospitall situationer i framtiden. Frank Knight anser att det definitivt är vad man bör satsa på:

“Absolut, det kommer att rädda fler liv. Min far dog av en hjärtattack 1985, och jag har ofta undrat... Om de här systemen hade funnits redan tidigare, vem vet? Han kanske fortfarande skulle vara vid liv idag.”

Integrerbara lösningar skapar mervärden för sjukvården

Systemutveckling för Patient Informatik handlar inte bara om beslutsstöd i akuta situationer utan också om att skapa mervärden och nya tjänster för kunden på lång sikt.

MIDA

MIDA (Myocardial Ischemia Dynamic Analysis) var den första metod som med stor noggrannhet och i realtid kunde följa den syrebrist i hjärtmuskeln (ischemi), som förekommer i samband med hjärtinfarkt och kärlkramp (angina pectoris). MIDA bygger på registrering och analys av hjärtats elektriska signaler med hjälp av elektroder som är fästa på patientens bröstorg. I MIDA utnyttjas en speciell elektrodplacering som ger en tredimensionell bild av hjärtats elektriska aktivitet. Det gör att ischemins utveckling i hjärtat kan åskådliggöras. Även hjärtats rytm och puls analyseras. Samtidigt ges en kontinuerlig registrering och lagring av standard 12-avlednings-EKG.

Framgångsrik behandling av hjärtpatienter

MIDA utvecklas i nära samarbete med läkare och sjuksköterskor för att ge en god funktion, användarvänlighet och hög klinisk relevans. Kontinuerlig övervakning av ischemi är nödvändig för en trygg vård av hjärtpatienter. Med hjälp av MIDA förbättras möjligheten avsevärt att behandla patienter med instabil kranskärlssjukdom. Effekten av insatta blodpropps-upplösande läkemedel, trombolys, kan tydligt följas och det blir lättare att ställa korrekta diagnoser och bedöma fortsatt behandling. MIDA är också användbart vid andra behandlingar

av hjärtpatienter, till exempel ballongutvidgning av hjärtats kranskärl, så kallad PTCA-operation. Framgångsrik behandling vid ischemi är till stor del ett resultat av korrekta insatser i rätt tid. En riktig bedömning har stor påverkan på kvaliteten och kostnaden vid vård av hjärtpatienter. MIDA hjälper vårdpersonalen att fatta snabba och tillförlitliga beslut om behandling, förflyttning eller utskrivning av patienter. MIDA gör det också lättare att snabbt skilja mellan bröstsmärtor som är relaterade till ischemi och smärtor som framkallats av andra orsaker.

Med utgångspunkt i MIDA har kompletta nätverksbaserade övervakningssystem utvecklats för till exempel hjärtintensivavdelningar. Inledningsvis utvecklades det egna MIDA Coronet och senare ett system i samarbete med Hewlett-Packard, nuvarande Philips Medical Systems. Philips Medical Systems säljer och distribuerar MIDA-tekniken globalt inom sjukhussegmentet. Med hjälp av forskare på många håll i världen pågår kontinuerligt arbete med att förbättra MIDA. Mer än hundra vetenskapliga artiklar och arton doktorsavhandlingar har publicerats om MIDA genom åren. Dessa bekräftar tillförlitligheten och den medicinska nyttan hos MIDA.

MOBIMED

MobiMed är samlingsnamnet på Ortivus familj av produkter för telemedicin och informationshantering inom pre-hospital sjukvård, till exempel ambulanssjukvård.

Ambitionen med MobiMed är att erbjuda Ortivus kunder ett system för att hantera och kommunicera all medicinskt relevant patientinformation inom akut pre-hospital sjukvård. Men eftersom MobiMed utformats som ett generellt informationssystem kan det även utnyttjas i icke-akuta situationer. Genom sin uppbyggnad kombinerar MobiMed på ett unikt sätt registrering och analys av fysiologiska signaler, säker kommunikation och informationshantering (meddelanden, patientdata, checklistor med mera).

MobiMed utvecklas alltmer i riktning mot ett system för kliniskt beslutsstöd och informationshantering. Genom den akuta delen av vårdkedjan tillhandahåller MobiMed information som är specifik för vårdsituationen. Detta möjliggör kontinuerliga, patientnära beslut om vård och behandling, samtidigt som ny information tillförs systemet. Vid sidan av





hjärtinfarkt och rutintransporter är stroke och trauma väsentliga tillämpningsområden där Ortivus avser att anpassa och utveckla MobiMed.

Behandling startar i ambulansen

Den nya synen på pre-hospitalt omhändertagande av misstänkt hjärtinfarkt har starkt bidragit till MobiMeds framgång. Ambulanspersonalen kan genom utbyte av realtidsinformation i samråd med sjukhusets specialister ge kvalificerad behandling redan på plats och under transport. Behandlingen börjar redan i ambulansen vilket gör att patienternas lidande minskar och vårdtiden kortas. Andra viktiga fördelar är att ambulansen kan dirigeras direkt till rätt sjukhus och till rätt avdelning, samt att sjukvårdspersonalen hinner förbereda mottagandet av patienten innan ambulansen anländer till sjukhuset.

I dag har cirka 250 av Sveriges omkring 500 ambulanser och 40 av landets sjukhus valt MobiMed. De allra flesta har dessutom en koppling till MIDA CoroNet eller HP-MIDA på sjukhuset.

För att utveckla MobiMed måste spetskunskap inom informationsteknik, telekommunikation och medicinteknik kombineras med djup kunskap om och förståelse för medicinsksamhet och kliniska behov. Den snabba utvecklingen inom dessa områden erbjuder en rad framtida möjligheter och utmaningar. Till exempel kommer Internet-teknologi,

handdatorer och bildinformation att utgöra naturliga inslag i de framtida systemlösningarna.

Nya generationen MobiMed

I MobiMeds produktsortiment ingår en portabel patientarbetsstation, en dataserver, en sjukhusarbetsstation och en journalarbetsstation. Genom att kombinera dessa produkter kan Ortivus erbjuda färdiga standardlösningar med varierande komplexitet. Samtidigt kan enheterna utnyttjas för skräddarsydda lösningar, exempelvis för samverkan med andra system. Denna möjlighet till kund- och systemanpassning samt integration är unik i branschen.

Under 2001 lanserades MobiMed 300 på marknaden. Det handlar om en helt ny portabel patientarbetsstation. Med nya MobiMed 300 flyttar Ortivus fram positionerna ytterligare inom pre-hospital sjukvård. Det nya systemet erbjuder användarna nya möjligheter att ge rätt vård vid rätt tillfälle. Systemet är uppdelat på två enheter: en patientdel och en monitor del. Kommunikationen mellan delarna sköts via trådlös *Bluetooth* teknologi, allt för att skapa största möjliga flexibilitet för användaren. Även sjukhusarbetsstationen har uppgraderats för att fungera med MobiMed 300 samt för att kunna vara funktionell med äldre generationer av MobiMed.

Marknaden har reagerat enhälligt positivt på nya MobiMed 300 både i och utanför Europa.

BIOSACA

Biosaca består av en kompakt batteridriven intelligent mätenhet som kan registrera, lagra och överföra en persons biologiska signaler. Upp till 22 biologiska signaler kan registreras samtidigt. Exempel på detta är hjärt- och hjärnaktiviteter, blodtryck, temperatur, andning och syrehalt i blodet. För analys av signalerna finns olika mjukvaruprogram tillgängliga.



Biosaca innebär komfort och frihet för patienten eftersom det blir möjligt att genomföra avancerade sömn- och EEG-registreringar i det egna hemmet. Informationen som läkaren behöver kan på så sätt registreras i en miljö som känns trygg och bekväm för patienten. Dessutom kan sjukvården spara in på stora, stationära och kostnadskrävande utrustningar och laboratorier när patienterna slipper vara bundna till sjukhuset under utredningstiden.

Fler försäljningskanaler och ökad marknadsnärvaro

Under år 2001 har arbetet med att förstärka Biosacas distributionsnät fortsatt. Avtal håller på att skrivas med nya distributörer i Frankrike, Spanien och Holland. Ytterligare kontakter har knutits i Tyskland, Italien, Schweiz, Österrike, Belgien och Australien. Sedan tidigare finns avtal med distributörer för försäljning i Sverige, Norge, Finland, Danmark och Kanada.

För att göra Biosaca komplett har den danska mjukvaran Nightingale, från Judex A/S i Danmark integrerats med Biosaca-systemet. Nightingale är en avancerad mjukvara för sömn och neurologi, som bland annat kan utföra automatiska detektioner av apnéer, rörelser och andning. För att harmonisera med Biosacas namnserie har Nightingale bytt namn till Sleep Studio. En svensk varumärkesansökan ingavs till PRV



den 18 oktober 2001, i syfte att förstärka Biosacas konkurrenskraft på marknaden.

BIOHOME

Ortivus grundkoncept för hem- och distanssjukvård bygger på tvåvägskommunikation mellan patient och en eller flera

Ortivus knyter band med forskningsföretag

Ortivus har tecknat ett samarbetsavtal med Cardiological Decision Support Uppsala AB, ett företag som är grundat av forskare med anknytning till enheten för Biomedicinsk Informatik & Systemanalys (BMSA) vid Uppsala Universitet och Cardiologiska kliniken vid Akademiska sjukhuset i Uppsala.

I Sverige läggs årligen cirka 150 000 patienter med akut bröstsmärta in på sjukhus för observation. Av dessa visar sig 75–80 procent inte lida av akut hjärtinfarkt. Samtidigt sänds cirka 2 400 patienter felaktigt hem med oupptäckt myokardskada. I det tidiga handläggandet av dessa patienter måste den behandlande läkaren ta ställning till en stor och komplex datamängd från ett flertal mätinstrument och datasystem, för

att fastställa diagnos och besluta om behandling och prognos. För att fastställa eller utesluta diagnosen akut hjärtinfarkt krävs upprepade blodprovs- och EKG-tagningar samt bedömning av sjukhistorien. Detta är en process som för närvarande tar 12–24 timmar i flertalet fall.

Utvecklingen av "patientnära" analysinstrument som kan mäta koncentrationen av hjärtinfarktmarkörer inom 10–20 minuter på helblodsprover, i kombination med beslutsstödsystem som baseras på artificiella neurala nätverk, har skapat nya möjligheter att ställa diagnos tidigare respektive utesluta hjärtinfarkt under de 2–3 första timmarna efter patientens ankomst. En snabbare och mer tillförlitlig diagnos innebär att

vårdgivare. Tillämpningen styr vilken information som skall kommuniceras, hur och var den görs tillgänglig, samt vilket kommunikationssätt som skall användas; trådlöst eller trådbundet. Systemlösningarna kan inkludera tal och video, övervakning, analys och presentation av fysiologiska mätdata, patientdata och annan textbaserad information, meddelandehantering såväl som kommunikation via traditionella metoder, satellit eller Internet.

Ortivus lösningar riktar sig främst mot den avancerade sjukhusbaserade hemsjukvården, men detta innebär med nödvändighet också kopplingar mot den mer traditionella hemsjukvården i privat eller kommunal regi. Detta innebär också att lösningarna inkluderar slutenvård, primärvård och hemvård.

Med utgångspunkt i Ortivus portfölj av produkter och komponenter, kunskap inom medicinteknik, systemlösningar, telekommunikation och IT samt sjukvårdserfarenhet och kontaktnät, har företaget inlett utvecklingen av nya produkter och tjänster inom hem- och distanssjukvård. Genom samarbeten och andra kompletteringar skall Ortivus erbjuda konkurrenskraftiga och attraktiva systemlösningar med högt medicinskt och vårdmässigt värde till denna framväxande marknad.

fler patienter får korrekt, behandling som minskar infarkter och ökar överlevnaden. Förutom förbättrad vårdkvalitet innebär detta även stora kostnadsbesparingar för samhället.

Samarbetet omfattar utveckling av ett datorbaserat beslutsstödssystem för tidig diagnos, prediktion av infarkt, riskbedömning och behandling av patienter med misstänkt hjärtinfarkt.

Utvecklingen av en första version av beslutsstödssystemet baseras på tillämpning av så kallat artificiella neurala nätverk för tolkning av upprepade patientnära mätningar av biokemiska hjärtinfarktmarkörer. Systemet som bland annat bygger på trådlös radio LAN-kommunikation med handhållna datorer, stöder också sjuksköterskan vid registrering av blodprover och granskning av mätresultaten.

Karakteristiskt för området idag är att man relativt enkelt kan identifiera behov och tänkbara tillämpningar, men marknaden och kunderna för de nya produkterna och tjänsterna är ännu oklara. I många fall handlar det om organisatoriskt och finansiellt gränsöverskridande vilket kräver lösningar där tekniken enbart är en av flera delkomponenter. För att nå ut med produkter och tjänster blir därför partnerskap och samarbeten en nyckelfaktor. För närvarande pågår inledande projekt och samarbeten i Sverige. Exempel på områden som berörs är hemsjukvård av nyfödda och kroniskt sjuka hjärtsviktpatienter. Inom distanssjukvård, bland annat telemedicinskt stöd på Stena Lines Tysklandsfärja.



En andra version innefattar även kontinuerliga EKG/VKG-mätningar. Detta ligger väl i linje med Ortivus övriga verksamhet och kompletterar Ortivus MIDA- och MobiMed-system som monitorerar och analyserar EKG/VKG.

I kombination kan ett komplett integrerat informationssystem bildas, vilket stöder hantering, presentation och tolkning av mätningar av biokemiska infarktmarkörer och EKG/VKG-signaler för tidig diagnos av patienter med misstänkt hjärtsjukdom.

Projektet har utvecklats enligt plan och nästa steg är att genomföra en klinisk prövning av systemet i en Svensk 3-centerstudie under år 2002.

Avtalet innehåller även en option som ger Ortivus rätt att förvärva Cardiological Decision Support Uppsala AB under året.

PRODUKTSERIEN AMAZON SUITE (SWEETS TRE BASTILLÄMPNINGAR)

Amazon Billing

Amazon Billing är den marknadsledande programvaran i USA för hantering av ersättningsfrågor efter ambulanstransport av en patient. Systemet används i alla 50 amerikanska delstater. Med Amazon Billing kan datainmatningen ske manuellt eller via ett gränssnitt. Det innehåller dessutom funktioner för underhåll och arkivering av tidigare "körningar", samt elektronisk anmodan om ersättning.

Amazon CAD

CAD står för (Computer Aided Dispatch) och syftet med lösningen är att tillåta snabb kommunikation och ivägsändning av ambulans efter ett samtal till larmcentral. Det är ett avancerat verktyg med en konkret vy över ett givet geografiskt område (inklusive vägar, byggnader o dyl) och en indikation om var akutfordon och personal befinner sig. CAD är en brittisk produkt som Sweet har exklusiv distributionsrätt för på den amerikanska marknaden.



Amazon Field Data

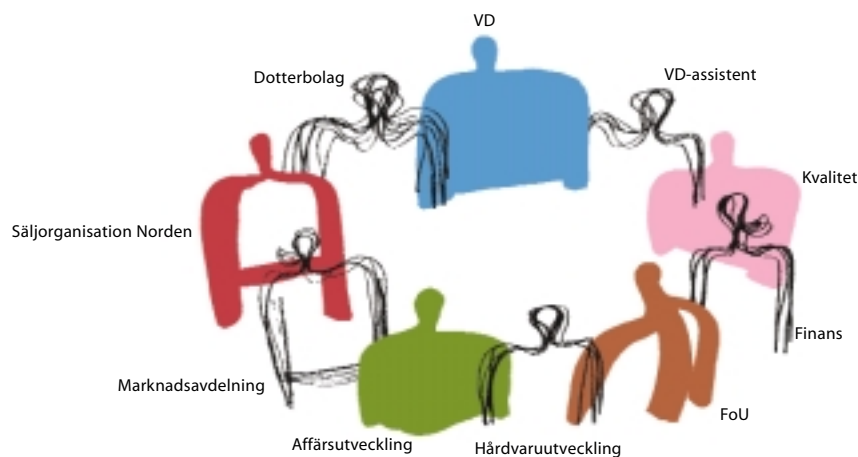
Amazon Field Data är det senaste tillskottet till Amazon Suite. Lösningen används för att dokumentera den kliniska behandlingen av patienten. Detta omfattar sjukdomshistorik och information om patientens allmäntillstånd, det akuttillstånd som ledde till ambulansanropet samt nödvändig information för betalningsanspråk. Funktionen underlättar inmatning av arkiverad dokumentation och medför att informationen är rättvisande och lättillgänglig, samtidigt som ersättningsanspråken blir korrekta. Amazon Field Data kommer att utökas och förbättras för att anpassas till närliggande marknadsmöjligheter.

De tre programvarulösningarna kommunicerar via ett gränssnittsprotokoll i bakgrunden. Detta medför enhetlighet och exakthet i alla tillämpningar samt eliminerar överflödiga indata. Tack vare detta är det också möjligt att använda gränssnittet i tillämpningar från andra leverantörer, vilket skyddar de investeringar som våra kunder har gjort i andra tillämpningar (benämns vanligtvis "öppen arkitektur"). Samma gränssnittsfunktion kommer inom en snar framtid att dela data med MobiMed.

Sweet tillhandahåller även en fakturerings tjänst för ambulansföretag som föredrar att lägga ut all faktureringsverksamhet på tredje part. Tjänsten är kostnadsfri utöver försäljningen av våra programvarulösningar, delvis beroende på det stora antalet små och mycket små ambulansföretag i USA och delvis på Sweets goda rykte inom akuttjänstmarknaden i allmänhet. Programvaruverktyget för den här tjänsten är naturligtvis Amazon Billing.

Processtyrd organisation med korta beslutsvägar

Ortivirus är ett utpräglat kunskapsföretag vars verksamhet bygger på hög teknisk kompetens inom såväl medicinteknik som IT och telekommunikation. Mycket av arbetet inom Ortivirus sker i projektform och skär igenom linjeorganisationens samtliga funktioner.



Medarbetarna ska ha djupa teoretiska kunskaper inom sina respektive områden och givetvis förmåga att tillämpa kunskaperna för att utveckla framtidens lösningar. För att klara detta krävs även förmåga att förstå och kunna anpassa tekniken till användarnas behov och förutsättningar.

För att säkerställa att företaget kan rekrytera och behålla medarbetare som uppfyller dessa höga krav läggs stor vikt vid såväl den dagliga arbetsmiljön som en kontinuerligt pågående vidareutbildning och personalutveckling. Förutom löpande kursprogram som ständigt följer det senaste inom teknisk forskning och utveckling, har företaget program för ledarskap och projektledning. För att skapa en stimulerande och utvecklande arbetsmiljö strävas efter en god blandning av kön, åldrar, utbildning och arbetserfarenhet inom varje personalgrupp. I stort sett samtliga medarbetare har högskoleutbildning.

Det omfattande projektet med att utveckla och lansera den nya generationens MobiMed under 2001 har krävt stora resurser inom forskning och utveckling. I och med lanseringen av denna produkt har organisationsstrukturen och organisationens fokus växlat till en mer marknads- och försäljningsorienterad organisation.

Kvalitetsutveckling

Kvalitetsutveckling är en annan viktig del av Ortivus verksamhet. Ortivirus är sedan 1996 certifierat enligt ISO 9001,

EN 46001 och sedan 1998 enligt det medicintekniska produktdirektivet (MDD). Kvalitetssystemet är även anpassat till kraven i Quality System Regulation (QSR) som är ett lagkrav i USA. Syftet med företagets ledningssystem är att skapa förutsättningar för att på ett strukturerat och kontrollerat sätt styra företagets processer och aktiviteter så att kvalitet skapas för våra kunder och intressenter. Arbetet med att utveckla och förbättra kvalitetsledningssystemet pågår därför ständigt.

Nyckelrekryteringar

Antalet anställda i Ortivuskoncernen har under 2001 ökat från i medeltal 60 till 111 anställda. Huvudorsaken till ökningen är förvärvet av Sweet. Flera nyckelrekryteringar har skett inom ekonomi, produktion, kvalitet, marknadsföring och försäljning samt forskning och utveckling. Intresset för tjänsterna har varit stort och lett till rekrytering av personer med relevanta och gedigna erfarenheter.

Genom beslutet den 31 oktober 2001 att koncentrera den svenska verksamheten till Stockholm stängdes Göteborgskontoret den 28 februari 2002. Samtliga medarbetare i Göteborg erbjöds anställning i Stockholm. Beslutet kommer att innebära kostnadsbesparingar samt effektiviseringsvinster.

Ledande befattningshavare



AGNETA FRANKSSON
Född 1962. Civilingenjör.
Försäljningschef Norden.
Anställd 2001. Aktieinnehav: 0.

CLAES STENLANDER
Född 1956. Leg. apotekare,
MBA Exec. Verkställande
direktör. Anställd 1999.
Aktieinnehav: 500 aktier av
serie B.

PETER WORSÖE Född 1966.
Civilekonom. Marknadschef.
Anställd 2001. Aktieinnehav: 0.



LOTTA TRULSSON Född 1961.
VD-Assistent. Anställd 1997.
Aktieinnehav: 0.

ANDERS LINDROOS Född 1954.
Civilingenjör. Utvecklingschef
Elektronik & Mekanik.
Anställd 2001. Aktieinnehav:
500 aktier av serie B.

KENNETH EKLUND Född 1968.
Civilingenjör. Kvalitetschef.
Anställd 1998. Aktieinnehav: 0.



JAN TÖRN Född 1970. Elektroingenjör (80p). Logistikef. Anställd 1999. Aktieinnehav: 0.

MATS-OLOF WALLIN
Född 1951. Fil kand.
Finanschef. Anställd 2001.
Aktieinnehav: 1000 aktier av
serie B.

RICHARD HELLEBERG Född
1962. Civilekonom. Business
Controller. Anställd 1999.
Aktieinnehav: 13 800 aktier
av serie B.

PER KARLSSON Född 1960.
Civilingenjör. Forsknings- och
utvecklingschef. Anställd
1986. Aktieinnehav: 1 000
aktier av serie B.



GUNILLA LUNDAHL Född 1963.
Civilingenjör. Gruppchef utvecklings-
avdelningen. Anställd 1987.
Aktieinnehav: 2 800 aktier av serie A.

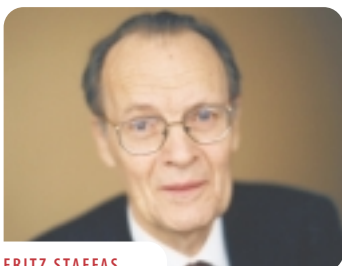
MATS FRIBERG Född 1969.
Högskoleingenjör. Gruppchef
utvecklingsavdelningen.
Anställd 1993. Aktieinnehav: 0.

Ej med på bild:

BENGT ARNE SJÖQVIST Född 1952.
Docent, Teknologie doktor. Vice
Verkställande Direktör. Anställd 1994.
Aktieinnehav: 11 586 aktier av serie B.

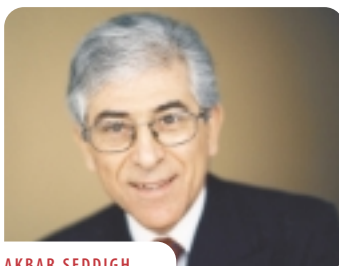
OLA ROMBERG Född 1970. Civilingenjör.
Gruppchef utvecklingsavdelningen.
Anställd 1999. Aktieinnehav: 0.

Styrelse



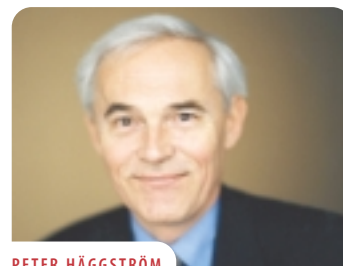
FRITZ STAFFAS

Född 1933. Styrelsens ordförande. Invald 1993. Styrelseordförande i Rosendals Bygg och Installations AB och Sidec Technologies AB. Styrelseledamot i Akademiska Hus AB, Akademiska Hus i Stockholm AB, Atello AB, Finansor AB, Malå Geo Science AB och Microtel Components AB. Aktieinnehav: 17 220 aktier av serie B.



AKBAR SEDDIGH

Född 1943. Vice ordförande. Invald 1985. Styrelseordförande och verkställande direktör i Ortivus US, Inc. Styrelseordförande i Aracel Inc., Artimplant AB, Elekta AB, Cascade Computing AB, och Neoventa Medical AB. Styrelseledamot i bland annat Affärsstrategerna AB och Biolight AB. Aktieinnehav: 19 600 aktier av serie A.



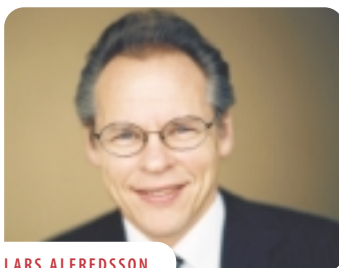
PETER HÄGGSTRÖM

Född 1943. Invald 2000. Verkställande direktör Häggström Affärsutveckling AB. Styrelseordförande Pollux Feedback AB och Bemanningsverket i Sverige AB. Aktieinnehav: 1 000 aktier av serie B.



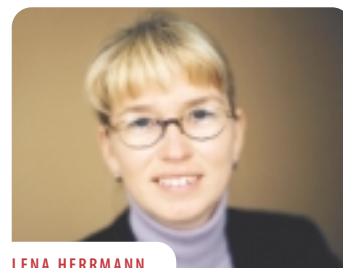
PETER BENSON

Född 1955. Invald 1998. Verkställande direktör Centromere AB. Styrelseledamot i bland annat Antula AB, Biogaia AB, Cellavision AB och Optovent AB. Aktieinnehav: 200 aktier av serie A, 1 450 aktier av serie B.



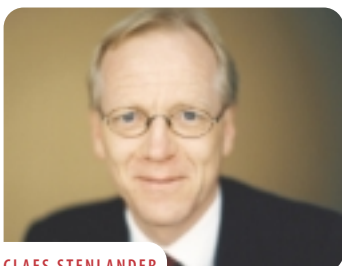
LARS ALFREDSSON

Född 1950. Invald 1996. Docent Karolinska Institutet. Styrelseledamot i Smartcard AS. Aktieinnehav: 390 aktier av serie A, 34 600 aktier av serie B direkt och 31 600 aktier av serie B genom hälftenägt bolag.



LENA HERRMANN

Född 1962. Invald 2001. Vice VD Bonnier Dagstidningar AB. Styrelseordförande i Pressens Bild AB. Styrelseledamot i Pressens Morgontjänst AB och KB, Bold Printing Group AB, AS Diena (Lettland), Bonnier Responsmedier AB, Bonniers Mediauniversitet. Aktieinnehav: 0.



CLAES STENLANDER

Född 1956. Verkställande direktör. Anställd 1999. Aktieinnehav: 500 aktier av serie B.

Revisorer

Ordinarie

BO RIBERS Född 1942. Auktoriserad revisor, KPMG. Revisor i bolaget sedan 1993.

Suppleant

BJÖRN FLINK Född 1959. Auktoriserad revisor, KPMG. Revisorssuppleant i bolaget sedan 1993.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Ortivus AB(publ) får härmed avge redovisning för räkenskapsåret 2001.

FÖRSÄLJNING

Koncernens intäkter uppgick till MSEK 152,4 (66,7*). Av denna nettoomsättning uppgick intäkter från försäljning till Philips Medical System till MSEK 61,0 (51,9), intäkter från försäljning i dotterbolaget Sweet till MSEK 59,2, försäljning av MobiMed till MSEK 28,7 (11,1) och övrig försäljning till MSEK 3,5 (3,7). Intäkterna från Philips har bestämts av den avtalade minimigarantin. I avtalet om teknologi och produktutveckling mellan Philips och Ortivus har MSEK 7,2 intäktsförts under året.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultatet före jämförelsestörande poster, avskrivningar och finansiella poster uppgick till MSEK 5,8 (-19,0*). Resultatet efter finansiella poster har belastats med jämförelsestörande poster på MSEK 49,9 (0,0*). I de jämförelsestörande posterna ingår en nedskrivning av goodwill på Biosys med MSEK 47,8 efter en upprättad kassaflödesanalys i enlighet med RR17, och omstrukturingskostnader i samband med nedläggningen av kontoret i Göteborg med MSEK 2,1. Resultatet efter finansiella poster uppgick till MSEK -61,8 (-30,4*) och efter skatt till MSEK -65,9 (-30,5*).

Omkostnaderna (exklusive jämförelsestörande poster) uppgick till MSEK 137,6 (87,0*) inklusive avskrivningar MSEK 21,3 (15,3). De ökade omkostnaderna förklaras av omkostnader i det nyligen förvärvade dotterbolaget Sweet, avskrivningar av goodwill hänförlig till förvärvet av Sweet, utvecklingskostnader i ett samarbetsprojekt med Uppsala Universitet** samt ökade konsultkostnader i samband med färdigställandet av den nya generationens MobiMed. Dessa konsultkostnader uppgick under perioden till MSEK 6,1.

Någon ytterligare aktivering av utvecklingskostnader har ej skett under perioden.

Koncernens skattekostnad på MSEK 4,1 är hänförlig till Sweet.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick till MSEK 66,0 (95,6).

Koncernens egna kapital har under perioden minskat till MSEK 161,9 från 207,6.

Genom en riktad nyemission till aktieägarna i Sweet Computer Services, Inc. i samband med förvärvet, ökades det egna kapitalet med MSEK 20,3. Därefter har kapitalet minskat med periodens resultat om MSEK -65,9 samt omräkningsdifferenser i dotterbolagen om MSEK -0,1.

Räntebärande skulder uppgick till MSEK 0,0 (1,1).

Skuldsättningsgraden uppgick till 0% (1%) och soliditeten till 80% (92%). Koncernens finansnetto uppgick till MSEK 3,6 (4,0).

Koncernen har haft terminssäkringar under perioden på beräknade valutaflöden i US dollar. Om terminssäkring inte hade gjorts hade det redovisade resultatet varit MSEK 4,3 högre.

Koncernen har terminskontrakt som faller ut under 2002 på USD 4,0 till en snittkurs på 10,67.

I koncernen finns beräknade ackumulerade skattemässiga underskott som uppgår till minst MSEK 140 för år 2001.

INVESTERINGAR

Investeringarna uppgick till MSEK 51,1 (5,1*).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till MSEK 1,9 (2,3). Totalinvestering i samband med förvärvet av Sweet uppgick till MSEK 43,7 (0,0) och ett långsiktigt leasingkontrakt för en fastighet i Decorah, Iowa, USA för Sweet uppgick till 4,5 (0,0).

Inlösen av minoritetsaktier i dotterbolag MSEK 1,0 (2,8).

FORSKNING OCH UTVECKLING

Utvecklingsarbetet har under året varit fokuserat på att färdigställa nästa generations system för Patient Informatik. Uppgradering och anpassning av befintliga MobiMed-utrustningar har gjorts för existerande marknader och kunder. Utvecklingsarbetet har också färdigställt uppgraderingen av mjukvaran till Biosaca. Lanseringen av dessa system beräknas öka försäljningen av MobiMed och Biosaca.

FRAMTIDA UTVECKLING

Ortivus har byggt en stark position i Sverige och Storbritannien inom ambulans- och akutsjukvården. MobiMed 300 och Biosaca har lanserats och fått ett mycket positivt mottagande.

* Föregående år exklusive Sweet.

** Avser Cardiological Decision Support Uppsala AB.

Produkterna står inför en bredare lansering i Europa. Det innebär att Mobimed 300 och Biosaca bedöms få en fortsatt kraftig försäljningstillväxt i Europa och Nordamerika under året trots att det första kvartalet bedöms bli något lägre än i fjol. Sweet har en stark position i USA med fortsatt hög försäljningstillväxt. Under slutet av året eller början av nästa förväntas Philips lansera sitt Viridia-system med MIDA-algoritmen integrerat.

Styrelsen bedömer därmed att en fortsatt tillväxt av försäljningen kommer att ske med en väsentlig förbättring av rörelseresultatet jämfört med år 2001.

STYRELSEARBETET

Styrelsen har under året sammanträtt vid 12 tillfällen. Stående punkter på styrelsemöten är, förutom information från verkställande direktören, ekonomiska rapporter, aktuella marknads- och personalfrågor. I förekommande fall tas även frågor upp kring väsentliga förändringar i verksamheten, organisationsfrågor, affärsplan för kommande period, ekonomisk plan samt större investeringar. Bolagets revisorer rapporterar personligen årligen sina iakttagelser till styrelsen. Det har inte förekommit några kommittéer i anslutning till styrelsearbetet.

FÖRVÄRV AV DOTTERBOLAGET SWEET COMPUTER SERVICES, INC.

Ortivirus AB förvärvade den 1 januari 2001 det amerikanska bolaget Sweet Computer Services, Inc., som är marknadsledande i USA av administrativa program för ambulanssjukvård.

Köpeskillingen för förvärvet uppgick till 4 miljoner US dollar varav 1,873 miljoner US dollar erlades kontant den 1 januari 2001. Resterande belopp (2,127 miljoner US dollar) har betalats genom utgivande av 672 884 nyemitterade Ortivus aktier av serie B.

Förvärvet av Sweet har varit mycket framgångsrikt med en stark försäljningsökning under året till MSEK 59,2. Försäljningen av Sweets program förväntas ha hög tillväxt under kommande år.

MODERBOLAGET

Moderbolagets intäkter uppgick till MSEK 84,8 (65,7) och resultatet efter finansiella poster och skatter uppgick till MSEK -82,2 (-18,0) varav MSEK 74,6 (14,0) är hänförliga till nedskrivning av aktier i dotterbolag. Av årets försäljning utgör 9,4 procent (3,7) försäljning till bolag inom samma koncern.

Moderbolagets verksamhet utgörs av utveckling, produktion och marknadsföring av beslutsstödssystem framför allt för akuta hjärtsjukdomar samt för analys och stöd vid utredningar av sömnstörningar, epilepsi och andra neurologiska tillstånd.

FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Koncernens ansamlade förlust uppgår till MSEK 103,0. Ingen avsättning till bundna reserver erordras. Styrelsen och verkställande direktören föreslår att moderbolagets ansamlade förlust på MSEK 82,2 täcks genom i anspråkstagande av medel tidigare avsatta till reservfonden.

Täby den 14 februari 2002

Fritz Staffas
Ordförande

Lars Alfredsson

Peter Benson

Lena Herrmann

Peter Häggström

Akbar Seddigh

Claes Stenlander
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har avgivits den 28 februari 2002

Bo Ribers
Auktoriserad revisor

Koncernens utveckling i sammandrag

Belopp i KSEK	2001	2000	1999	1998	1997	1996
RESULTATRÄKNINGAR						
Nettoomsättning	152 413	66 706	73 018	41 853	45 290	35 510
Kostnad för sålda varor	-30 266	-15 734	-11 523	-16 499	-15 104	-13 560
Bruttoresultat	122 147	50 972	61 495	25 354	30 186	21 950
Omkostnader	-137 614	-86 959	-67 231	-51 708	-30 098	-22 551
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	-9	1 640	50	30	1 166	1 113
Jämförelsestörande poster	-49 854	0	0	-2 784	-878	-1 104
Rörelseresultat	-65 329	-34 347	-5 686	-29 108	376	-592
Finansnetto	3 563	3 954	4 490	6 469	5 428	1 984
Skatt	-4 135	-92	-48	0	0	0
ÅRETS RESULTAT	-65 901	-30 485	-1 244	-22 639	5 804	1 392
BALANSRÄKNINGAR						
Anläggningstillgångar	75 982	85 792	96 085	20 962	22 450	19 810
Omsättningstillgångar	125 669	140 148	160 596	157 544	175 200	177 714
Summa tillgångar	201 651	225 940	256 681	178 506	197 650	197 524
Eget kapital	161 874	207 613	237 194	163 859	186 480	180 675
Minoritetsintresse	338	92	276	0	0	0
Avsättningar och långfristiga skulder	590	1 212	1 392	1 601	2 280	1 940
Kortfristiga skulder	38 849	17 023	17 819	13 046	8 890	14 909
Summa eget kapital och skulder	201 651	225 940	256 681	178 506	197 650	197 524
NYCKELTAL						
Resultatmarginal, %	-41	-46	-2	-54	13	3
Rörelsemarginal, %	-43	-51	-8	-63	1	-1
Eget kapital	161 874	207 613	237 194	163 859	186 480	180 675
Räntabilitet på eget kapital, %	-36	-14	-1	-13	3	2
Soliditet, %	80	92	92	92	94	91
Skuldsättningsgrad, %	0	1	1	1	1	2
Räntetäckningsgrad, %	neg.	neg.	neg.	neg.	921	347
Eget kapital per aktie, kronor	11,79	15,90	18,16	14,68	16,71	16,00
Antal anställda	111	60	59	49	37	50
Investeringar, inventarier	1 777	2 325	4 244	904	2 251	1 282
Investeringar akt.utv.kostnader	0	0	0	5 028	8 150	6 971
Investeringar goodwill	43 086	2 645	77 845	0	0	0
Vinst per aktie, kr	n/a	n/a	n/a	n/a	0,52	0,12

Nyckeltalen är beräknade enligt SFFs rekommendationer.

NYCKELTALSDEFINITIONER

Resultatmarginal

Resultat efter finansnetto i procent av fakturerad försäljning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat efter avskrivningar i procent av fakturerad försäljning.

Räntabilitet på eget kapital

Nettoresultat dividerad med genomsnittligt eget kapital.

Soliditet

Justerat eget kapital, i procent av balansomslutningen.

Räntetäckningsgrad

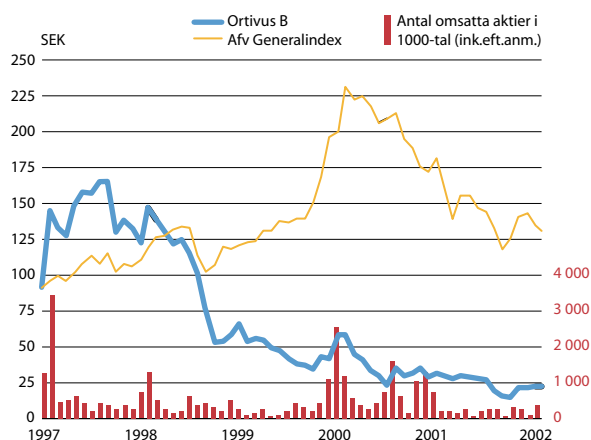
Rörelseresultat efter finansnetto plus finansiella kostnader, i procent av finansiella kostnader.

Skuldsättningsgrad

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital.

Ortivus-aktien

KURSUMTVECKLING 1997–2001



AKTIEKAPITALET

Aktiekapitalet i Ortivus uppgick per 31 december 2001 till MSEK 68,7. En nyemission skedde i januari 2001 om 672 884 aktier av serie B i samband med förvärvet av Sweet Computer Services, Inc. Aktiekapitalet är fördelat på aktier av serie A och serie B var och en med ett nominellt värde på SEK 5.

AKTIEÄGARFÖRTECKNING

Namn	A-aktie	B-aktie	Kapital, %	Röstvärde, %
Nordea Bank Luxemburg	225 400	1 244 220	10,70	17,16
Investors Bank & Trust Company	228 600	730 410	6,98	14,80
Förenade Liv	0	1 921 690	13,99	9,43
Fortis Bank	140 020	241 600	2,78	8,05
Oppenheimer Family Funds	0	1 166 100	8,49	5,72
Banco Fonder	0	1 154 400	8,41	5,66
David Sweet	0	672 884	4,90	3,30
Alecta Pensionsförsäkring	0	619 246	4,51	3,04
Bo Sjögren	43 000	35 100	0,57	2,28
Gaby Bader	0	367 437	2,68	1,80
Övriga	101 950	4 840 277	35,99	28,75
Totalt	738 970	12 993 364	100,00	100,00

Uppgifterna avser fördelning per 2002-02-15.

AKTIEKAPITALET UTVECKLING

År	Händelse	Aktiekapital	Antal aktier
1993	Nyemission	17 698 690	1 769 869
	Nyemission	29 500 000	2 950 000
1994	Nyemission	31 000 000	3 100 000
1995	Nyemission	46 500 000	4 650 000
1996	Nyemission	51 150 000	5 115 000
	Nyemission	55 800 000	5 580 000
1998	Split	55 800 000	11 160 000
2000	Nyemission	65 297 250	13 059 450
2001	Nyemission	68 661 670	13 732 334
	Antal aktier av serie A		738 970
	Antal aktier av serie B		12 993 364
	Totalt antal aktier		13 732 334

OPTIONSPROGRAM

Optionsprogrammet som var riktat till medarbetarna innebar att de hade möjlighet under perioden 1 december 2001 till och med den 31 januari 2002 att förvärva sammanlagt 110 000 aktier av serie B. Teckningskurs var SEK 80.

Den 31 december 2001 hade 78 300 optioner förvärvats av personalen. Inga optioner har konverterats till b-aktier då teckningskursen varit högre än marknadspriset.

Resultaträkningar

Belopp i KSEK	Not	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
		2001	2000	2001	2000
Nettoomsättning	2	152 413	66 706	84 838	65 671
Kostnad för sålda varor	6	-30 266	-15 734	-26 332	-14 439
Bruttoresultat		122 147	50 972	58 506	51 232
Försäljningskostnader		-52 983	-26 101	-13 899	-12 521
Administrationskostnader		-30 754	-19 833	-20 015	-17 609
Forsknings- och utvecklingskostnader		-53 877	-41 025	-41 837	-44 265
Övriga rörelseintäkter		473	1 879	1 247	2 202
Övriga rörelsekostnader		-482	-239	-542	-563
Jämförelsestörande poster	16	-49 854	0	-68 370	0
Rörelseresultat	1, 5, 6	-65 329	-34 347	-84 910	-21 524
Ränteintäkter och liknande resultatposter		4 159	4 823	3 159	4 758
Räntekostnader och liknande resultatposter		-596	-869	-448	-1 278
Resultat efter finansiella poster		-61 766	-30 393	-82 199	-18 044
Skatt på årets resultat	7	-4 135	-92	0	0
ÅRETS RESULTAT		-65 901	-30 485	-82 199	-18 044

Balansräkningar

Belopp i KSEK	Not	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
		01-12-31	00-12-31	01-12-31	00-12-31
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>					
Balanserade kostnader för FoU-arbeten	8	9 881	8 219	3 451	8 219
Goodwill	9	55 244	72 442	—	—
		65 125	80 661	3 451	8 219
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>					
Inventarier	10	4 728	5 022	1 680	1 850
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>					
Aktier i dotterbolag	11	—	—	73 497	102 649
Fordran på koncernbolag		—	—	14 821	7 311
Övriga långfristiga fordringar	18	6 129	109	105	109
		6 129	109	88 423	110 069
Summa anläggningstillgångar		75 982	85 792	93 554	120 138
Omsättningstillgångar					
<i>Varulager</i>					
Varor under tillverkning		0	532	0	532
Färdigvaror/reservdelar		8 332	6 682	5 457	6 803
Förskott till leverantörer		237	0	237	0
		8 569	7 214	5 694	7 335
<i>Kortfristiga fordringar</i>					
Kundfordringar		33 850	23 732	24 988	23 247
Fordringar, dotterbolag		—	—	8 907	6 608
Övriga fordringar		1 646	8 712	897	8 493
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	15 606	4 879	12 816	4 497
		51 102	37 323	47 608	42 845
<i>Kortfristiga placeringar</i>					
Övriga kortfristiga placeringar	17	29 532	49 243	29 532	49 243
<i>Kassa och bank</i>					
		36 466	46 368	26 670	45 206
Summa omsättningstillgångar		125 669	140 148	109 504	144 629
SUMMA TILLGÅNGAR		201 651	225 940	203 058	264 767

Belopp i KSEK	Not	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
		01-12-31	00-12-31	01-12-31	00-12-31
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER					
Eget kapital	13				
<i>Bundet eget kapital</i>					
Aktiekapital (13 732 334 aktier à nom 5 kr)		68 662	65 297	68 662	65 297
Bundna reserver		196 251	183 843	—	—
Överkursfond		—	—	82 266	65 301
Reservfond		—	—	105 988	114 059
		264 913	249 140	256 916	244 657
<i>Fritt eget kapital / ansamlad förlust</i>					
Ansamlad förlust		-37 138	-11 042	—	—
Balanserad förlust / vinst		—	—	0	9 973
Årets resultat		-65 901	-30 485	-82 199	-18 044
		-103 039	-41 527	-82 199	-8 071
Summa eget kapital		161 874	207 613	174 717	236 586
<i>Minoritetsintresse</i>		338	92	—	—
Avsättningar	14	590	135	590	135
Skulder					
<i>Långfristiga skulder</i>					
Skulder till dotterbolag		—	—	2 780	5 834
Övriga skulder		0	1 077	0	1 077
		0	1 077	2 780	6 911
<i>Kortfristiga skulder</i>					
Förskott från kunder		373	1 992	373	1 992
Leverantörsskulder		7 241	7 917	5 201	7 389
Skulder till dotterbolag		—	—	6 200	6 000
Övriga skulder		2 932	905	2 530	814
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	28 303	6 209	10 667	4 940
		38 849	17 023	24 971	21 135
Summa skulder		38 849	18 100	27 751	28 046
SUMMA EGET KAPITAL, MINORITETSINTRESSE, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		201 651	225 940	203 058	264 767
STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER					
Ställda säkerheter		59	inga	59	inga
Ansvarförbindelser					
Villkorade utvecklingsbidrag	3	2 175	2 298	2 175	2 298
Bankgaranti		3 102	3 753	3 102	3 753
Summa		5 277	6 051	5 277	6 051

Kassaflödesanalyser

Belopp i KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN				
Resultat efter finansiella poster	-61 766	-30 393	-82 199	-18 044
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m	67 924	15 346	79 911	19 790
	6 158	-15 047	-2 288	1 746
Betald skatt	-5 443	-92	—	—
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	715	-15 139	-2 288	1 746
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning/minskning av varulager	644	-2 161	1 641	-2 956
Ökning/minskning av fordringar	-13 080	-14 559	-4 763	-16 100
Ökning/minskning av kortfristiga skulder	6 373	-796	3 836	6 340
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 348	-32 655	-1 574	-10 970
INVESTERINGSVERKSAMHETEN				
Förvärv av dotterföretag	-18 756	-2 829	-24 452	-2 829
Investeringar i finansiella tillgångar	-4 528	—	—	—
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 890	-2 259	-551	-383
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-25 174	-5 088	-25 003	-3 212
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN				
Utgivet lån	—	-100	-7 506	-7 404
Lämnade aktieägartillskott	—	—	—	-6 000
Amortering av skuld	—	—	-4 130	-5 554
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	-100	-11 636	-18 958
Årets kassaflöde	-30 522	-37 843	-38 213	-33 140
Likvida medel vid årets början	95 611	132 779	94 449	127 617
Kursdifferens likvida medel	909	675	-34	-28
Likvida medel vid årets slut	65 998	95 611	56 202	94 449
<i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalyser</i>				
Betalda räntor				
Erhållna räntor	2 343	4 115	1 959	4 075
Erlagda räntor	59	74	37	47
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m består av:				
Avskrivningar	8 750	7 297	5 488	5 714
Goodwill	12 503	8 049	—	—
Nedskrivning goodwill Biosys	47 780	—	—	—
Nedskrivning aktier dotterbolag	—	—	74 636	14 049
Övrigt	-1 109	—	-213	27
	67 924	15 346	79 911	19 790
Likvida medel				
Likvida medel består av följande delkomponenter:				
Kassa/bank	36 446	46 368	26 670	45 206
Kortfristiga placeringar	29 532	49 243	29 532	49 243
	65 998	95 611	56 202	94 449

Ovanstående poster har klassificerats som likvida medel med utgångspunkt att de har obetydlig risk för värdefluktuation och att de kan lätt omvandlas till kassamedel.

Redovisningsprinciper och noter

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar årsredovisningslagen med funktionsindelade resultaträkningar. Bolaget följer Redovisningsrådets rekommendationer. Redovisningen har från och med 2001 anpassats till redovisningsrådets rekommendation RR 9 Inkomstskatter, RR 15 Immateriella tillgångar och RR 17 Nedskrivningar. Anpassningen har inte gett någon effekt på jämförelseperioderna.

VÄRDERINGSPRINCIPER

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Kostnader för forskning och utveckling

Utgifter för egen forskning och utveckling kostnadsförs sedan 1998-07-01 allt eftersom de uppstår. Som bas för tidigare aktivering före 1998-07-01 användes direkt redovisade kostnader inklusive kostnader för nedlagd arbetstid per projekt. Något pålägg för allmänna administrationskostnader har inte påförts kostnaderna för forskning och utveckling. Tidigare balanserade kostnader avskrivs enligt plan.

Garantikostnader

Garantikostnader kostnadsförs löpande. Avsättning beräknas på återstående garantitid på levererad utrustning.

Skatt

Företaget och koncernen tillämpar Redovisningsrådets rekommendation RR 9 Inkomstskatter.

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt (tidigare kallad Betald skatt) är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässigt goodwill och inte heller i skillnader hänförliga till andelar i

dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. Uppskjutna skattefordringar i underskottsavdrag redovisas när det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Kurssäkring av kommersiella flöden

Kurssäkring görs beräknat på nettoflöden i US dollar som främst härrör till minimigarantiintäkter från Philips Medical System.

Varulager

Varulagret, är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt den så kallade först-in-först-ut principen respektive verkligt värde. Inkuransrisker har därvid beaktats.

Fordringar

Fordringar har efter individuell värdering upptagits till belopp varmed de beräknas inflyta.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation nr 8. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet, medan differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster. I den mån fordringar och skulder i utländsk valuta har terminssäkrats omräknas de till terminskurs.

Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad ekonomisk livslängd. Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

	Koncernen	Moderbolaget
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för forskning och utveckling	5 år	5 år
Goodwill	5–10 år	—
Materiella anläggningstillgångar		
Inventarier	5 år	5 år

För Nutek-finansierade, balanserade, utgifter för forskning och utveckling påbörjas avskrivning det år som respektive projekt är avslutat. I händelse av att ett projekt ej blir kommersiellt gångbart efterskänks lånet och de balanserade utgifter-

na skrivs av med det eftersänkta beloppet. Övriga balanserade utgifter skrivs av från och med året efter investeringsåret.

Koncernmässig goodwill i samband med förvärv av dotterbolag skrivs av efter en bedömd ekonomisk livslängd. Återstående goodwill avseende förvärvet av Biosys bedöms ha en ekonomisk livslängd på fem år. För Sweet bedöms den ekonomiska livslängden till tio år från förvärvstillfället mot bakgrund av förvärvets strategiska betydelse. För inventarier sker avskrivning från och med det att inventarierna tas i bruk.

Nedskrivningen i moderbolaget på aktierna i dotterbolaget Biosys och Elementanalys-Analytica har skett till substansvärdet i respektive bolag.

Kortfristiga placeringar

Likvida placeringar värderas i enlighet med årsredovisningslagen till det lägsta av anskaffningsvärdet och det verkliga värdet.

KONCERNREDOVISNING

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Redovisningsrådets rekommendation (RR 1:96). Koncernredovis-

ningen omfattar de företag i vilka moderbolaget direkt innehar mer än 50 procent av röstetalet.

Omräkning av utländska dotterföretag

Dagskursmetoden tillämpas för omräkning av resultat- och balansräkningar i självständiga utländska dotterföretag. Dagskursmetoden innebär att samtliga tillgångar, avsättningar och skulder omräknas till balansdagens kurs och att samtliga poster i resultaträkningen omräknas till genomsnittskurs. Uppkomna kursdifferenser förs direkt mot eget kapital.

AKTIEÄGARTILLSKOTT

Bolaget redovisar aktieägartillskott i enlighet med uttalandet från Redovisningsrådets Akutgrupp.

KONCERNUPPGIFTER

Av moderbolagets totala inköp och försäljning mätt i kronor avser 0,0 (0,0) procent av inköpen och 9,4 (3,7) procent av försäljningen andra företag inom hela den företagsgrupp som bolaget tillhör.

Not 1 Arvoden till revisor

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
<i>KPMG</i>				
Revisionsuppdrag	472	305	398	246
Andra uppdrag	350	143	158	143
<i>Övriga revisorer</i>				
Revisionsuppdrag	—	—	—	—
Andra uppdrag	174	46	—	—
Summa	996	494	556	389

Not 2 Nettoomsättningens fördelning

Nettoomsättning i koncernen fördelar sig på affärsområden och geografiska marknader enligt nedan.

Nettoomsättning per affärsområde, KSEK	2001	2000
	MIDA/Philips	61 042
MobiMed	28 697	11 117
Administrativa program (Sweet)	59 151	—
Övrig försäljning	3 523	3 726
	152 413	66 706
Nettoomsättning per geografisk marknad, KSEK	2001	2000
USA (MIDA/Philips*)	61 042	51 863
Sverige	13 740	10 069
Storbritannien	15 735	2 329
Övriga Europa	1 860	2 136
USA	59 828	309
Övriga Nordamerika	208	—
	152 413	66 706

*Philips redovisar inte fördelningen av försäljningintäkter på geografiska marknader.

Not 3 Villkorade utvecklingsbidrag

Bolaget har, genom sina fusionerade dotterbolag, erhållit villkorade utvecklingsbidrag. Återbetalningen skall ske som royalty på försäljningen av MobiMed- och Biosacaprodukter samt utvecklingar av dessa.

De förvärvade rättigheterna till MobiMed betalas genom royalty. Värdet av dessa återbetalningsskyldigheter kan enligt avtal beräknas uppgå till högst KSEK 2 175 (2 298).

Not 4 Medelantalet anställda

Medelantalet anställda är beräknat såsom antalet arbetade månader i relation till normal årsarbetstid.

	2001			2000		
	Totalt	Varav män	%	Totalt	Varav män	%
Moderbolag						
<i>Sverige</i>						
Täby	35	27	77	36	28	78
Göteborg	18	13	72	18	13	72
	53	40	75	54	41	76
Dotterbolag						
England	3	3	100	3	3	100
USA	55	24	44	3	2	67
Totalt koncernen	111	67	60	60	46	77

Not 5 Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

KSEK	2001		2000	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Koncernen				
Styrelse, VD och vVD	9 075	2 491 (870)	5 096	2 822 (1 063)
Övriga anställda	38 510	11 953 (1 759)	21 243	9 231 (2 551)
Summa	47 585	14 444 (2 629)	26 339	12 053 (3 614)
Moderbolaget				
Styrelse, VD och vVD	3 118	1 794 (725)	2 846	1 801 (714)
Övriga anställda	17 868	8 325 (1 734)	17 965	8 904 (2 405)
Summa	20 986	10 119 (2 459)	20 811	10 705 (3 119)

Till Akbar Seddigh, arbetande vice styrelseordförande och verkställande direktör i Ortivus US, Inc., har utgått lön om sammanlagt SEK 1 031 560. Härutöver har utgått pensionsutfästelser enligt ITP-systemet jämte pensionsförsäkringar med en årspremie motsvarande två basbelopp. En ömsesidig uppsägningsperiod på 6 månader gäller för båda parter. Avtal om avgångsvederlag finns inte.

Till verkställande direktören Claes Stenlander har utgått lön om sammanlagt SEK 977 080. Pensionsutfästelser är tecknade med en premiekostnad på 5% av lönen upp till 7,5 basbelopp och 25% på den överstigande delen av lönen. Bolaget har en uppsägningsperiod på 24 månader, Stenlander på 6 månader. Avtal om avgångsvederlag finns inte.

Övriga personer i ledningsgruppen har pensionsutfästelse med en premiekostnad på 5% av lönen upp till 7,5 basbelopp och 25% på den överstigande delen av lön. Inga avtal om avgångsvederlag förekommer.

Styrelsearvodet, fastställt på 2001 års bolagsstämma uppgick till SEK 460 000, varav styrelsens ordförande erhåller SEK 160 000.

Not 6 Avskrivningar

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Avskrivningar per funktion				
Kostnad för sålda varor	28	28	28	28
Försäljning	5 746	1 655	184	191
Administration	627	583	426	464
Forskning och utveckling	14 853	13 081	13 192	13 081
Totala avskrivningar	21 253	15 346	13 829	13 763
Avskrivningar per tillgångslag				
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				
Balanserade utgifter för forskning och utveckling	6 325	4 920	4 768	4 920
Goodwill	12 503	8 049	—	—
	18 828	12 969	4 768	4 920

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>				
Inventarier	2 425	2 377	720	794
	2 425	2 377	720	794

Finansiella anläggningstillgångar

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Aktier i dotterbolag (Biosys AB)	—	—	8 341	8 049
	0	0	8 341	8 049
Totala avskrivningar	21 253	15 346	13 829	13 763

Not 7 Skatt

Koncernens ansamlade outnyttjade förlustavdrag uppgår till minst KSEK 140 000, efter avräkning av årets skattemässiga resultat. Av årets skattekostnad är KSEK 4 134 hänförlig till dotterbolaget Sweet Computer Services, Inc. Av årets skattekostnad utgör KSEK 3 559 (92) aktuell skatt och KSEK 576 (—) uppskjuten skatt. Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och skattekostnad baserad på gällande skattesats består av följande komponenter:

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Redovisat resultat före skatt	-61 766	-30 393	-82 199	-18 044
<i>Avstämning av effektiv skatt:</i>				
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget, 28%	17 294	8 510	23 016	5 052
Avskrivningar/ nedskrivningar goodwill	-16 879	-2 254	0	0
Nedskrivningar aktier i dotterbolag	0	0	-20 898	-3 934
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-128	-34	-47	-34
Effekt av annan skattesats i utländska dotterbolag	-1 068	0	0	0
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt	-3 784	-6 222	-2 070	-1 084
Utnyttjade av tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	431	0	0	0
Övrigt	-1	-92	0	0
Redovisad effektiv skatt	-4 135	-92	0	0

Not 8 Balanserade kostnader för utvecklingsarbeten

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Balanserade utvecklingskostnader				
Ingående anskaffningsvärde	50 224	50 224	50 224	50 224
Förvärv av dotterbolag	8 038	—	—	—
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	58 262	50 224	50 224	50 224
Ingående avskrivningar	-42 005	-37 085	-42 005	-37 085
Årets avskrivningar	-6 325	-4 920	-4 768	-4 920
Årets omräkningsdifferens	-51	—	—	—
Utgående ackumulerade avskrivningar	-48 381	-42 005	-46 773	-42 005
Utgående planenligt restvärde	9 881	8 219	3 451	8 219

Not 9 Goodwill

KSEK	KONCERNEN	
	2001	2000
Ingående anskaffningsvärde	80 490	77 845
Förvärv av goodwill	43 086	2 645
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	123 576	80 490
Ingående avskrivningar	-8 049	—
Årets avskrivningar/nedskrivningar	-60 283	-8 049
Utgående ackumulerade avskrivningar/nedskrivningar	-68 332	-8 049
Utgående planenligt restvärde	55 244	72 441

Goodwill avser Biosys AB som förvärvades 1999-12-31 samt Sweet Computer Services, Inc. som förvärvades 2001-01-01.

Restvärde goodwill för Biosys AB är KSEK 17 780 samt för Sweet Computer Services, Inc. KSEK 37 464 per 2001-12-31.

Not 10 Materiella anläggningstillgångar

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Inventarier				
Ingående anskaffningsvärde	15 421	13 171	9 334	8 951
Förvärv av dotterbolag	2 789	—	—	—
Inköp	1 777	2 325	551	413
Försäljning/utrangeringar	-23	-75	—	-30
Omklassificeringar	-2 044	—	—	—
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	17 919	15 421	9 885	9 334
Ingående avskrivningar	-10 399	-8 086	-7 484	-6 703
Förvärv av dotterbolag	-1 770	—	—	—
Försäljning/utrangeringar	—	64	1	14
Omklassificeringar	1 403	—	—	—
Årets avskrivningar	-2 425	-2 377	-722	-795
Utgående ackumulerade avskrivningar	-13 191	-10 399	-8 205	-7 484
Utgående planenligt restvärde	4 728	5 022	1 680	1 850

Inventarier innehas med operationella leasingavtal. De framtida minimi-leasingavgifterna uppgår till 3 572 (moderbolaget 1 795), varav 1 542 (491) förfaller inom ett år. Resterande leasingavtal förfaller inom 5 år.

Not 11 Aktier i dotterbolag

KSEK	Antal aktier	Procent av totalt	Nominellt värde	Bokfört värde	Bokfört värde
				2001	2000
Ortivirus US, Inc. New York, 13-3966896	850 000	85	USD 85	24 181	24 181
Ortivirus UK Ltd, Southampton, 3558696	50 000	100	KGBP 50	658	658
Sweet Computer Services, Inc. Iowa, 42-1514770	10 160	100	KUSD 48	43 734	—
Elementanalysis-Analytica AB, Täby, 556265-4771	5 100	100	255	255	279
Biosys AB, Göteborg, 556364-0464	8 025 100	100	8 025	4 669	77 531
				73 497	102 649

	MODERBOLAGET	
	2001	2000
Ingående balans	102 649	107 868
Årets förvärv	45 285	2 830
Aktieägartillskott	200	6 000
Årets nedskrivningar	-74 637	-14 049
Utgående balans	73 497	102 649

Enligt tidigare samarbetsavtal med Nazem & Company hade Fred Nazem och Philip Barak option på att erhålla en minoritetspost på 15% motsvarande 150 000 aktier i Ortivirus US, Inc. Genom en riktad nyemission under 2001 har Fred Nazem och Philip Barak från Nazem & Company utnyttjat sin option på 100 000 respektive 50 000 aktier i Ortivirus US, Inc.

Biosys AB har förvärvat till 100% under 2001 genom förhandstillträde samt skiljedom.

Not 12 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Upplupna intäkter	8 204	242	8 204	240
Förutbetalda IT-kostnader och kostn för ref installationer	2 136	2 419	2 136	2 419
Förutbetalda hyror	2 009	842	608	842
Övrigt	3 257	1 376	1 868	996
Summa	15 606	4 879	12 816	4 497

Not 13 Förändring av eget kapital

KSEK	Aktie- kapital	Överkurs- fond	Reserv- fond	Balanserad förlust/vinst	Årets resultat	Summa
Moderbolaget						
Belopp vid årets ingång	65 297	65 301	114 059	9 973	-18 044	236 586
Nyemission	3 365	16 965				20 330
lanspråkstagande av reservfond			-8 071	8 071		0
Behandling av förlust				-18 044	18 044	0
Årets resultat					-82 199	-82 199
Belopp vid årets utgång	68 662	82 266	105 988	0	-82 199	174 717
KSEK	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fria reserver	Årets resultat	Summa	
Koncernen						
Belopp vid årets ingång		65 297	183 843	-11 042	-30 485	207 613
Nyemission		3 365	16 965			20 330
Behandling av förlust				-30 485	30 485	0
Omräkningsdifferenser			3 029	-3 197		-168
Förskjutning mellan BR och RR			-7 586	7 586		0
Årets resultat					-65 901	-65 901
Belopp vid årets utgång		68 662	196 251	-37 138	-65 901	161 874

Not 14 Avsättningar

Avsättning har gjorts för framtida garantikostnader på levererad utrustning med KSEK 590 (135). Avsättningen är beräknad på återstående garantitid på levererad utrustning avseende MobiMed och MIDA.

Not 15 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Semesterlöneskuld	1 937	2 006	1 937	1 994
Löner	3 061	—	30	—
Sociala avgifter	1 799	1 473	1 340	1 258
Omstrukturering	2 014	—	2 014	—
Förutbetalda intäkter	12 598	—	—	—
Övriga upplupna kostnader	6 895	2 730	5 346	1 688
Summa	28 303	6 209	10 667	4 940

Förutbetalda intäkter avser dotterbolaget Sweet Computer Services, Inc.

Not 16 Jämförelsestörande poster

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2001	2000	2001	2000
Nedskrivning goodwill Biosys AB	47 780	—	—	—
Nedskrivning aktier i dotterbolag Biosys AB	—	—	66 072	—
Nedskrivning aktier i dotterbolag Elementanalys -Analytica AB	—	—	224	—
Omstrukturering-kostnader	2 074	—	2 074	—
Summa	49 854	0	68 370	0

Not 17 Kortfristiga placeringar

Kortfristiga placeringar är ett företagscertifikat med Landshypotek tecknat av moderbolaget Ortivus AB den 15 maj 2001.

Likvid utfaller den 17 maj 2002 om 30 miljoner kronor.

Not 18 Övriga långfristiga fordringar

Ökning av övriga långfristiga fordringar härrör till leasingkontrakt för ny fastighet samt skattefordran i dotterbolaget Sweet Computer Services, Inc.

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Ortivus AB

Org nr 556259-1205

Jag har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Ortivus AB för år 2001. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen. Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av min revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att jag planerat och genomfört revisionen för att i rimlig grad försäkra mig om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga fel. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för mitt

uttalande om ansvarsfrihet har jag granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Jag anser att min revision ger mig rimlig grund för mina uttalanden nedan.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger därmed en rättvisande bild av bolagets och koncernens resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige.

Jag tillstyrker att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, behandlar förlusten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 28 februari 2002

Bo Ribers
Auktoriserad revisor
KPMG

FORM OCH PRODUKTION: Edita Communication

ILLUSTRATION: Jonas Burman

FOTO: Mats Lundqvist, VD, *ledning & styrelse*
Alastair Cooper (*sid 11*)
Tina Engström (*sid 12*)

TRYCK: Edita Västra Aros, Västerås 2002



HUVUDKONTOR

Ortivus AB
Box 513
Enhagslingen 5
183 25 Täby
Telefon: +46 (0)8 446 45 00
Telefax: +46 (0)8 446 45 19
E-post: info@ortivus.se
www.ortivus.com

DOTTERBOLAG

Ortivus UK Ltd
1100 Parkway
Solent Business Park
Whiteley, Fareham PO15 7AB
England
Telefon: +44 (0)1489 611604
Telefax: +44 (0)1489 611612

Ortivus US, Inc.
Buckingham Green
PO Box 129
Suite 2GG
Holicong, PA 18928-0129
USA
Telefon: +1 215 794 4455
Telefax: +1 215 794 4466

Sweet Computer Services, Inc.
PO Box 276
2324 Sweet Parkway Rd.
Decorah, IA 52101-0276
USA
Telefon: +1 563 387 3191
www.sweetcs.com